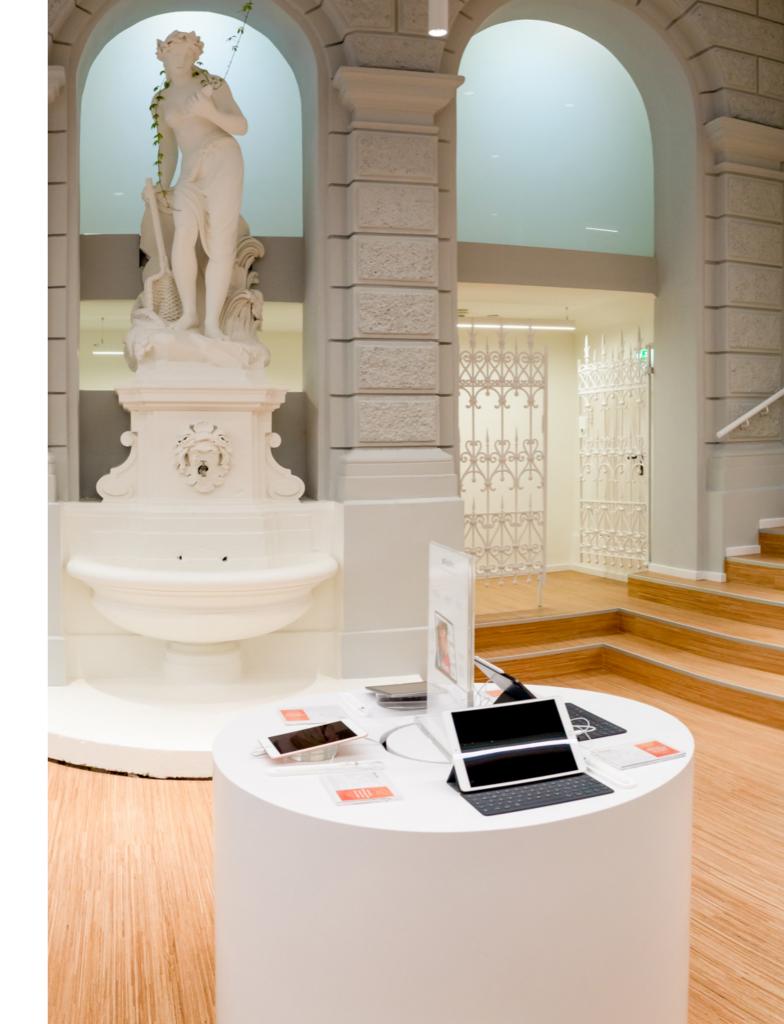
McSHARK

HANDBUCH



please help yourself



McSHARK Kontakte

Kontaktmöglichkeiten und Informationen zu den Fachabteilungen

- Hello.Haai
- Erreichbarkeit ASM Team:
- Johannes Gatterer
- <u>j.gatterer@mcshark.at</u>
- +43 664 8890 4223
- Georg Novak
- g.novak@mcshark.at
- +43 664 8365200
- Bernhard Haber
 - b.haber@mcshark.at
- +43 664 88464911

- Erreichbarkeit Coach:
- Dragan Jelovic
- <u>d.jelovic@mcshark.at</u>
- +43 664 836 52 02

Einkauf

- <u>Ticketsystem</u>
- Hello.Haai
- Erreichbarkeit:
- Reinhold Taube
- reinhold.taube@haai.at
- Franz Korbel
- franz.korbel@haai.at

Helpdesk / McShark-EINKAUF



McShark-EINKAUF

Willkommen beim Mcshark-Einkauf!

Womit können wir Ihnen weiterhelfen?



Probleme mit einer Lieferung

Hier können Probleme bei Lieferungen gemeldet werden.



CTO-Bestellung

Hier kannst Du eine spezielle Gerätekonfiguration bestellen



B2B-Bestellung

Hier können Artikel zu McShark B2B-Projekten bestellt werden



Umlagerung anfordern

hier kannst Du eine Umlagerung durch den Einkauf anfordern. Wir suchen anschliessend den schnellstmöglichen Weg, um die Ware rasch bei Dir im Shop zu haben.

CTO Bestellen

Ein einfacher Weg um eine CTO zu bestellen:

- Produkt im Onlineshop konfigurieren (Screenshot)
- Produkt in den Warenkorb hinzufügen
- Im Warenkorb die CTO Nummer auslesen (Screenshot)
- CTO Nummer via Ticket an den Einkauf übermitteln

Hinweis:

Darauf achten, dass eine Telefonnummer und Mail Adresse des Debitors hinterlegt ist um bei der Ankunft der CTO die Kundschaft benachrichtigen zu können.

Überblick Details Technische Daten

Das neue MacBook Pro liefert bahnbrechende Performance für Pros. Wähle den leistungsstarken M1 Pro oder den M1 für noch mehr Power, um Workflows auf Pro Niveau noch schneller zu erledigen, und das bei einer unglaublichen Batterielaufzeit. Mit einem brillanten 14" Liquid Retina XDR Display und vielen Pro Anschlüssen kannst du mit dem MacBook Pro mehr machen als je zuvor.

Farbe SpaceGrau Arbeitsspeicher 32 GB gemeinsamer Arbeitsspeicher (+460,00 EUR) Netzteil 67W USB-C Power Adapter Apple Chip M1 Pro Chip mit 8-Core CPU und 14 Core CPU VIVICILI LILIF Login / Neu registrieren? Festplatte 📜 Meine Artikel 1 TB SSD Speicher (+230,00 El Display Artikel MacBook Pro SPG - 14/mit Touch ID/M1Pro Artikelnumme: WMKGP3D/A-C002 Farbe: SpaceGrau Arbeitsspeicher: 32 GB gemeinsamer

Arbeitsspeicher

Human Resources

- <u>Ticketsystem</u>
- Hello.Haai
- Erreichbarkeit:
- Anna Wallner
- anna.wallner@haai.at
- +43 664 841 41 21

Helpdesk / Human Ressources



Human Ressources

Willkommen Sie können aus den bereitgestellten Optionen eine Human Ressources Anfrage auswählen.

Kontaktieren Sie uns zu

Allgemein

Beantragung von Pendlerpauschale, Familienbonus, Dienstgeberbestätigung oder Dienstzeugnis, Nachweis Krank/Arzt/Sonderurlaub, Änderungsanfrage, Fragen an die Personalabteilung

>

>

Eintritt/Austritt

Recruiting, Mitarbeiter-Onboarding, Mitarbeiter-Offboarding

Änderung persönlicher Daten

Adressänderungen, Änderung Bankverbindung, Namensänderung

Änderung dienstlicher Daten

Abteilungs-, Filial- oder Positionswechsel, Stundenänderung/ETZ-Änderung

Karenzen

Meldung Schwangerschaft, Mütter/Väterkarenz, Bildungskarenz, Elternteilzeit, Karenzrückkehr

Marketing

- <u>hello.haai</u>
- Erreichbarkeit:
- Ulf Schwake
- marketing@haai.at

Buchhaltung

- Erreichbarkeit:
 - buchhaltung@haai.at
- Petra Söllner
- petra.söllner@haai.at
- Sabine Reinwald
- sabine.reinwald@haai.at

Kassenbücher der Vorwoche bitte an folgende Adresse schicken:

HAAI GmbH z.Hd. Buchhaltung Siccardsburggasse 36 1100 Wien

Controlling

- <u>Ticketsystem</u>
- Hello.Haai
- Erreichbarkeit:
- Wolfgang Meyer
- controlling@haai.at
- +43 664 619 69 65

Helpdesk / Controlling Helpdesk



Controlling Helpdesk

Willkommen Sie können aus den bereitgestellten Optionen eine Controlling Helpdesk Anfrage auswählen.

Womit können wir Ihnen weiterhelfen?



Eine Anfrage senden

Bitte nutzen, wenn Du eine Anfrage senden möchtest.

?

Eine Frage stellen

Bitte nutzen, wenn Du eine Frage hast.



Lagerzu/abgang

Bitte nutzen, wenn Dein NAV-Lager eine Differenz aufweist.

 \Diamond

Eigenbedarf

Bitte nutzen, wenn Du aus dem NAV-Lager einen oder mehrere Artikel für die Nutzung im Unternehmen entnehmen möchtest.

\$

ıargıt

Bitte nutzen, wenn Du eine Frage oder einen Änderungswunsch in einer TARGIT-Auswertung hast.



internes DaaS

NUR für IT: Internes Device as a Service. Weiterverkauf an derHaai und CHG für Leasing



Inventur

Bitte nutzen, wenn Du eine Inventur abschließen möchtest.



- <u>Ticketsystem</u>
- <u>Hello.Haai</u>
- Erreichbarkeit:
- IT Support Hotline
- +43 5 0 252 50 300

Helpdesk / IT-HELPDESK



Versuche bitte intuitiv das richtige Ticket auszuwählen, sodass wir so rasch wie möglich helfen können.

>

>

>

V Kontaktieren Sie uns zu

Ich möchte eine Frage stellen...

Eine allgemeine Frage stellen

Ich möchte ein Problem melden...

HILFE, Hardware defekt, NAV/LS-Retail Support, Zugangschip verloren

Ich möchte eine Anfrage stellen...

JIRA Anfrage, Anforderung Ausstattung, Berechtigungsanforderung, NAV/LS Retail Entwicklung, Softwareänderungen

Service Helpdesk

- <u>Ticketsystem</u>
- Hello.Haai Service Wiki
- Erreichbarkeit:
- Kontakte

Helpdesk / Service Helpdesk



Service Helpdesk

Willkommen! Sie können über die bereitgestellten Optionen eine Anfrage für Service Helpdesk erstellen.

Kontaktieren Sie uns zu

Fragen zu Serviceaufträgen in NAVISION

NAVISION Fehlermeldungen, Reparaturstatus Abfrage, Rechnungen, Änderung Kundendaten im Serviceauftrag, Gutschrift Servicerechnung, Reklamationen

Meldungen zu Serviceaufträgen

Serviceaufträge Fragen zur Abrechnung, Check von Serviceaufträgen und/oder Serviceartikel

Hardware Servicefragen

Ersatzteil und Zubehör bestellen, HW Upgrade Anfragen, RMA/DOA Hardwareüberprüfung

Sonstige Anfragen

Sonstige Anfragen

ACN - Apple Consultant Network

- <u>Ticketsystem</u>
- Hello.Haai
- Erreichbarkeit:
- ac@mcshark.at
- Nejc Rajtmajer
- <u>n.rajtmajer@mcshark.at</u>
- +43 664 88 904 204
- Stephan Klaffl
- <u>s.klaffl@mcshark.at</u>
- +43 664 889 04 212

Helpdesk / Apple Consultant Support

Apple Consultant Support

Willkommen! Sie können über die bereitgestellten Optionen eine Anfrage für Apple Consultant Support erstellen.

Womit können wir Ihnen weiterhelfen?

- Angebotsanfrage AC
- Externe IT

 Benötigen Sie Hilfe bei der Installation, Konfiguration oder Problemlösung? Wählen Sie diese Option, um Unterstützung anzufordern.
- MDM

 McShark MDM Anfragen
- Bug melden

 Berichten Sie uns von den aufgetretenen Problemen.
- Neue Funktion/Verbesserung vorschlagen

 Erzählen Sie uns von Ihrer Idee für eine neue Funktion oder Verbesserung.

McSHARK Onlineshop

- <u>Link Ticketsystem</u>
- Erreichbarkeit:
- <u>onlineshop@mcshark.at</u>
- <u>+43 50 252 1000</u>
- Lukas Klinger
- <u>l.klinger@mcshark.at</u>
- <u>+43 664 7853 6890</u>

McSHARK Business

- Erreichbarkeit:
- Daniel Schwarz
- d.schwarz@mcshark.at
- <u>+43 664 785 37 264</u>
- Piet Krebs
- p.krebs@mcshark.at
- <u>+43 664 604466 1063</u>

McSHARK Education

- Erreichbarkeit:
- <u>+43 50 252 1000</u>
- Maximilian Zenz
- m.zenz@mcshark.at
- Pieter Krebs
- p.krebs@mcshark.at
- <u>+43 664 604466 1063</u>

Retouren & Reklamationen

Reklamationen und Retouren -Richtlinien

Vielfach wird ein sogenanntes "Recht" auf Retour (Geld zurück) oder Gutschein seitens der Kunden gefordert. Nachfolgend möchten wir dir, alle rechtlichen Grundlagen aufbereiten, welche helfen sollen, sauber und richtig zu kommunizieren.

Beachte nachfolgend - KUNDENZUFRIEDENHEIT



Retour-Recht / Rücktritt vom Kaufvertrag - STORE

https://www.arbeiterkammer.at/beratung/konsument/ EinkaufundRecht/Ruecktrittsrecht.html



BASIS: Unbeschädigte Ware ohne Mangel

Wann habe ich Recht auf Rücktritt?

Sie können von Verträgen und Käufen **nur dann zurücktreten**, wenn Sie diese

- im so genannten Fernabsatz (also im Internet, über Teleshopping oder Katalogbestellungen) oder
- außerhalb von Geschäftsräumen (z.B. bei Haustürgeschäften oder Werbefahrten) geschlossen haben.

McSHARK Richtlinie:

Ware originalverpackt:

- Retour wird immer durchgeführt!
- Vorzugsweise Gutschein oder Umtausch
- Bargeld in Härtefällen oder bei klarem Fehlverhalten des Verkäufers (Beratungsfehler)

Ware nicht originalverpackt:

- Store Manager / Assistent hinzuziehen
- Klärung ob Beratungsfehler vorliegt (Pflicht zur Retour)
- Verfahren wie OVP
- Manager/Assistent kann Abschlag gewähren wo nötig.

Retour-Recht / Rücktritt vom Kaufvertrag - ONLINE

Link zu Rücktrittsrecht (Arbeiterkammer)

Ausnahmen:

- 1. Waren, die speziell für Sie angefertigt wurden oder auf Ihre persönlichen Bedürfnisse zugeschnitten sind. **(CTO)**
- 2. entsiegelten Ton- bzw. Videoaufnahmen und Computersoftware (**SOFTWARE**)
- 3. entsiegelten Waren, die zum Gesundheitsschutz bzw. aus hygienischen Gründen nicht mehr zurückgegeben werden können (**HEADPHONES**)

BASIS: Unbeschädigte Ware ohne Mangel

Wann habe ich Recht auf Rücktritt?

Sie können von Verträgen und Käufen **nur dann zurücktreten**, wenn Sie diese

- im so genannten Fernabsatz (also im Internet, über Teleshopping oder Katalogbestellungen) oder
- außerhalb von Geschäftsräumen (z.B. bei Haustürgeschäften oder Werbefahrten) geschlossen haben.

McSHARK Richtlinie:

- Retour wird immer durchgeführt!
- Anmeldung der Retour im Online Store

Bis wann muss ich meinen Rücktritt erklären?

Prinzipiell können Sie innerhalb von 14 Tagen zurücktreten. Diese Frist läuft...

- ab Vertragsabschluss (z.B. bei Dienstleistungen, Wasserund Energiebezug, Downloads).
- ab dem Tag der Lieferung (bei Waren).

Retouren

Sicherstellung Kundenzufriedenheit

Bei McSHARK als Experten und Fachhändler steht Kundenzufriedenheit an oberster Stelle. Nachfolgend findest du daher einige Eckpunkte, die bei der Argumentation helfen sollen um die beste Lösung für unsere Kunden und McSHARK zu finden.

- Versetze dich in die Situation des (unbeteiligten/unwissenden Kunden)
- Wie würdest du dich fühlen? Was wären deine Anliegen? Wie würdest du gerne behandelt werden?
- Welche Lösung würdest du dir erwarten?

Folgende Eckpunkte sollten wir in der Abwägung von Retouren beachten:

- 1. Hat McSHARK durch das Anliegen des Kunden einen wirtschaftlichen Nachteil (geringerer Wiederverkaufswert etc.)?
 - -> Retoure
- 2. Hat McSHARK durch eine verweigerte Retoure einen Image-Schaden (Google Reviews, Reklamationen etc)?
 - -> Retoure
- 3. Steht eine etwaige Diskussion oder Nachbearbeitung des konkreten Falls im Verhältnis zur Retoure?
 - -> Retoure
- 4. Können wir durch eine KULANZ oder Entgegenkommen abseits des gesetzlichen einen zusätzlichen positiven Effekt beim Kunden auslösen?
 - -> Retoure

Beachte, dass wir langfristig mit positiven Interaktionen, Kompetenz und lösungsorientierter Arbeitsweise oft den größten Effekt erzielen. Daher im Zweifelsfall, wenn kein Schaden entsteht IMMER die kundenfreundlichste Lösung wählen.

In allen anderen Fällen und Graubereichen ist der ASM hinzuzuziehen.

Sicherheit Stores

Sicherheit Stores - wichtige Punkte



Umgang Sicherheitsdienst von Group 4 Security (G4S)

Alle McSHARK Standorte sind grundsätzlich außerhalb der Öffnungszeiten alarmgesichert und mittels Security überwacht.

Hierbei sind folgende Grundlagen zu beachten:

- alle Standort sind jeweils 30 Minuten vor und nach Öffnungszeit überwacht.
- Außerhalb dieser Zeiten, ist es zwingend nötig sich zu autorisieren und einer Anfahrt durch G4S zuvorzukommen.
- Um die Autorisierung durchzuführen, muss jeweils das filialspezifische Codewort zusammen mit dem Namen bekanntgegeben werden.
- Filialleiter und Stellvertreter dürfen das Kennwort nicht an Dritte weitergeben! Sollte es doch dazu kommen, ist dies mittels Bekanntgabe an den ASM umgehend zu ändern.

 Sollte der Filialleiter und oder das Codewort nicht vorhanden sein, meldet G4S direkt an die nächst Höhere Instanz, welche dann mittels Codewort quittieren kann.

- Reihenfolge der Verständigungen pro Standort:
 - 1. Shopleiter Handy
 - 2. Shopleitung Privat
 - 3. ASM
 - 4. Head of Retail
 - 5. Polizei



Ansprechpartner: ASM

Kontakt: +431313151660

Alle Führungskräfte sind angehalten, diese Vorgehensweise genau zu befolgen.

Umgang Alarmanlagen SIS



Alle McSHARK Standorte verfügen über eine Sicherung mittels Alarmanlage.

Hierbei sind folgende Grundlagen zu beachten:

- Jeder Standort MUSS ausnahmslos 30 Minuten vor bzw. nach Geschäftsöffnung gesichert sein.
- Die Sicherung der Filialen passiert mittels Chip und/oder Codeeingabe am jeweiligen Bedienfeld.
- Chips der Alarmanlage werden grundsätzlich jedem Mitarbeiter mit Filialschlüssel zur Verfügung gestellt.
- Verwaltung der Chips erfolgt über IT: https://haaidesk.atlassian.net/servicedesk/customer/portal/6/group/11
- Führungskräfte sind angehalten, das filialinterne Management der Chips zu organisieren.
- Im Fall eines Fehlers mit der Alarmanlage ist ebenfalls die IT unter +435025250300 zu kontaktieren.
- Sollte hier keine Lösung erfolgen und oder der Anruf außerhalb der Bereitschaft getätigt werden, steht folgender Kontakt bei SIS zur Verfügung:

Ansprechpartner: ASM, IT, SIS

Kontakt SIS: +436764466350

Alle Führungskräfte sind angehalten, diese Vorgehensweise genau zu befolgen.

McSHARK KPI

Übersicht unserer Verkaufsindikatoren

Anbei findest du die wichtigsten Indikatoren für den Verkauf bei McSHARK.

Diese Indikatoren stellen sicher, dass unsere Kunden den größtmöglichen Nutzen aus ihrem Einkauf bei McSHARK erhalten. Zeitgleich aber dienen sie auch dazu, unsere individuelle Leistung zu messen, Ziele zu definieren welche die Basis für unser Prämienmodell beinhalten.

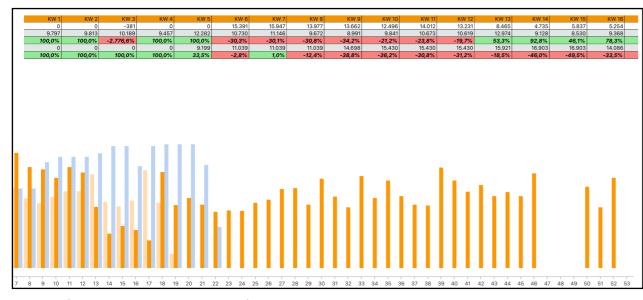
Abgesehen davon haben alle KPI's aber den weiterführenden Sinn, unseren Kunden das bestmögliche, langfristige Service zu bieten und damit die McSHARK Community laufend auszubauen.



KPI Übersicht

Mc-Shark Warengruppe Budget	Abwei-
Waterigruppe Budget	chung
Watch	37%
iPad	3%
iPhone	2%
Mac	32%
Subtotal Apple Hardware	14%
DL	-45%
3PP	-10%
Apple Zubehör	-3%
Summe	8%
Mc-Shark Warengruppe Budget Mengen	Abwei-
	chung
Mc+	chung -18%

Übersicht KPI



Visualisierung im BI-Tool

Die wichtigsten verkaufsrelevanten KPI sind:

Apple Hardware & Zubehör:

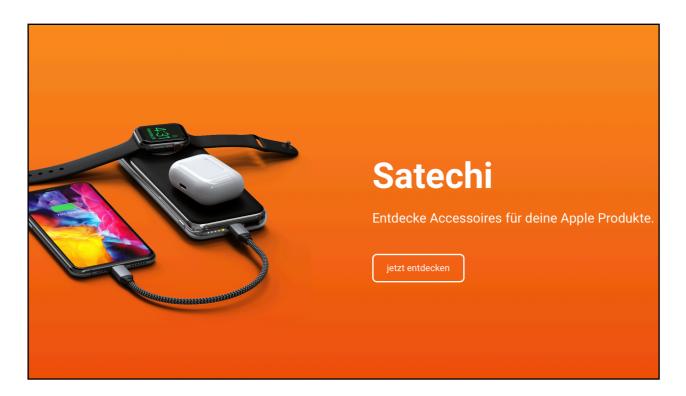
Apple Hardware ist die Basis unserer Produkte. Es wird jeweils die komplette Produktpalette inkl.

Sonderkonfigurationen angeboten. Hier messen wir hauptsächlich Umsatzveränderungen zum Vorjahr (woraus sich die Ziele ergeben) und bilden damit die Basis für alle anderen KPI. Bei Apple Zubehör ist ein fixer Anteil der Hardware als Ziel ausgegeben.

Dienstleistungen:

Dienstleistungen sind unsere Visitenkarte. Hier können wir unser Know-How und alle Kompetenzen in die Waagschale werfen, um den Kunden nicht nur Produkte sondern gesamte Lösungen anbieten zu können.

Dienstleistungen werden pro Standort individuell in Abhängigkeit des Kundenvolumens aber auch auf Basis der Hardware Verkäufe vorgegeben.



3PP Beispiel auf mcshark.at



Elektronikversicherung

Die umfassende Versicherung zu deinem Apple Produkt

McCARE+

Drittanbieter Zubehör (3PP):

McSHARK als Apple Experte bietet über Apple hinaus eine große Palette an ausgewähltem Zubehör anderer Hersteller an. Diese Kategorie sehen wir ebenfalls als Visitenkarte und Alleinstellungsmerkmal österreichweit. Hier bieten wir durch die gut durchdachte Auswahl ein breites Sortiment als perfekte Ergänzung zu den Apple Produkten an.

Dieses Sortiment wird nach folgenden Kriterien ausgewählt:

- Preis/Leistung Verhältnis
- Kundennutzen
- Qualität
- bessere Garantierichtlinien und RMA Abwicklung

3PP Produkte bieten somit gleichermaßen für Kunden, Mitarbeiter und Unternehmen einen echten Vorteil und wird auf prozentualer Basis der verkauften Hardware vorgegeben.

McCARE+

Mit McCARE+ bieten wir unseren Kunden ebenfalls eine bestmögliche Versicherung an, welche Sich im Schadensfall durch einfache Abwicklung und schnellen Support bezahlt macht. Die Vorteile bei McCARE+ machen sich wie folgt bezahlt:

- Abdeckung zwischen 2 und 3 Jahren bei iOS,
 3 oder 5 Jahre bei Mac
- unlimitierte Schadensfälle
- Abwicklung wird zu 100% von McSHARK übernommen, Kunde erhält damit ein Full-Service Paket

McCARE+ wird anhand von Stückzahlen vorgegeben.

Garantieverlängerung

Als Alternative zu unseren Versicherungslösungen bieten wir auch eine Garantieverlängerung für deine Apple Produkte an. Die von deinem iPhone, iPad, Mac oder Apple Watch von einem auf ein zweites, zusätzliches Jahr. Und das schon ab 29,99€



Rasche Hilfe

Einen Schaden deines Geräts kannst du ganz einfach bei deinem nächsten McSHARK Store melden. Wir sorgen dann für die kostenlose Reparatur, wenn der Schaden durch die Garantiebestimmungen des Herstellers gedeckt ist.



Komfortabler Abschluss

Die Garantieverlängerung kann schnell & p abgeschlossen werden.

McSHARK Garantieverlängerung:

McSHARK bietet unseren Kunden außerdem eine Garantieverlängerung als perfekte Ergänzung zur klassischen Versicherung. Diese Garantieverlängerung deckt alle Schäden, welche am Gerät "von selbst - ohne Einwirkung durch äußere Umstände" entstehen, ab. Es wird damit im wesentlichen die Herstellergarantie von Apple um ein weiteres Jahr, auf insgesamt 2 Jahre, ab Kaufdatum erweitert.

McSHARK Garantieverlängerungen werden ebenfalls wie auch McCARE+ anhand von Stückzahlen vorgegeben.

Garantieverlängerung



McSHARK READY

McSHARK READY:

Mit McSHARK READY bieten wir unseren Kunden ein besonderes Erlebnis. Das gekaufte Gerät wird hier in einen Zustand gebracht, woraufhin jeder Kunde sofort loslegen kann.

Diese Dienstleistung enthält unter anderem folgende Leistungen:

- Inbetriebnahme des Geräts, einlegen der SIM Karte
- Hilfestellung bei der Einrichtung, koppeln mit bestehenden Accounts
- Aktualisierung der Software

Verhältnis der KPI's im Sale

Alle KPI's haben ein gewisses Verhältnis untereinander, welches hier abgebildet wird. Diese Aufteilung stellt den Idealfall dar, sichert die Wirtschaftlichkeit der einzelnen Standorte und gewährt uns maximale Kundenzufriedenheit.

ÜBERARBEITEN COACH

AR McC+/Mac ist falls value >= 30

AR McC+/iPad ist falls value >= 40

AR McC+/Wat. ist falls value >= 40

AR McC+/iPho. ist falls value >= 50

AR Apple-Zub ist falls value >= 10

AR Apple-Zub ist falls value < 10

Revenue per FTE ist falls value > avg(0, all, 0)

Revenue per FTE ist falls value < avg(0, all, 0)

AR 3PP ist falls value >= 7,4

AR 3PP ist falls value < 7,4

MC+ Soll AR Zubehör Soll AR

Navision

How to guide

Microsoft Dynamics Navision ist eine moderne Enterprise Ressource Planning (kurz ERP) Software, welches die Basis unserer Systeme darstellt.

In ERP sind folgende Funktionen grundlegend dargestellt:

- Warenwirtschaft
- Serviceprozess
- Verkaufsprozesse (Angebote/Aufträge) inkl.
 Schnittstellen zu den Filial-Kassen
- Schnittstellen zu externen Partnern (DPD, Sunrocks...)

Nachfolgend werden die wichtigsten Funktionen, welche für den Filialbetrieb relevant sind, vorgestellt.

Microsoft Dynamics NAV

Allgemeine Einrichtung

Zum Einrichten muss die App "Microsoft Remote Desktop" geladen werden, welche dann dafür verantwortlich ist, die Verbindung zum Server herzustellen.

Die APP kann unter folgendem Link geladen werden:

https://apps.microsoft.com/store/detail/microsoft-remote-desktop/ 9WZDNCRFJ3PS?hl=en-us&gl=US

Nachdem Die App geladen wurde, beginnt die eigentliche Einrichtung.

Hier werden zuerst die Serveradresse (<u>remote.haai.at</u>) sowie danach die individuellen Anmeldedaten eingegeben. Individuelle Daten werden vom IT Support am Beginn des Dienstverhältnisses verteilt.

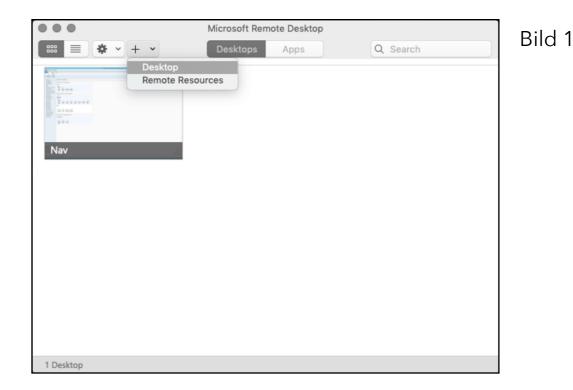
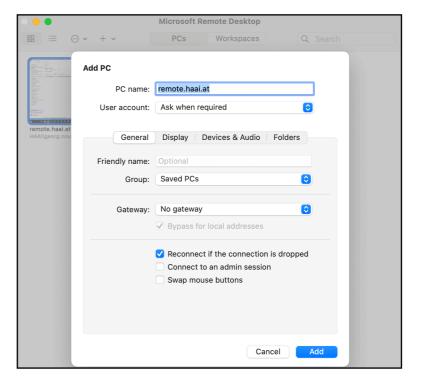


Bild 2



0 0 0	N	ficrosoft Remote Desktop	
■ *	+ -	Desktops Apps	Q Search
100 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	Add User Account		
\$2.0	User Name:	HAAI\vorname.nachname	
Nav	Password:	•••••	
	Friendly Name:	Vorname Nachname	
		Cancel	Save
1 Desktop			

Bild 1

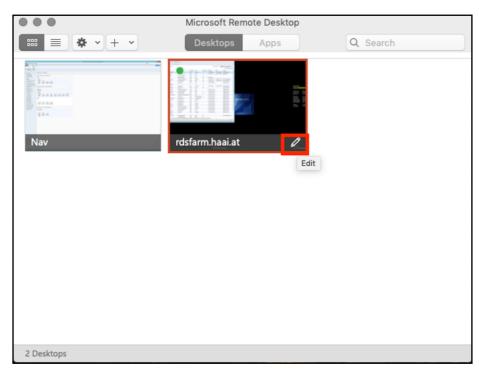


Bild 2

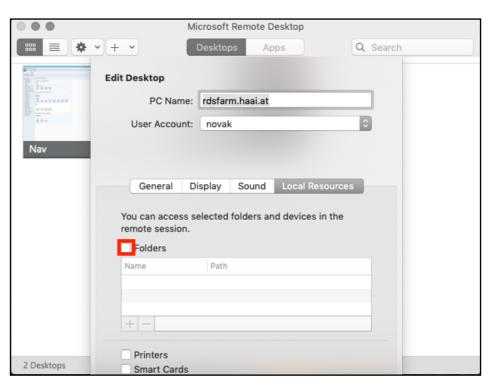


Bild 3

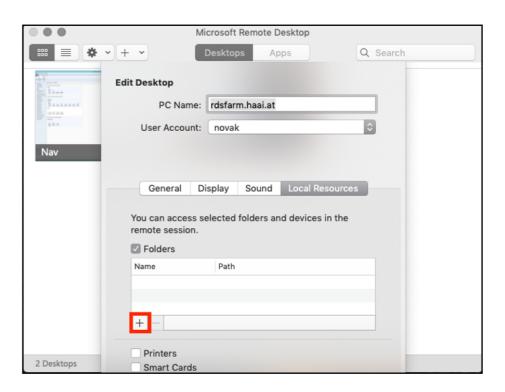


Bild 4

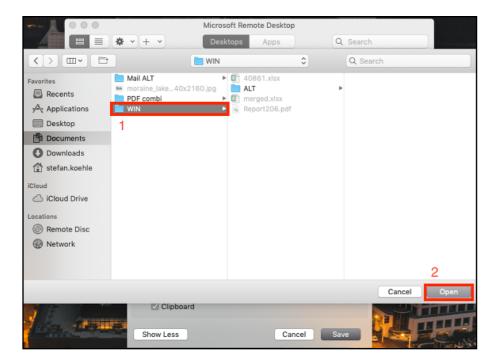


Bild 1

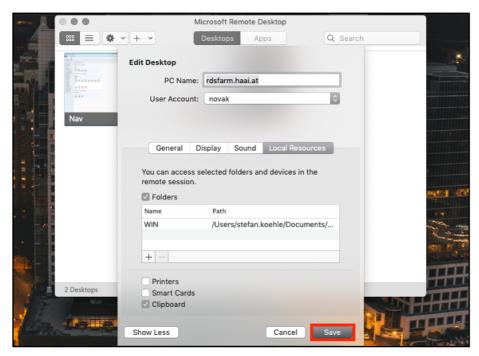


Bild 2

Ordnerfreigabe

Wenn nun Dokumente in diesem Ordner gespeichert werden, kann der Remote Desktop sowie die MacOS Maschine darauf zugreifen.

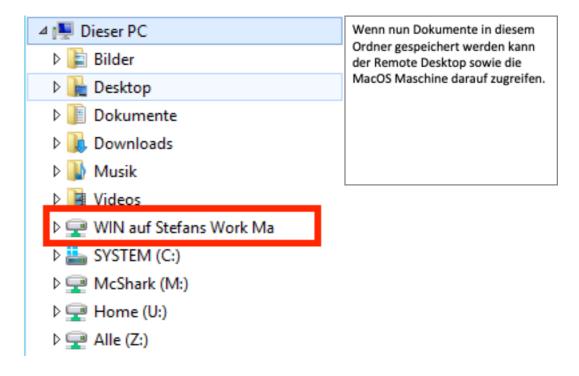




Bild 3

Anlegen von Bookmarks in Navision

Jedes Fenster kann in der momentanen Konfiguration in der Seitenleiste gespeichert werden, um einen schnellen Zugriff in der Zukunft zu gewähren.

Bild 1



Bild 2

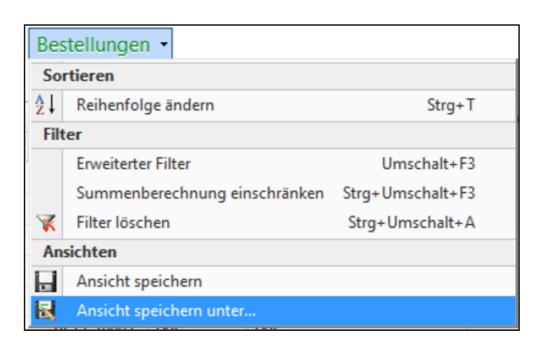




Bild 1

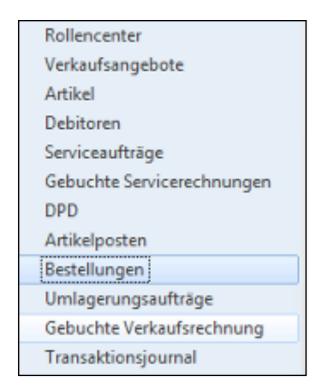
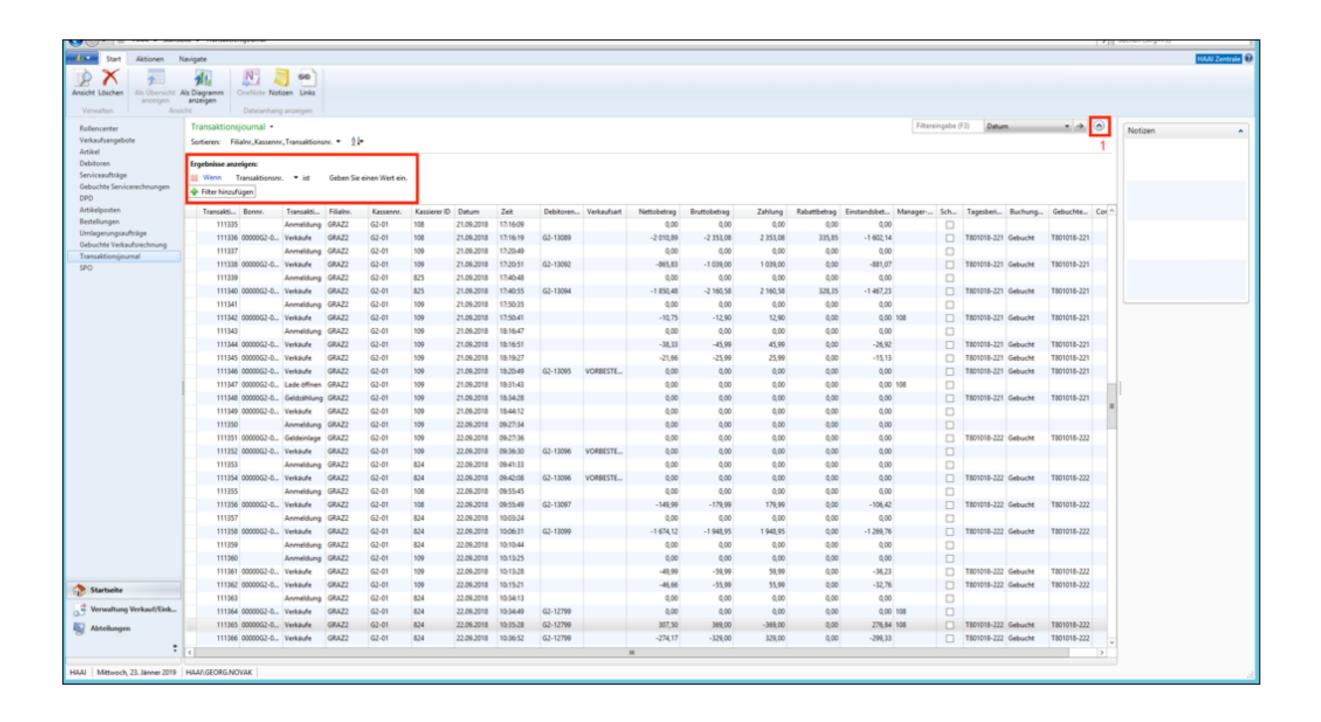


Bild 2

Hier kann nun der gewünschte Name vergeben werden und mittels Bestätigung mit "OK" in der Seitenleiste gespeichert werden.

Filter

In jedem Fenster kann ein Filter angelegt werden. Hierfür muss nur neben der Sucheingabe der Pfeil angeklickt werden. Das Filtermenü klappt dadurch auf und es können Filter hinzugefügt werden. Diese Einstellungen können dann auch in der Seitenleiste gespeichert werden, wie in Punkt 1/3 beschrieben.



Spaltenauswahl

So wie in jedem Übersichtsfenster Filter angelegt werden können, können auch die angezeigten Spalten verschoben, entfernt oder neue hinzugefügt werden.

Durch einen Rechtsklick auf die Info-Leiste wird das benötigte Drop-down-Menü ausgeklappt. Hier kann dann der Punkt "Spalten auswählen" gewählt werden.

Das geöffnete Menü kann dann genutzt werden um Spalten hinzuzufügen oder zu löschen, sowie hinzugefügte Spalten in ihrer Anzeigeordnung zu verschieben. Wichtig ist hierbei, dass der Punkt, mit welchem man arbeiten möchte blau markiert ist.

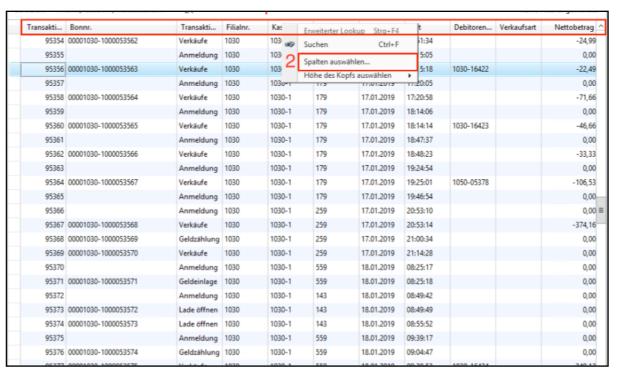


Bild 1

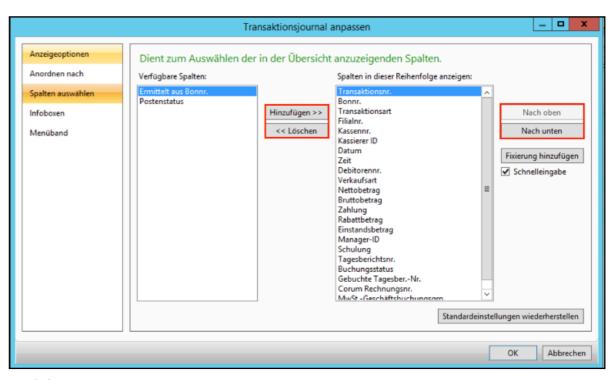


Bild 2

Debitor - Saldo

Wenn ein Debitor einen negativen Betrag auf seinem Konto hat, hat er bei uns ein Guthaben. Bei einem positiven Betrag schuldet uns der Kunde das Geld.

Wenn eine Rechnung auf das Debitorenkonto ausgestellt wird, entsteht ein positiver Betrag. Nach der Überweisung des Kunden und der Zuordnung durch die Buchhaltung wird der Betrag wieder ausgeglichen (=0). So kann kontrolliert werden ob Geld bereits eingetroffen ist und das Gerät ausgegeben werden darf.

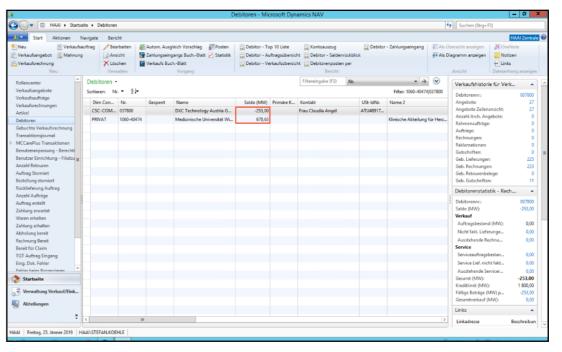


Bild 1

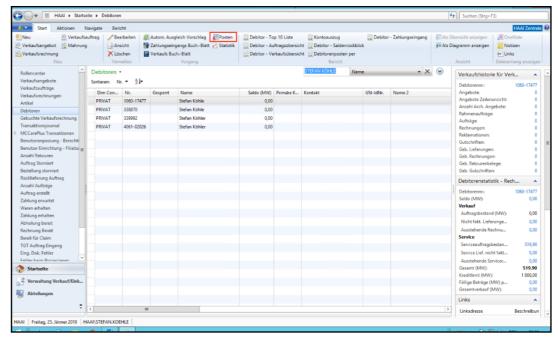
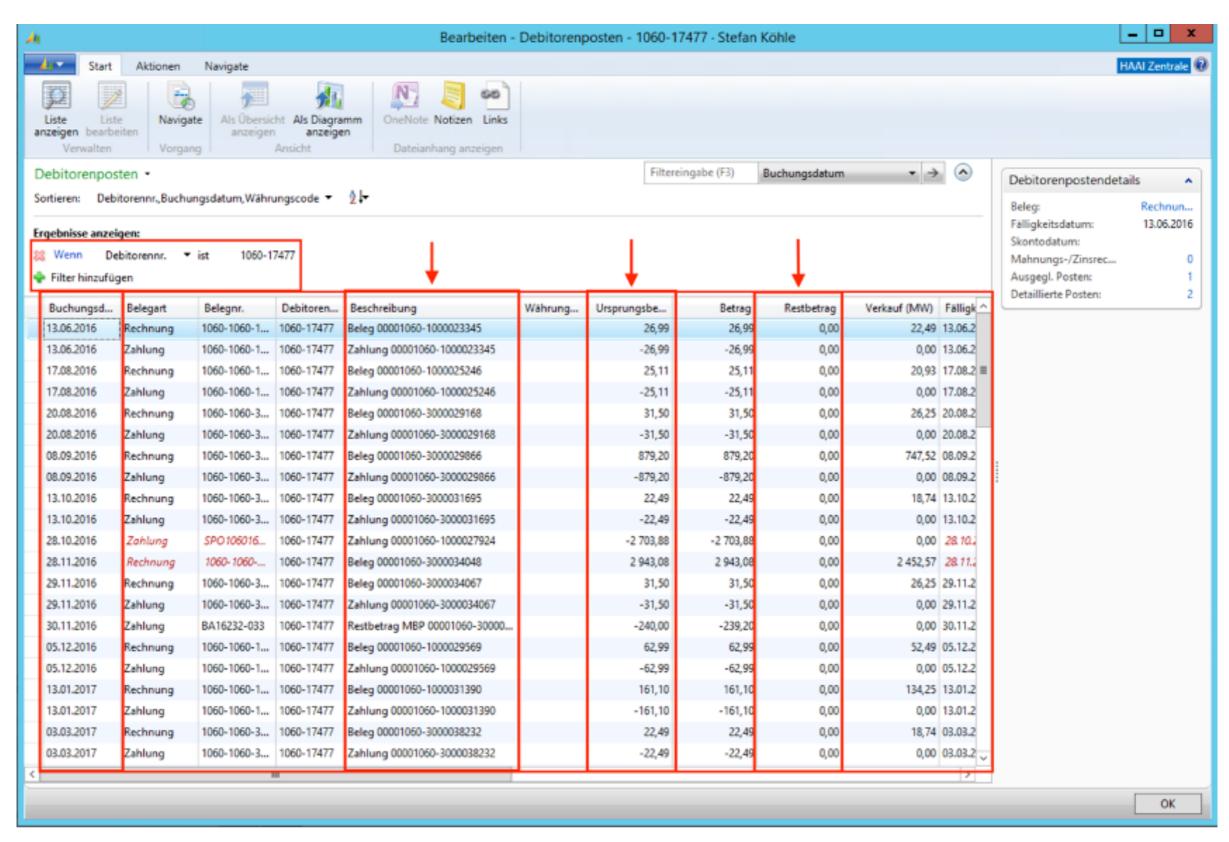


Bild 2

Durch das Öffnen der "Posten" kann der Rechnungsverlauf eines Debitors dargestellt werden. Hier ist die Bonnummer das Rechnungs- oder Zahlungsdatum sowie Ursprungs- und Restbeträge eine wichtige Informationsquelle.

Man muss beachten, das nur der Filter "Debitornr." angelegt ist.



Lagerstandsabfrage

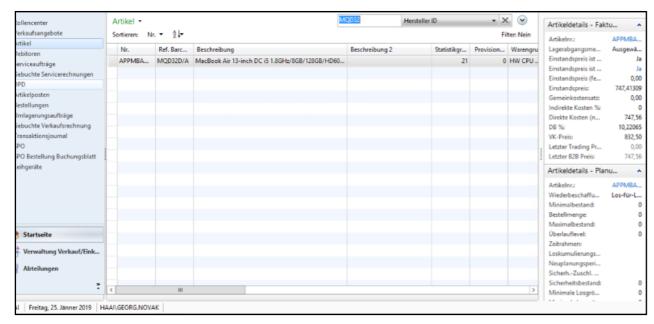


Bild 1

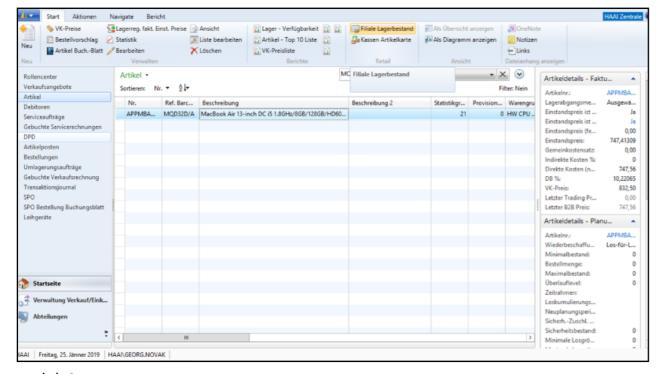


Bild 2

Als erstes muss ein Artikel ausgewählt werden. Hierfür ist es empfehlenswert entweder "Nr." oder "Hersteller ID" zu verwenden. "Nr." ist ist in den meisten Fällen nach folgendem Format aufgebaut:

- Ersten 3 Buchstaben der Marke (APP, DEC, LAC etc.)
- Dann um welche Kategorie es sich handelt
- Dann meistens die Hersteller ID (ohne /, oder sonstige Sonderzeichen)

In diesem konkreten Fall sieht die ganze Nummer also so aus: APPMBAMQD32DA – heißt APP für Apple, MBA für MacBook Air und die Hersteller ID. Ein weiteres Beispiel wäre DECZUB6950247 – hier DEC für Decoded, ZUB für Zubehör und die Hersteller ID.

Durch klicken auf "Filiale Lagerbestand" bekommt man eine Übersicht der lagernden Geräte aller Filialen. Diese Ansicht ist eine Visualisierung der Artikelposten. Diese können durch einen Doppelklick auf die Spalten "Nav Lagerstand" "SPO Lager" und "Demo Lager" geöffnet werden.

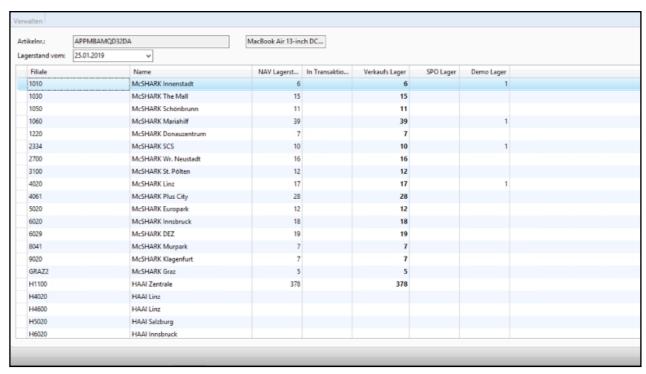


Bild 1

Die Ansicht "Demo Lager" zeigt ebenfalls Artikel vom RMA Lager an, daher ist es wichtig genau auf die Buchungszeile zu achten.

Sollte es mehrere Buchungen zum selben Artikel oder der Seriennummer geben, werden diese jeweils mit einer Zeile angezeigt.

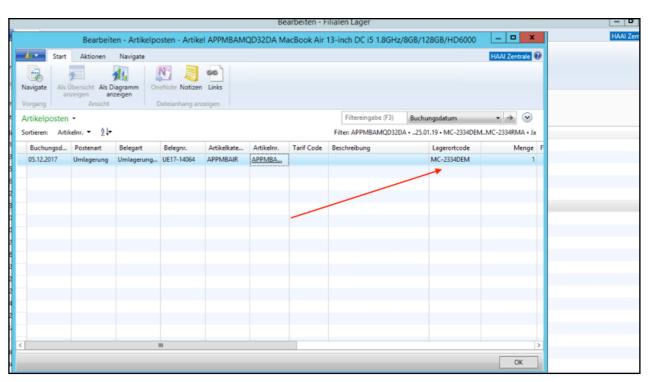


Bild 2

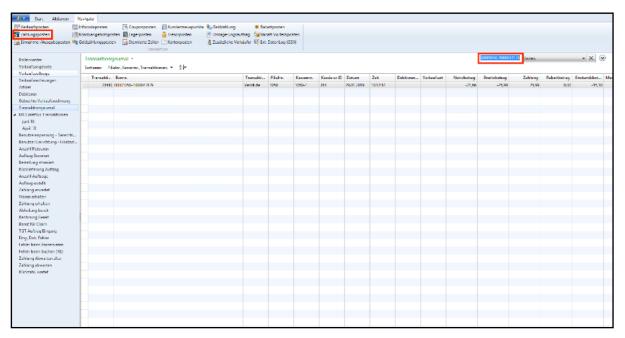


Bild 1

Zahlungsart		Kartennr.		Zeil	Betrag bezahlt	Wā
3		1			25,99	
Code	Filialnr.		Beschreibung			^
1	1050		Bar			
12	1050		Ban	komat		
14	1050		Guts	schein mi	it Info	
15	1050		Spezialauftrag			
19	1050		Abschöpfung/Einlage			
22	1050		Kunde Lieferung			₌
3	1050		Kart	enzahlun	g	
30	1050		Cor	um Gutso	:heine	
31	1050		Graz-City Gutscheine			
32	1050		Murpark Gutscheine			
33	1050		Fischapark Gutscheine			
34	1050		Europark Gutscheine			
35	1050		Santander Bank			
36	1050		AFS			
4	1050		Kunde			V

Bild 2

Transaktionsjournal

Im Transaktionsjournal können Rechnungen nach Debitoren, Bonnummern, Filialen etc. gesucht werden. Diese Rechnungen können aus der Maske heraus nachgedruckt werden.

Nach dem eine Rechnung gefunden wurde, kann die Zahlungsart unter dem Reiter Navigate im Menüpunkt Zahlungsposten nachvollzogen werden.

In der Spalte Zahlungsart findet man dann folgende Codes: siehe Bild.

Auch mehrere Zahlungsarten werden hier angezeigt.

Das Rätsel der Seriennummern

Suche über Navigate

In der Suchleiste, in der rechten oberen Ecke, muss Navigate gesucht werden. Jedes dieser vorgeschlagenen Navigates ist ident zu den anderen.

Nachdem Navigate ausgewählt wurde öffnet sich ein Suchfenster:

- 1) es muss der Reiter "Artikelreferenz" ausgewählt werden
- 2) Die Seriennummer muss in das Feld "Seriennr." eingetragen werden

Tipp: Statt dem "S" ein "*" verwenden.

3) Mit dem Button "Suche" kann der Vorgang gestartet werden

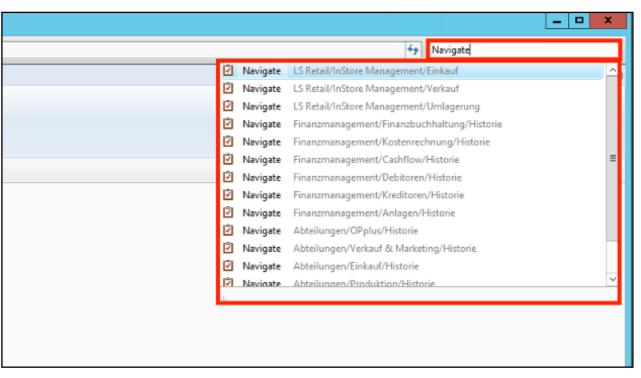


Bild 1

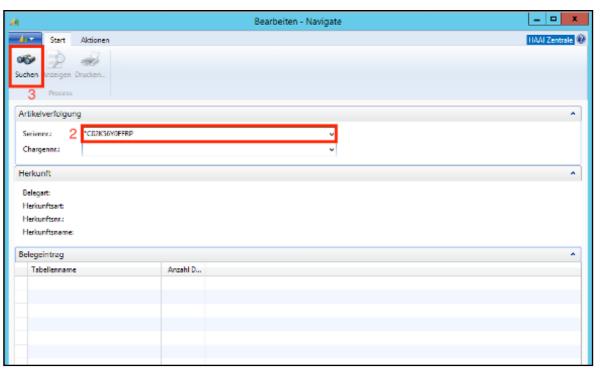
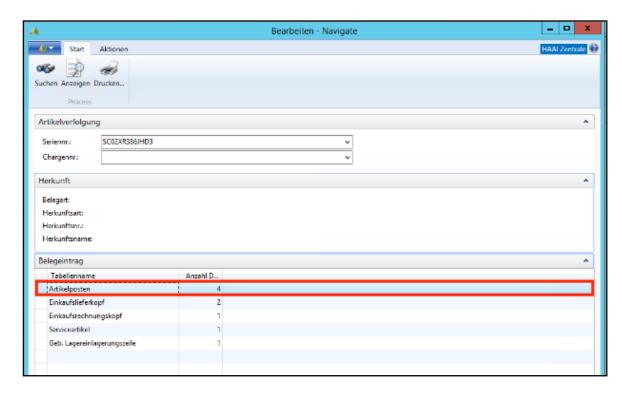


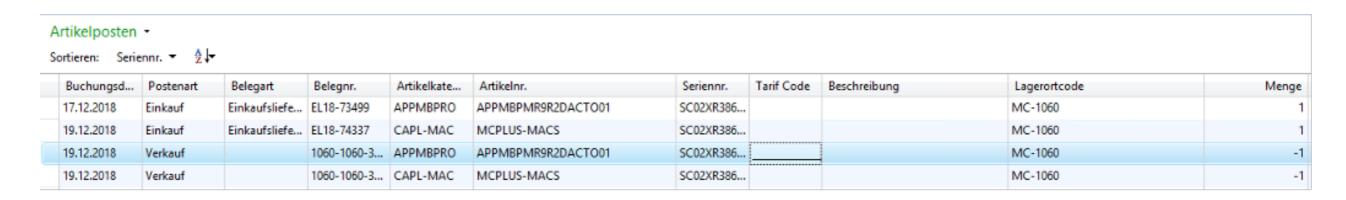
Bild 2



Der Punkt Artikelposten ist der wichtigste!

Hier kann nachvollzogen werden wie der Lebenszyklus eines seriennummerpflichtigen Produktes bei McSHARK ausgesehen hat.

- 1. Einkauf = hier wurde das Produkt gebucht und ist somit in den angegebenen Lagerort eingebucht worden
- 2. Verkauf mit Menge -1 = dies bedeutet, dass das Produkt verkauft wurde
- 3. Verkauf mit Menge 1 = ein positiver Verkauf ist eine Retoure und somit eine Einlagerung
- 4. Auch Umlagerungen werden hier angezeigt. Dabei wird beim Ausbuchen der Umlagerung vom Urspungslager auf Trans. gebucht und beim Einbuchen wieder von Trans. auf den neuen Lagerort



Umlagerung	UA18-15790	APPIPHXS	APPIPHONEXS256SPG	SC39XG6L	ZDTRADE	-1
Umlagerung	UA18-15790	APPIPHXS	APPIPHONEXS256SPG	SC39XG6L	TRANS	1
Umlagerung	UE18-15780	APPIPHXS	APPIPHONEXS256SPG	SC39XG6L	TRANS	-1
Umlagerung	UE18-15780	APPIPHXS	APPIPHONEXS256SPG	SC39XG6L	MC-5020	1

Umlagerungsübersicht

In der Maske "Umlagerungsaufträge" können offene Umlagerungen eingesehen werden. Sobald man eine Umlagerung bucht, wird der Auftrag gelöscht.

Durch einen Doppelklick auf einen Auftrag kann eingesehen werden welche Geräte mit dieser Umlagerungsnummer verschickt werden.

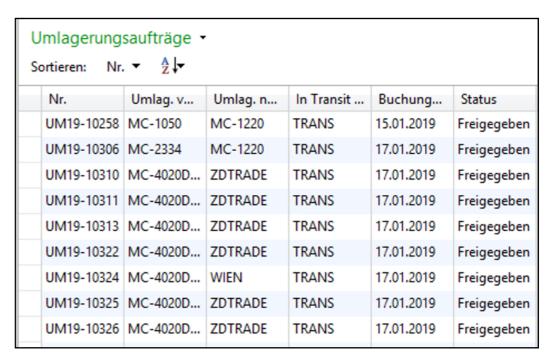


Bild 1

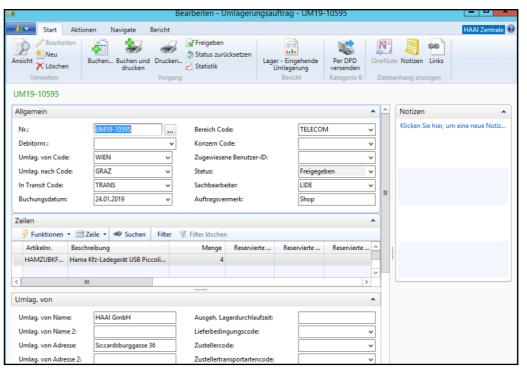


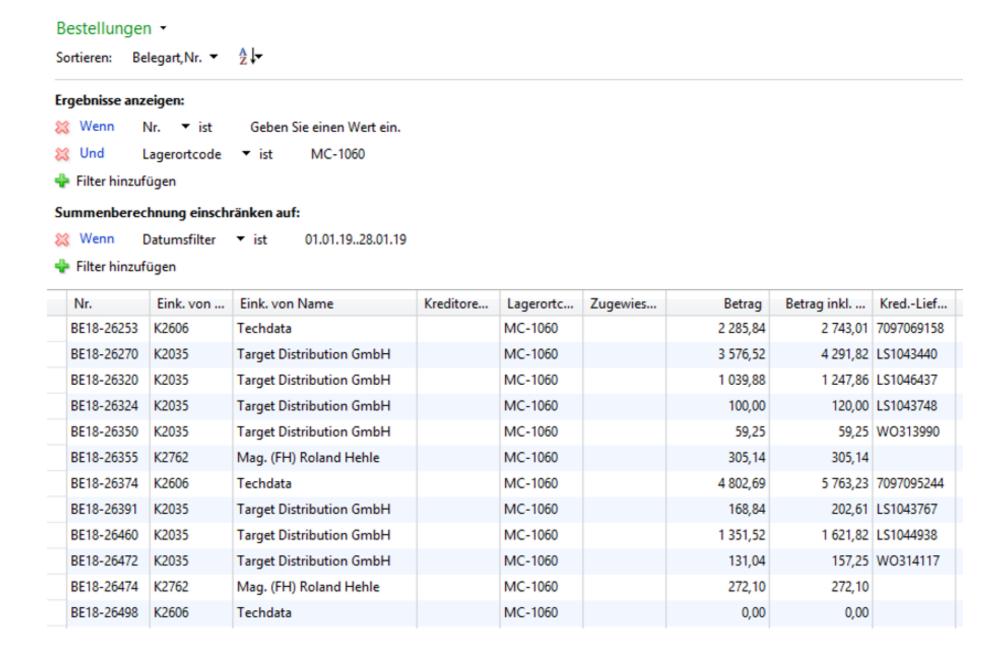
Bild 2

Bestellungen

In der Maske "Bestellungen" kann nach Lagerort gefiltert werden. Dadurch bekommt man einen Einblick aller Bestellungen, welche für die eigene Filiale kommen werden oder bereits gekommen sind.

Hier kann durch das hinzufügen der Spalte "Fälligkeitsdatum" auch ein besserer Überblick geschaffen werden.

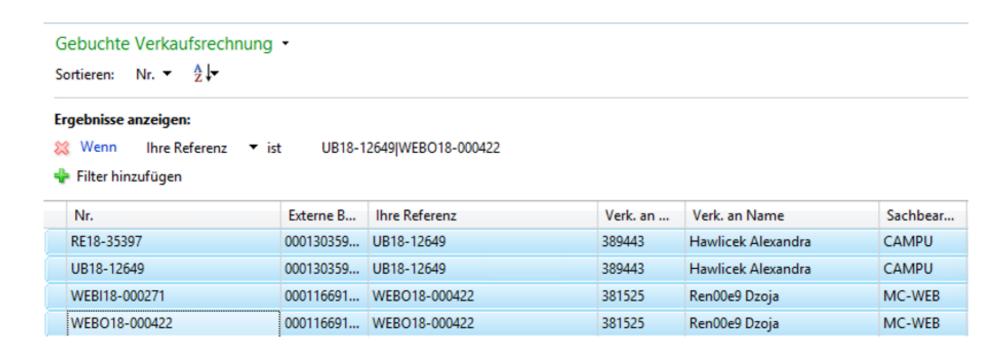
Um spezifische BE-Nummern zu suchen muss der Filter "Nr." Angelegt werden.



Gebuchte Verkaufsrechnugen

Um UBOOK Rechnungen und WEBSHOP Rechnungen finden und nachdrucken zu können muss die Seite "Gebuchte Verkaufsrechnungen gesucht werden.

Anschließend kann nach "Ihrer Referenz" gefiltert werden ->hier muss dann die UBXX-XXXXX oder die WEBOXX-XXXXX eingegeben werden.



Wenn die Rechnungen bereits erstellt wurde erscheinen dann jeweils 2 Zeilen.

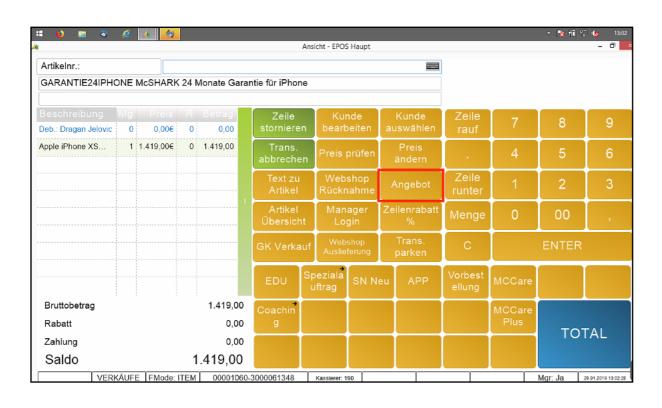
Für Webshop gibt es (z.B):

- WEBO18-000422 = die Vorauszahlungsrechnung
- WEBI18-000271 = die Originalrechnung welche an den Kunden geschickt wird

Für UBOOK gibt es (z.B):

- UB18-12649
- RE18-35397

Auch wenn die Werte in der Spalte "Nr." voneinander abweichen ist es wichtig, dass die in der Spalte "Ihre Referenz" ident sind, damit ist gewährleistet das es die richtige Rechnung zum Auftrag ist.



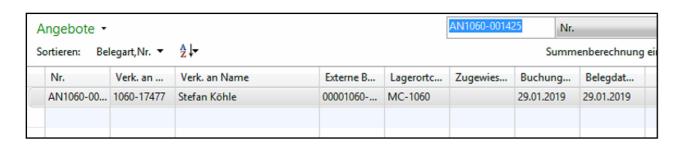
Good to know

Menge bei einem Angebot ändern:

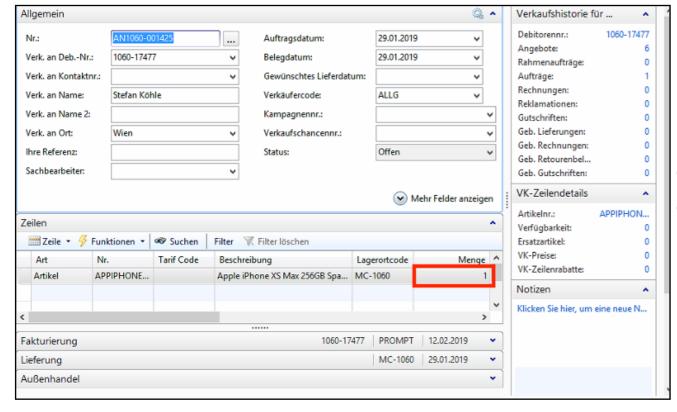
Zuerst wird ein Angebot erstellt.



Die Angebotsnummer muss notiert werden.



In der Kassa muss im Navision der Menüpunkt Angebote gesucht werden.



Nach einem Doppelklick auf das ausgewählte Angebot erscheint dieses Fenster, hier kann in der Zeile des Artikels die Menge angepasst werden. Stefan Köhle Steineichengasse 16 1100 Wien Österreich

ANGEBOT

Nummer: AN1060-001425 Datum: 29. Jänner 2019

Seite:

Kassierer Köhle Stefan

ır Zeichen

ür Ihr Interesse an unseren Produkten | Dienstleistungen bedanken wir uns herzlich. Gemäß Ihren nforderungen erlauben wir uns, Ihnen freibleibend folgendes Angebot zu unterbreiten:

rtikelnr.	Bezeichnung	Menge	VK-Preis	Betrag
PPIPHONEXSMAX256SF	G Apple iPhone XS Max 256GB Space Grey	5	1.182,50	5.912,50
		Total EUR ohne MwSt.		5.912,50
		20% MwSt.		1.182,50
		Total EUR ink	I. MwSt.	7.095,00

Das angepasste Angebot kann nun gedruckt werden.

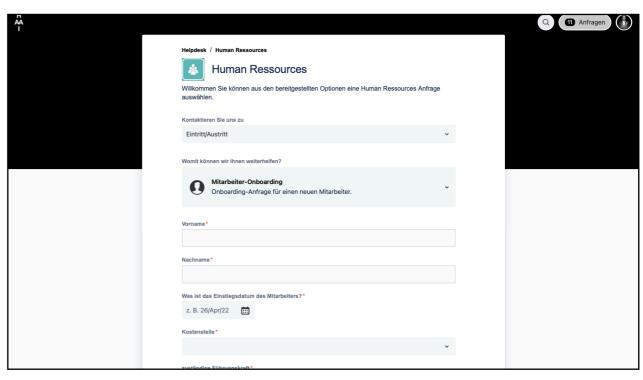
Human Ressources

Onboarding

Nach einer positiven Entscheidung einen neunen Mitarbeiter einzustellen, erstellst du ein <u>Ticket</u> auf dem Helpdesk.

Folgende Informationen werden benötigt:

- Vorname
- Nachname
- Eintrittsdatum
- Kostenstelle
- Zuständige Führungskraft
- Position
- Wöchentliche Arbeitszeit
- Befristetes Verhältnis J/N
- Gehalt
- Arbeitstage
- Private Telefonnummer
- Private Emailadresse
- Anhang (zB. Lebenslauf)



Ticketsystem Onboarding

Nach dem erstellen des Tickets werden folgende Schritte ausgelöst:

- HR fordert vom Bewerber die erforderlichen Unterlagen ein
- HR versendet eine Erinnerungsnachricht im Onboarding Ticket an die Führungskraft.
- (Eventuelle Arbeitsgeräte werden im Ticket bestellt)
- HR bestätigt das Onboarding bei der IT und löst ein Ticket bei der IT aus
- IT erstellt Zugänge und übermittelt diese per E-Mail an die Führungskraft:
- Apple ID (GSX)
- Office 365 E-Mail Adresse
- Navision Zugang
- Kassierer ID
- Store Manager meldet SEED mittels Link: https://train.apple.com/n4Phw0Cbr_F7YlcZ für neuen MA an
- HR meldet den Eintritt dem Controlling, damit alle Auswertungen (Targit) angepasst werden
- HR versendet auf die neu erstellte (v.nachname@mcshark.at) Mail-Adresse die Zugangsdaten zum Zeitwirtschaftssystem

Offboarding

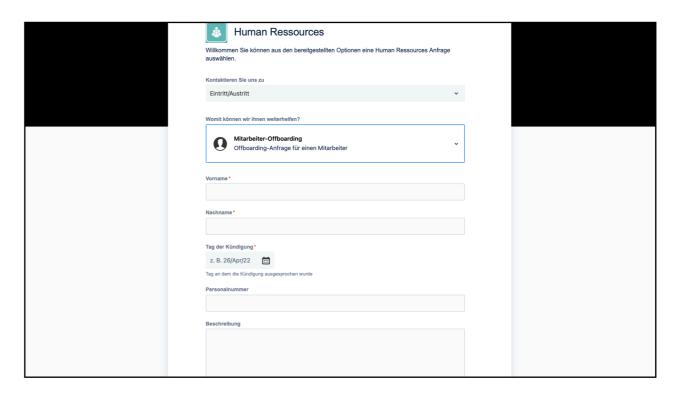
Kündigung wird mit dem Vorgesetzten abgestimmt.

Nach Abstimmung der Kündigung wird ein <u>Ticket</u> an die HR zum Offboarding erstellt.

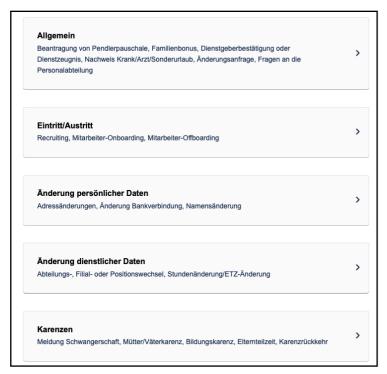
HR meldet den Austritt der IT und alle von der IT vergebenen Zugänge werden deaktiviert.

!! Achtung: Zugänge die nicht von der IT erstellt wurden (zB.: Foxway, Grenke, BNP,... ect.) müssen von dir bei den jeweiligen Partnern deaktiviert werden.

Die <u>v.nachname@mcshark.at</u> E-Mail Adresse wird standardmässig <u>NICHT</u> weitergeleitet. Sollte dies gewünscht sein, bitte erstelle ein separates Ticket an die IT, mit der Bitte die E-Mail Adresse auf eine gewünschte E-Mail Adresse weiterzuleiten.



Ticketsystem Off boarding



Sonstige Anfragen

HR sonstige Anfragen

Folgende weiteren Anfragen können per <u>Ticketsystem</u> an die HR gestellt werden:

- <u>Allgemein</u>
- Pendlerpauschale, Familienbonus,
 Dienstgeberbestätigung, Dienstzeugnis,
 Änderungsanfragen, Fragen an die Personalabteilung
- Änderung persönlicher Daten
- Adressänderung, Änderung Bankverbindung, Namensänderung
- Änderung Dienstlicher Daten
- Abteilungs-, Filial- oder Positionswechsel,
 Stundenänderung
- Karenzen
- Meldung Schwangerschaft, Mütter/Väterkarenz, Bildungskarenz, Elternteilzeit, Karenzrückkerhr

Krankenstand, Arztbesuch, Sonderurlaub

Arbeitsunfähigkeitsmeldung

Im Falle eines Krankenstandes ist am ersten Tag dieser per Ticket und Upload der Krankmeldung an die HR zu melden.

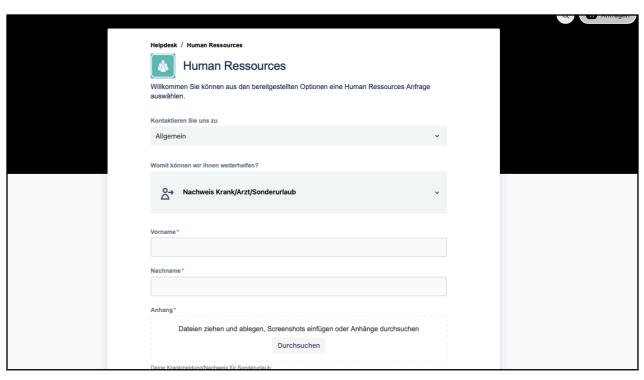
Wenn auf der Krankmeldung keine Wiederbestellung oder Ende des Krankenstandes vermerkt ist, ist ein weiteres Dokument wo die Genesung vermerkt ist im selben Ticket zu melden.

Arztbesuch

Dieser muss im Vorhinein mir der Führungskraft besprochen werden, und nach dem Arztbesuch ist hier eine Zeitbestätigung hochzuladen

Sonderurlaub

Dieser muss im Vorhinein mir der Führungskraft besprochen werden, und eine Bestätigung hochgeladen werden.



Krankenstand, Arztbesuch, Sonderurlaub

Kontakt Fachabteilung

- <u>Ticketsystem</u>
- Erreichbarkeit:
- Ansprechperson: Anna Wallner
- personal@haai.at
- Interne Durchwahl: 50250

Leasing via Grenke

Einleitung

Geschäftskunden, die bei McSHARK einkaufen möchten, haben neben den klassischen Zahlungsoptionen (BAR, Bankomat, Kreditkarte) auch die Option die Geräte zu leasen. Das Leasing via GRENKE ist für alle registrierten Unternehmen, die seit mindestens 1 Jahren bestehen, sowie staatliche Institutionen und Vereine möglich.

Beim Leasing zahlt der Kunde das Gerät nicht einmalig vor Ort, sondern mietet es zu vereinbarten monatlichen oder quartalsweisen Prämien mit einem fixierten Restwert.

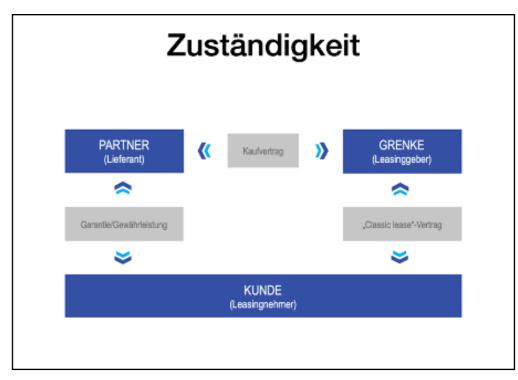
Bei dieser Option ist nicht der Endkunde Eigentümer des Gerätes, sondern unser Partner GRENKE. Daher muss auch die Rechnung auf GRENKE ausgestellt werden.

Die Vorteile dieser Variante des Geschäftsabschlusses sind:

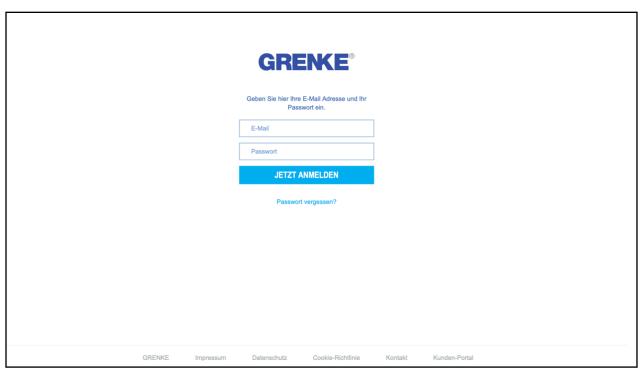
- · Keine hohe Einmalbelastung
- Monatliche oder quartalsweise Zahlung
- · Einfache steuerliche Abwicklung für den Kunden
- · Möglichkeit zu Cross-/Upselling
- Verpflichtender Abschluss einer Versicherung

Zugangsdaten für das GRENKE Partner-Portal (https:// partner.grenkeonline.com/portal/) haben zwei bis drei Personen pro Store.

Die Zugangsdaten sind beim jeweiligen ASM anzufordern.



Zuständigkeit



Anmeldung Grenke

MEINE STARTSEITE WILLKOMMEN BEI GO PARTNER MALKULATIONEN MEIN GREINGE MEINE GREINE MALKULATIONEN MEIN GREINGE MEINE GREINE MALKULATIONEN MEIN GREINGE MEINE GREINE MALKULATIONEN AN. MEINE SICH MIT UNSEREM NEUEN HÄNDLERPORTAL VERTRAUT – GEBEN S EINE NEUE KALKULATION HIN GESTEHENDEN KALKULATIONEN AN. MEINEGENTER MALKULATIONEN AN. MEINEGENTER MALKULATIONEN AN. MALKULATIONEN MEINEGENTER MALKULATIONEN MEINEGENTER MALKULATIONEN MEINEGENTER MEINEGENTER MEINEGENTER MALKULATIONEN MEINEGENTER MEINEGENTER MEINEGENTER MEINEGENTER MEINEGENTER MEINEGENTER MEINEGENTER MEINEGENTER MEINEGENTER MALKULATIONEN MEINEGENTER MEINEGENTER MEINEGENTER MALKULATIONEN MEINEGENTER MEINEGENTER MEINEGENTER MALKULATIONEN MEINEGENTER MEINEGENTER MEINEGENTER MALKULATIONEN MEINEGENTER MEINEGENTER MALKULATIONEN MEINEGENTER MEINEGENTER MALKULATIONEN MEINEGENTER MALKULATIONEN MEINEGENTER MEINEGENTE

Homeseite Grenke

Anleitung für das GRENKE Partner-Portal

Besuchen der Webseite https://partner.grenkeonline.com/
portal/ in einem beliebigen Browser

Anmelden mit den User-Daten

- McSHARK-Mail Adresse
- Passwort

Im nächsten Fenster hast du die Möglichkeit eine neue Kalkulation zu erstellen oder bestehende Kalkulationen und Verträge einzusehen. Bei einer neuen Kalkulation muss der Netto-Verkaufspreis (zuerst Angebot erstellen für korrekten Netto Preis) der gewünschten Artikel, sowie die gewünschte Laufzeit eingegeben werden.

Ebenfalls einzugeben ist, die Höhe des Restwertes, zu dem der Kunde nach Ablauf der Mietdauer die Produkte in sein Eigentum übernehmen kann. Die hier zu verwendenden Optionen sind:

- 12% bei höherem Hardwareanteil
- 5% bei hohem Zubehöranteil

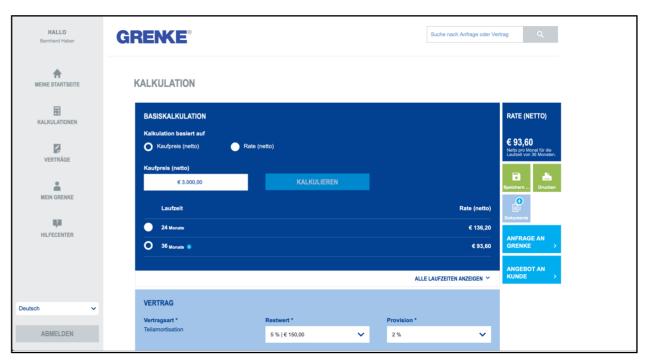
Das Feld mit Provision darf **nicht** verändert werden!

Im nächsten Schritt ist die Art der Zahlung auszuwählen

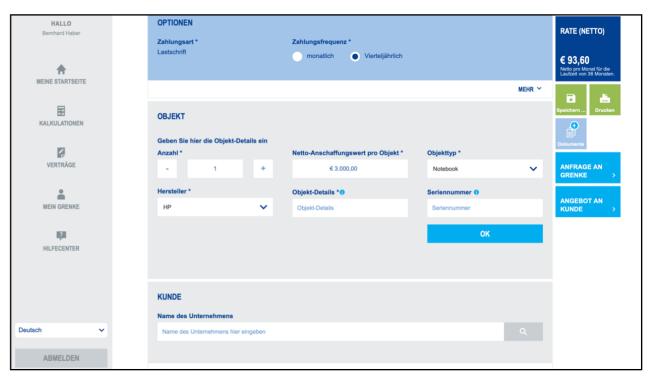
- Monatlich (Die Leasingrate wird jeden Monat abgebucht)
- Vierteljährlich (quartalsweise, die Rate wird alle drei Monate abgebucht)

Ebenfalls muss nun spezifiziert werden, welche Produkte der Kunde leasen möchte.

Im letzten Feld gebt ihr den Kundennamen (Firmennamen) ein.



Kalkulation 1



Kalkulation 2

Im nächsten Schritt ist die Art der Zahlung auszuwählen

Monatlich (Die Leasingrate wird jeden Monat abgebucht)

Vierteljährlich (quartalsweise, die Rate wird alle drei Monate abgebucht)

Ebenfalls muss nun spezifiziert werden, welche Produkte der Kunde leasen möchte.

Im letzten Feld gebt ihr den Kundennamen (Firmennamen) ein.

Wenn diese Schritte erledigt sind, habt ihr die Möglichkeit über die Schaltflächen auf der rechten Seite ein Angebot an den Kunden zu erstellen oder die Eingaben direkt an GRENKE zur Prüfung zu übermitteln.

Die Prüfung dauert in der Regel ca. 30min.

Sollten weitere Dokumente zur Prüfung benötigt werden, erhaltet ihr hierüber eine Information per Mail.

Nach erfolgreicher Prüfung und Bestätigung des Leasingvertrags durch GRENKE, erhaltet ihr eine Information hierüber via Mail In dieser Information ist enthalten, welche Informationen und Dokumente an GRENKE übermittelt werden müssen.

Ablauf in der Kassa

Der Betrag wir mittels Belastung das Debitorenkonto von GRENKE getätigt:

tbd

Business & Education Abo

Ablauf über AFS

_

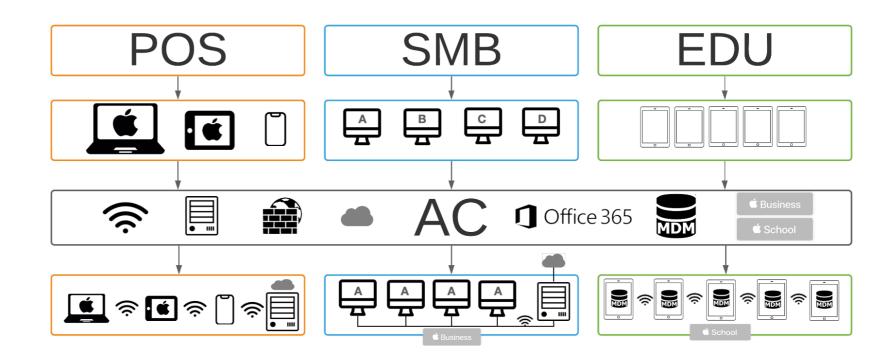
Bild 1 (kann entfernt werden)

ACN

Apple Consultant Network

Beratung und Unterstützung der Sales Units POS, SMB und EDU bei komplexen IT - Themen für KundInnen, Firmen und Schulen.

- MDM Mobile Device Management
- Netzwerk und WLAN
- Datensicherung und Cloud
- IP Telefonanlagen
- Virtual Desktop
- Remote und Vor-Ort Support



Was ist ACN?

Apple Consultants sind speziell geschult, um KundInnen bei der Auswahl, Einrichtung und Verwendung von Apple-Technologie zu unterstützen und die Arbeitsweise des Anwenders zu optimieren.

Fokus bei McSHARK: MDM, Netzwerk, Datensicherungen, Remote Support.

Beschaffung einer IT-Komplettlösung (Hardware), individuell auf die Kundenbedürfnisse abgestimmt (Installation, Software, Support) .

Unser Ziel ist es, eine nachhaltige Kundenbindung durch langfristigen Remote Support zu kreieren.

Mobile Device Management

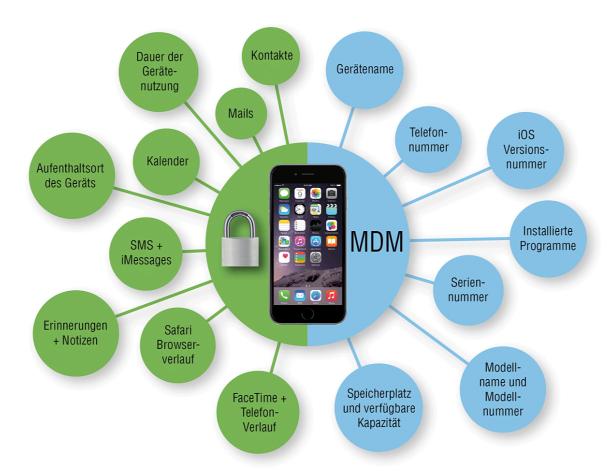
MitarbeiterInnen können sofort loslegen. Das Device Enrollment Program (DEP) ermöglicht die Ersteinrichtung von Geräten, sodass diese beim ersten Start verwendet werden können.

Einfach den Überblick behalten. Das Mobile Device Management (MDM) ermöglicht es alle Geräte im Unternehmen einfach zu verwalten.

Apps auf Firmennamen kaufen und auf die Geräte hinzufügen oder entfernen.

Firmen können vorab kinderleicht E-Mail Konten für alle MitarbeiterInnen konfigurieren, VPN einrichten und das gleichzeitig auf 1,5 oder 5000 Geräten, von Ihrer IT oder mit unserer Hilfe, verteilen. Natürlich 100% DSGVO konform.

Mit MDM Systemen wie Cisco Meraki, JAMF und Miradore haben wir immer die richtige Lösung für jeden Nutzen



Netzwerk

Ein Netzwerk, in dem sich Apple Geräte wohlfühlen.

Mit Netzwerklösungen von Cisco und Ubiquiti decken wir ein breites Sortiment an verschieden Lösungen vom kleinen Homeoffice bis zum komplexen Netzwerk ab, welche sogar unterschiedliche Standorte sicher miteinander verbinden oder das Arbeiten von zu Hause aus ermöglichen.

Das UniFi System von Ubiquiti ist eine innovative Controller basierte Netzwerk-Lösung welche für den Einsatz in kleinen und mittleren Unternehmen, der Hotellerie und Gastronomie sowie für den Einsatz im Rahmen von Events geeignet ist. Ubiquiti wurde von ehemaligen Apple Ingenieuren gegründet und bietet das optimale WLAN Erlebnis für alle Apple Produkte.

Mit Produkten von Cisco und Cisco Meraki werden alle Netzwerkkomponenten, sowie auch von MitarbeiterInnen verwendete Geräte in ein leicht bedienbares Verwaltungssystem übertragen. So hat man die gesamte IT, von Router über WLAN bis hin zu iPhone, im Blick.

Datensicherungen

Das Network Attached Storage (NAS) System für Macs.

Die Verwaltung und Sicherung der Daten kann eine große Herausforderung sein.

Mit Synology NAS bieten wir eine einfache und anwenderfreundliche Möglichkeit die Daten bestens zu sichern und zu verwalten. Das Synology NAS hilft dabei die Daten zu schützen und auf Wunsch jederzeit Zugriff zu ermöglichen.

Deine eigene Cloud Drive mit Synology Drive ermöglicht die Synchronisierung und Sicherung von Daten mittels Webportal, Desktopanwendung, oder App in macOS, Windows, Linux, iOS und Android.

Einzelne Dateien per Knopfdruck und Link freigeben oder anderen Personen Zugriff auf ganze Ordner gewähren und dabei die volle Kontrolle behalten.

Bereit für Mac Studio – mit 10Gb High Speed LAN sind ausgewählte Synology Modelle mit ultraschnellen SSD Speicher die perfekte Ergänzung als Workspace oder Datenspeicher im lokalen Netz ohne merkliche Geschwindigkeitseinbußen. Bereit für alle neuen Projekte!

Modern Workspace

Manche Firmen benötigen hin und wieder einen Windows PC. Das eine Buchhaltungsprogramm, Zeichenprogramm, Firmennetbanking mit dem Zertifikat welches nur unter Windows funktioniert, der eine Nutzer der nur Windows nutzen will,...

Windows über Bootcamp oder Virtualisationen sind bei M1 Prozessoren nicht mehr vollständig möglich.

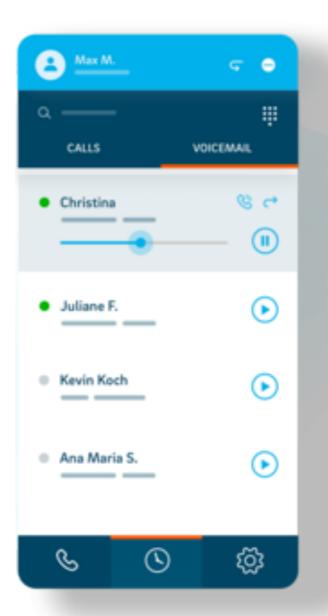
Die Lösung ist *Modern Workspace* von McSHARK, die virtualisierte Arbeitsumgebung, welche alle Windows Programme unterstützt und sicher von jedem iPad, Mac oder Windows zugänglich sind. Es ermöglicht ein perfektes Arbeiten von überall, sicher und für jede Branche DSGVO konform.

NFON – Cloud Telefonanlage

Eine smarte Cloud Kommunikations-Plattform, mit der Firmen ihre Arbeitsabläufe optimieren können.

Sie kombiniert die Funktionen einer Cloud-Telefonanlage mit allen notwendigen Funktionen wie Voicemail, Warteschleifen für Anrufe, oder Bildschirmfreigabe.

Mit nur einer Rufnummer und einem Posteingang können MitarbeiterInnen überall und über alle Geräte hinweg in Verbindung bleiben.



Support & Consulting

Auch nach dem Kauf helfen wir unseren KundInnen gerne weiter. Als eine externe IT-Abteilung sorgen wir dafür, dass die MitarbeiterInnen Apple Geräte effizient und reibungslos nutzen können.

Wir bitten KundInnen mit Remote oder Vor-Ort Support die Lösung für die kleinen und großen Probleme, welche ab und zu auch in der Apple Welt vorkommen.

Als Experten unterstützen wir KundInnen auch bei kompletten Office Ausstattungen von der ergonomischen Maus, dem richtigen Monitor, Drucker sowie das Vernetzen des ganzen Büros inklusive Montage der Peripheriegeräte bei KundInnen Vor-Ort.

Als Apple Certified Support Professionals und Teil des Apple Consultants Network ist es unsere Mission, zusammen mit KundInnen die passenden Technologien zu Finden, um den Arbeitsablauf noch leichter und effizienter zu gestalten.

Kontakt Fachabteilung

• ((Link	Ticketsystem)
-----	-------	---------------

- ac@mcshark.at
- apple.consultants@mcshark.at

• Weiterführende Unterlagen - WIKI:

• https://hello.haai.at/content/perma?id=10624

• Erreichbarkeit:

- Ansprechperson: Nejc Rajtmajer
- Email
- Telefonnummer
- Ansprechperson: Stephan Klaffl
- Email
- Telefonnummer

McSHARK Sales Coach 2.0

Einleitung

Du hast dir ein gewisses Verkaufsverhalten angeeignet und dieses rufst du täglich ab. Mit dieser Verkaufsstrategie konntest du gute Erfahrungen sammeln, Abschlüsse generieren, Provisionen kassieren und vielleicht auch persönliche Erfolge feiern.

Wichtig ist diese Erfolgserlebnisse zu halten und mit dieser positiven Einstellung auf jeden Kunden zuzugehen.

Doch wie kommt es immer wieder zu Durchhängen und zu schlechten Abschlüssen?

Unser Gehirn möchte uns einreden, dass wir es Aufgrund der letzten "schwächeren" Verkäufe nicht mehr drauf haben und nicht wissen wie wir zu verkaufen haben! Viele "Neins" von Kunden kratzen an unserem Selbstvertrauen und verleiten uns dazu energielos ins Verkaufsgespräch zu gehen. Das ist natürlich komplett FALSCH.

Diese Denkweise bzw. Einstellung darf nicht unseren Alltag bestimmen - weder im Privatleben noch in der Arbeitswelt dürfen wir zuzulassen, dass schlechte Vibes uns leiten.

Ich werde mit euch aktiv am POS arbeiten, damit wir euer Verkaufs-KnowHow auf das nächste Level heben. Ich möchte euch zeigen, was es bedeutet mit Freude, Spaß und Elan an jede Arbeit zu gehen, sei das jetzt das Einbuchen im Lager, das Aufräumen im Backoffice oder das ultimative Verkaufsgespräche.

"Heute ist der wichtigste Tag in meinem Leben...!"

Mit diesem Motto starte ich in den letzten Jahren in meinen Tag und versuche jeden Tag die beste Version von mir selbst zu sein - wir leben im hier und jetzt. Was gestern passiert ist können wir nicht mehr beeinflussen, aber was uns bevorsteht umso mehr. Wir können zukünftige Ereignisse (privat oder beruflich) beeinflussen indem wir täglich unser Bestes geben und so mit unseren Mitmenschen umgehen, wie wir behandelt werden möchten und mit besten Beispiel vorangehen.

"Wir sind die Kreierer unseres zukünftigen Glückes und Erfolges"

Das Verkaufsgespräch

Manchmal dauert ein Verkaufsgespräch weniger als 5 Minuten, da der Kunde gezielt mit seinen Vorstellungen in den Store kommt. An manchen Tagen kann es auch eine Stunde oder mehr dauern. Dennoch folgt der Gesprächsverlauf im Großen und Ganzen immer demselben Schema:

- 1. Begrüßung und Ansprache
- 2. Bedarfsermittlung
- 3. Lösung vorschlagen mit Cross & Upselling
- 4. Demo/Testlauf
- 5. Einwandbehandlung
- 6. Abschluss

Als Apple Premium Reseller sind wir angehalten, den Kunden die bestmögliche Einkaufserfahrung zu bieten. Als VerkäuferIn stehst du voll und ganz hinter der Marke McSHARK/Apple. Du bist der erste Ansprechpartner für unsere Kunden und wirst als ExpertIn an vorderster Front wahrgenommen. Sei dir dieser Verantwortung bewusst und gib einen Teil deiner Begeisterung für die Marke Apple an deine Kunden weiter - und sie werden wieder kommen!

1. Begrüßung und Ansprache

So einfach dieser erste Punkt aussehen mag, so oft werden hier auch Fehler gemacht. Unterschätze ihn nicht! Mann kann nur ein Mal einen ersten Eindruck hinterlassen.

Wir bewegen und aktiv im vorderen Drittel des Stores (Welcome-Bereich) und empfangen unsere Kunden mit einer einladenden und zuvorkommenden Körpersprache. Der Blick ist immer auf den Eingang ausgerichtet, wir begrüßen jeden Kunden mit einem Lächeln und suchen aktiv Blickkontakt.

Wie du dich im Store zu bewegen hast und was deine Körpersprache aussagen soll, werde ich dir im Live-Training am POS zeigen!

NoGo Begrüßungs-Floskeln

```
" Hallo, Bitteschön….!?"
```

"Hallo, was brauchen Sie?"

"Kann ich Ihnen helfen?"

"Sie schauen eh nur, oder..?!"

"Hallo! Wenn Sie was brauchen rufen sie mich."

Aktive und kreative Begrüßung sind gefragt...

"Guten Tag, hast du schon einmal mit einem Mac gearbeitet?"

"Hallo! Das ist ein tolles Gerät vor dem du stehst! Hast du gewusst, dass....!"

"Hallo! Ich sehe, dass du auf der Suche bist. Darf ich dir behilflich sein?"

"Dieses Kabel haben wir ganz neu ins Sortiment bekommen. Es hat tolle Features, darf ich dir diese kurz zeigen?"

Wir möchten uns mit solchen Begrüßungen vom Mitbewerber unterscheiden - sei kreativ, sei freundlich, sei höflich, nimm den Kunden wahr, wenn er den Store betritt. Er muss das Gefühl haben willkommen zu sein und dass das Sales-Team auf ihn aufmerksam wurde.

Wenn du mit einem Kunden beschäftigt bist, begrüße den nächsten Kunden der den Store betritt mit einem kurzen Nicken und einem freundlichen Lächeln. Wenn du einen Kunden betreust und einen Kollegen siehst der gerade verfügbar ist, verweise den neuen Kunden an ihn.

Ihr seid ein Team - also agiert auch so!!

Je besser euer Teamgeist ist, desto leichter fällt euch die Arbeit.

2. Bedarfsermittlung

Bevor die "klassische" Bedarfsermittlung starten kann, müssen wir herausfinden welche Persönlichkeit uns gegenübersteht! Wir müssen unser Kunden wie Gäste in der Gastro betrachten, die perfekt bedient werden wollen. Jeder Kunde hat eine bestimmte Motivation in unseren Store zu kommen - Diese gilt es herauszufinden.

Wer ist der Kunde?

Welchen Job geht er nach?

Was haben wir vielleicht gemeinsam?

In welchem Haushalt lebt er?

Was sind seine Hobbys?

Was ist seine Leidenschaft?



Der Kunde ist für uns ein weißes Blatt Papier - es gibt so viele Informationen wie nur möglich herauszufinden, damit wir dieses Blatt ausmalen können - so ergibt sich ein Bild über unseren Kunden.

Zeigen wir uns von unserer persönlichen Seite - so holen wir unsere Kunden am besten ab. Ziel der Informationsphase sollte sein, mit dem Kunden auf eine persönliche Ebene zu kommen - erzählt dem Kunden auch etwas über euch - das macht euch außer sympathisch, nur sympathischer.

Keiner möchte einen Roboter gegenüberstehen haben, der alle Features zum Produkt kennt und diese auswendig aufsagt nach dem Motto "Fachidiot schlägt Kunden tot". Wenn wir eine persönliche Ebene gefunden haben, dann gehen wir in die klassische Bedarfsermittlung Stelle besser eine Frage zu viel, als eine zu wenig! Sei locker und lass dich auf ein nettes Gespräch ein.

"Was machen Sie momentan mit Ihrem Computer?"

"Verwenden Sie Programme wie Word oder Excel?"

"Wo wollen Sie das Gerät verwenden? Mobil oder zu Hause?"

"Was soll dein neuer Mac können?"

"Was ist dir sonst noch wichtig?"

"Wer benutzt das Gerät sonst noch?"

Versuche festzustellen, wonach der Kunde sucht. Bei den meisten Kunden ist das recht einfach, bei manchen kann das eine Herausforderung sein. Je mehr du über den Kunden im Vorfeld erfahren hast, desto klarer wird die Wahl des besten Produkts für den Kunden.

3. Lösung vorschlagen mit Cross & Upselling

In dieser Phase haben wir, angelehnt an einer guten persönlich abgestimmten Bedarfsermittlung, das passende Produkt für unseren Kunden gefunden. Beschränken wir uns in puncto Informationen auf die drei bis vier wichtigsten Funktionen plus ein Highlight. Lasst uns die Sprache des Kunden sprechen...

Jetzt geht es um das Herzstück des Verkaufs - jetzt geht es um DAS was einen Premium Reseller ausmacht - jetzt geht es darum was EUCH als VERKÄUFER ausmacht - Cross & Upselling.

Upselling:

Darf es ein bisserl mehr sein?

Versuche bereits bei der Bedarfsanalyse herauszufinden, ob der Kunde eventuell Interesse an einem Mac haben könnte, der mehr als nur die Standardkonfiguration umfasst. Beim Mac lassen sich bspw. sehr einfach Modelle mit 16 GB Arbeitsspeicher oder einer größeren SSD verkaufen, da das Gerät im Nachhinein nicht mehr verändert werden kann. Kunden sind bereit für mehr Leistung zu zahlen.

Cross Selling:

Wie schaffen wir es unsere Zubehör Attachrate zu steigern?

Ganz einfach - **ANBIETEN, ANBIETEN!** Wir müssen unsere Hausaufgaben machen und unser Zubehör kennen, damit wir es zum richtigen Zeitpunkt zum richtigen Device anbieten können! Unsere Kunde erwartet sich von uns, dass wir uns mit unseren Produkt/Dienstleistung bestens auskennen.

- Schützen Sie Ihr Device gegen Sturz, Kratzer und andere mögliche Einflüssen!
- Wollen Sie ein Leder oder Silicon-Case? Falsche Frage: Wollen Sie ein Case?
- Geben Sie Ihrem Device noch einen persönliche Touch indem Sie sich noch ein passendes Zubehör aussuchen?
- Zum neuen Auto nehmen Sie doch auch die schönen Felgen dazu, oder?

Wir lassen uns hier nicht aus der Ruhe bringen und fahr hier Vollgas drüber - JEDER Kunde MUSS mit einem Zubehörteil aus dem Store gehen. Passend zum Bedarf des Kunden (ermittelt in der Bedarfsermittlung) wird JEDE Möglichkeit für ein Zubehörverkauf genützt (zweites Kabel, Powerbank, Autohalterung, Woosh!, AirPods, Sudio Clean Set usw.)

Zusatzverkauf McCare+/GV

Wir verkaufen DAS ultimative Schutzpaket und dieses können/dürfen/sollen wir mit breiter Brust unseren Kunden anbieten. Wir verkaufen unser McCARE+ nun seit über 3 Jahren und es ist zu einem unserer Stützpfeiler im Unternehmen geworden.

Eines der besten Verkaufsargument sind die kostenlosen Reparaturen, die wir für unsere McCARE+ Kunden durchführen dürfen - lasst es jeden wissen.

Hier ein paar Verkaufsargumente

- Das Case für Ihr Device ist ein guter Schutz der BESTE Schutz ist McCARE+!
- Wollen sie Sorglos durch ihren beruflichen und privaten Alltag gehen können?
- Wollen Sie zukünftige Kosten vermeiden?
- Mit unserem Rund-Um-Sorglospaket können Sie sich auf das wesentliche konzentrieren das arbeiten mit Ihrem Device!
- Verkaufsargumente finde für McCARE+ einmalig beim Apple Abo-Modell?!

Verkauf von Dienstleistungen

Im Bereich der Dienstleistungen konnten wir über die letzten 3 Jahre eine enorme Umsatzsteigerung hinlegen - und das Ende ist noch lange nicht in Sicht. Mit dem Sales Coach Konzept soll eine dieser Lücken geschlossen werden. Ziel ist es in Zukunft zu jedem Device eine aktive Dienstleistung zu verkaufen. Das einzige was uns fehlt ist das aktive angehen. Es gibt 3 klassische Faktoren, dass Kunden dazu bewegt "Arbeit" in Auftrag zu geben.

Unwissen - Zeit - Bequemlichkeit

- Wir sind die Profis wir übernehmen das gerne für Sie!
- Sie suchen sich das Device aus wir machen den Rest!
- Wir richten Ihnen das Geräte komplett ein und sie gehen mit einem fertig Device nach Hause!
- Sparen Sie sich Zeit und Nerven wir machen die "lästige" Arbeit für Sie!

4. Demo & Testlauf

Es geht so einfach.... es muss nur gemacht werden!

Ihr habt die "Werkzeuge" in euren Stores ausgestellt - ihr müsst sie nur in die Hand nehmen und verwenden. Die größte Challenge ist, dass die Produkte für viele als "Selbstverständlich" gesehen werden - das gilt es abzustellen. Nochmal - hier geht es nicht um uns, sondern um unsere Kunden. Sie wollen sich das Gerät kaufen, also zeigen wir unseren Kunden, angepasst an ihre Bedürfnisse, eine coole Demo und lassen den Kunden ein Testdrive machen.

Hier ein Beispiel wie einfach das sein kann..

"Habe ich Ihnen schon gezeigt, wie leicht Sie die AirPods mit dem iPhone koppeln? Die Bedienung ist absolut kinderleicht! Und schauen Sie mal hier: Einmal sanft antippen, schon erwacht der Bildschirm zum Leben. Probieren Sie es mal selbst, großartig! Selbstverständlich können Sie das haptische Feedback auch so intensiv einstellen, wie Sie es gerne hätten. Das geht hier in den Einstellungen …"

5. Einwandbehandlung

Wir müssen uns eines merken - kein Kunde erhebt Einwände gegen ein Produkt, dass ihn völlig kalt lässt.

Was wäre der Kunde für ein Verhandlungspartner, wenn er zu allem ja und Amen sagen würde? Einwände zu haben ist völlig normal und in unseren Ur-Ängsten verankert. Menschen haben Angst vor Veränderung und vor falschen Entscheidungen. Bevor ich mit einem mulmigen Bauchgefühl kaufe, sage ich lieber "Nein, Danke". Auch Angst vor Kaufreue durch schlechte Erfahrungen spielt eine große Rolle bei Einwänden. Hier müssen wir mit klarer, ehrlicher und offener Kommunikation unseren Kunden eine Art "Auffangnetz" sein.

Was wir aus unseren Augen nicht verlieren dürfen - ist unser Fokus auf unser oberstes Ziel - der VERKAUF!

Wir kennen alle die klassischen Einwände unser Kunden...!

Keine Zeit.

Kein Interesse.

Kein Bedarf.

Kein Budget.

Rücksprache mit dem Partner.

Bei den Einwänden unserer Kunden lassen wir viel zu oft nach bzw. locker und verlieren damit wichtigen Umsatz, der uns am Monatsende für die Zielerreichung fehlt. Die Einwandbehandlung wird in Zukunft eine wichtige Phase für unser Verkaufsgespräch sein, da wir hier das Potential noch nicht ausgeschöpft haben.

Wie schaffen wir das?

Mit der **DAF Formel** bringen wir den Kunden in die Position, sich den Einwand selbst zu entkräften. Wir nutzen dabei zuerst eine **D**ezente **A**nerkennung, treffen dann eine Aussage und stellen schließlich eine möglichst offene **F**rage.

Ziel ist es, dass sich der Kunde seinen Einwand selbst aus dem Weg räumt.

Beispiel: Kunde sagt, dass er das nicht entscheiden kann, da er das noch mit seiner Partnerin besprechen muss.

Wir sagen: "Herr Kunde, ich finde es toll, dass Sie Ihre Partnerin in so eine wichtige Kaufentscheidung mit einbeziehen möchten! Was halten Sie davon das Geräte gleich mitzunehmen und Ihre Partnerin mit einer tollen Kaufentscheidung zu überraschen?";-)

6. Abschluss

Mach den Sack zu!

Warte nicht darauf und erwarte dir nicht, dass ein Kunde endlich sagt: "Ja, Herr Verkäufer, Sie haben recht. Hiermit bestätige ich, dass ich Ihr Produkt kaufen möchten."

Wenn wir auf so einen oder einen ähnlichen Satz warten, werden wir den Abschluss verpassen. Stell die Abschlussfrage nur Mut! Du bist ein Verkäufer - trau dich also auch etwas zu verkaufen.

"In welcher Farbe möchten Sie das iPhone haben?"

"Soll es das 13" oder 16" MacBook sein?"

"Dann hol ich mal die AirPods aus dem Lager!"

"Möchten Sie das iPad mit dem McSHARK Abo mieten oder ausbezahlen?"

"Das MacBook inkl. McCare+ für 3 Jahre und dem Book+ Paket kostet nur...!"

SEED

Sales Enablement, Education, and Development

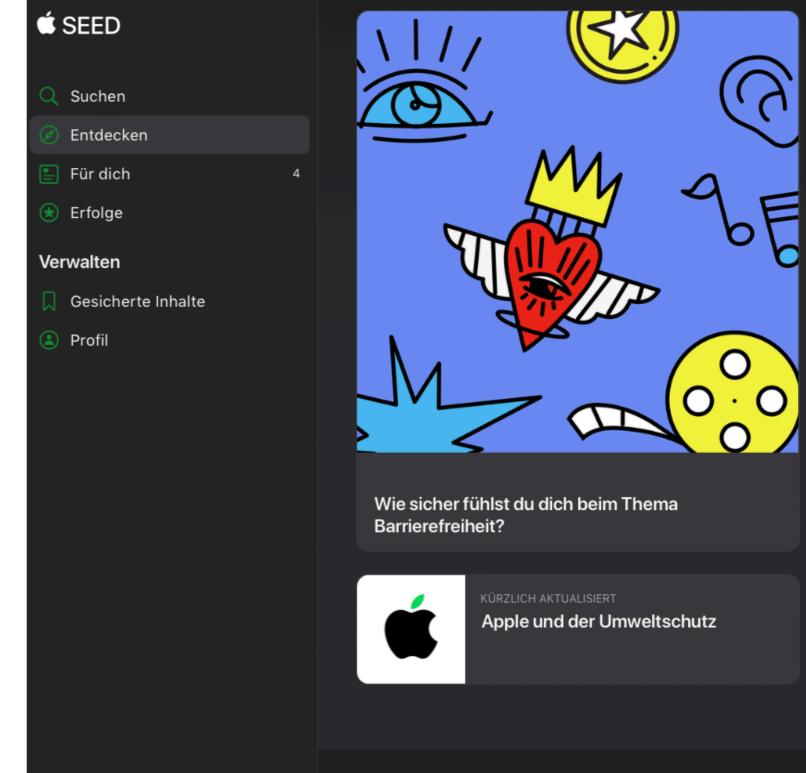
SEED ist eine von Apple bereitgestellte Plattform um an Produktinformationen, Tipps und Tricks, Verkaufsstrategien usw. zu kommen.

Über die Menüleiste gibt es die Möglichkeit zwischen aktuellen Inhalten und Sammlungen (**Entdecken**) sowie den empfohlenen Inhalten (**Für Dich**) zu wechseln.

Über **Profil** kannst du deinen Fortschritt tracken und kontrollieren ob du alle wichtigen Aufgaben erfüllt hast.

Verpflichtende jährliche Aufgaben wären:

- Apple Ökosystem (Sammlung & Quiz)
- APR Produktgrundlagen (Sammlung & Quiz)
- Registrierung für das aktuelle Sales Program (Apple Excellence Program)
- Monatliche Aktivitäten (Mini Quiz 1x/Monat)



Sammlungen



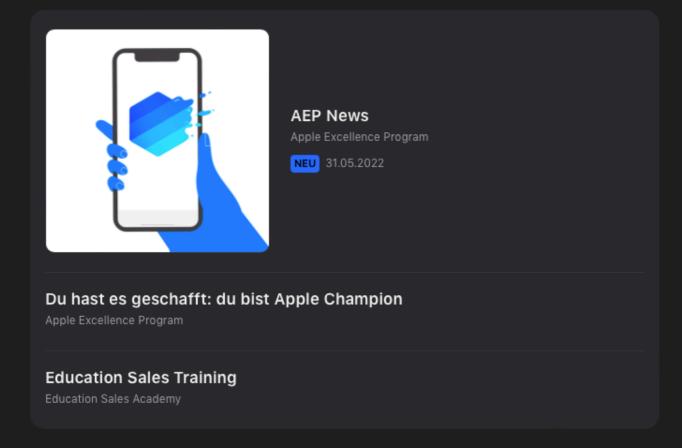


Empfohlen und Neu

Für dich



Dein Programm



Als Nächstes

Alle ansehen

SAMMLUNG
iPhone Einführung



Im Reiter **Für Dich** findest du Informationen zu den Programmen, bei denen du teilnimmst und vorgeschlagene Inhalte, die für dich empfohlen sind.

In der Kopfzeile scheinen Einladungen zu Onlineschulungen auf, die dich rund um die Produktpalette und Verkaufsgespräche informieren.

Im unteren Bereich der Übersicht findest du eine Auflistung aller bevorstehenden Veranstaltungen sowie deiner abgeschlossenen Erfolge.

Registrierung neuer User:

https://train.apple.com/n4Phw0Cbr_F7YlcZ

ERSTE Bank - LISSA

Reklamationsprozess von ERSTE Bank Geräten

Link zum LISSA Portal

Link zum Ersatzformular

(Falls LISSA nicht erreichbar sein sollte)

Hinweis:

Bitte darauf achten, dass FMI am Gerät deaktiviert ist!

Hinweis:

Falls es sich um ein Kategorie D Gerät handeln sollte, zahlt der Kunde den Restwert und bekommt das Gerät wieder mit, nachdem das Formular unterzeichnet wurde.

Sage DPW

Die interne Zeiterfassungssoftware



Mitarbeiter

Home

Schönen guten Tag,



Neuigkeiten

Herzlich Willkommen in unserer neuen Zeitwirtschaft! Im neuen Design und auch mit vielen neuen, modernen Funktionen.

Wir haben einen riesen Schritt in die Zukunft gemacht und bleiben dran.

Wir wünschen dir einen erfolgreichen Tag, deine HR-Abteilung

* Quick Links



- Meine Zeiten
- Meine Abwesenheitsanträge
- → Nettozettelarchiv (April 2022)
- → Inbox

Meine Zeiten

Gesamtzeitsaldo

-0:41 Stunden

mögliche Übstd.

0:00 Stunden

Ersatzruheanspr. nur bei WE-Ruhe 173:49 Stunden

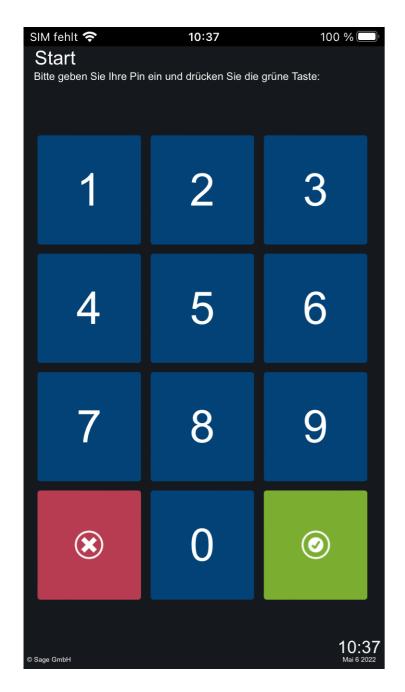
Meine Abwesenheiten

Urlaub

29,00 Tage

Urlaub inkl. Anträge 27,00 Tage

Zeiterfassung über die App



Mit dem von der HR-Abteilung bereitgestellten 4-Stelligen Code anmelden



Je nach Aktion (Dienstbeginn, Pause Anfang/Ende sowie Dienstschluss) entsprechend auf Kommen bzw. Gehen tippen.



Nochmals auf Kommen bzw. Gehen tippen um zu bestätigen

Quicklinks

Nachdem du dich auf der Seite https://dpw.haai.at/ mit deinen Zugangsdaten angemeldet hast, findest du auf der rechten Seite die **Quick Links**.

Du kannst diese Links über das Zahnrad-Icon anpassen - die Standardeinstellung deckt allerdings bereits alle wichtigen Funktionen ab.

Auf den nachfolgenden Seiten werden dir die dargestellten Zugänge erklärt.





- Meine Zeiten
- Meine Abwesenheitsanträge
- → Nettozettelarchiv (April 2022)
- → Inbox

Meine Zeiten

Über **Meine Zeiten** findest du eine Übersicht all deiner Zeitbuchungen.

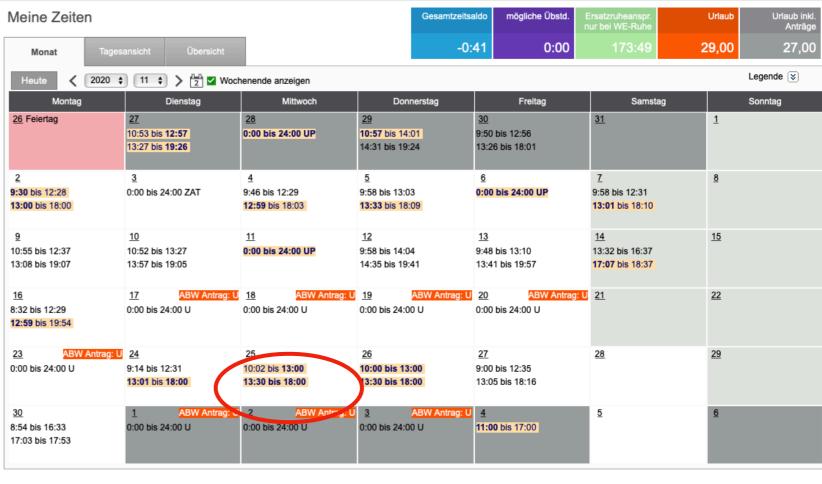
Bedenke, dass am Monatsanfang die Zeiterfassungen an deine Führungskraft zur Bestätigung abgeschickt werden müssen. Um die Zeiten zur Genehmigung abzusenden klicke auf **Monat X** genehmigen.

Urlaub & Zeitausgleich be



Tagesprotokoll

Monat 4 genehmigen...

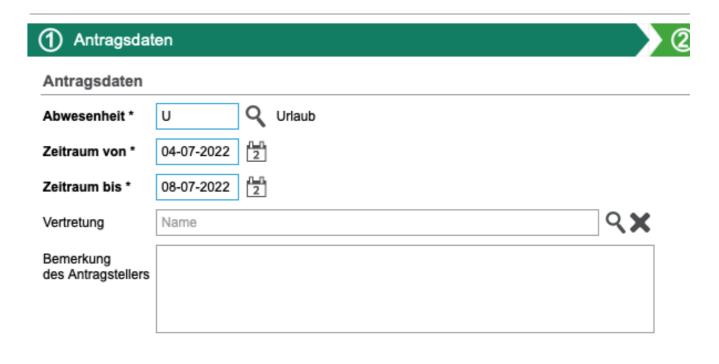


Falls du vergessen haben solltest deine Zeit im Terminal einzutragen kannst du sie manuell korrigieren.

Ansicht drucken

Monat 4 genehmigen...





Um einen Abwesenheitsantrag zu erstellen klickst du in der Übersicht auf den Quicklinks auf **Meine Abwesenheitsanträge**. Hier findest du eine Übersicht aller aktuellen Anträge. Am linken unteren Bildschirmrand findest du den Button **Neuen Abwesenheitsantrag stellen**.

Im ersten Feld trägst du in Form einer Abkürzung die Art der Abwesenheit ein - handelt es sich um einen Urlaub **U** oder Zeitausgleich **ZAT**? Wenn du auf das Icon mit der Lupe klickst findest du eine Übersicht aller möglichen Abwesenheiten. Nachdem du den Zeitraum festgelegt hast, kannst du den Antrag nochmals überprüfen und anschließend zur Genehmigung an deine Führungskraft absenden.

Lohnzettel

Über **Nettozettelarchiv** hast du Zugriff auf deine Lohnzettel.

Hier kannst du dir deine Lohnzettel ansehen und abspeichern. Klicke auf das PDF Icon in der List um ein Popup mit dem Lohnzettel zu öffnen.

Nettozettelarchiv

Suche



	Jahr	erstellt 📤	gültig 📤	Beschreibung -
PDF	2022	01	01	laufende Abrechnung
PDF	2022	02	02	laufende Abrechnung
PDF	2022	03	03	laufende Abrechnung
PDF	2022	04	04	laufende Abrechnung

McSHARK Abo

Artikel mieten statt kaufen

Gründe für ein Abo:

- Günstiger Einstiegspreis
- Keine Anzahlung
- Keine versteckten Kosten
- Optionale Upgrades nach 2 Jahren für iPhones und Watches und nach 3 Jahren für Macs und iPads inklusive Kaufoption
- Einmalige Anmeldung
- Aus über 1000 Produkten und Zubehör wählen
- Versicherung optional

Abschluss in 3 Schritten:

1. Auswählen

Innerhalb des monatlichen Limits können Hardwareals auch Zubehör Artikel ausgewählt werden.

2. Anmelden

Für die Anmeldung benötigt deine Kundschaft eine Internetverbindung, ein Smartphone und einen Lichtbildausweis. Die Legitimationsprüfung dauert weniger als 5 Minuten.

3. Loslegen

Nachdem die Bestellung an der Kassa ausgegeben bzw. über den Onlineshop verschickt wurde, beginnt die Abo Laufzeit.

Vor Ablauf des vereinbarten Zeitraums bekommt die Abo Kundschaft eine Benachrichtigung bzgl. Einer Rückgabe oder eines Erwerbs des Artikels.

Voraussetzungen für ein Abo

- Mindestalter 18 Jahre
- Wohnsitz in Österreich
- Akzeptierte Staatsbürgerschaften: alle EU-Staaten sowie Bosnien und Herzegowina, Island, Kosovo, Liechtenstein, Mazedonien, Montenegro, Norwegen, Schweiz, Serbien, Türkei und UK
- Ausweis: Gültiger Reisepass, Personalausweis oder Führerschein in Scheckkartenformat
- Zahlungsmethode: Bankkonto (Lastschrift) oder Kreditkarte
- Registrierung: internetfähiges Endgerät mit Kamera. Entweder am Smartphone der Kundschaft oder am iPad an der Kassa.

Ablauf am POS

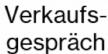
- 1. Verkaufsgespräch
- 2. POS Portal aufrufen
- 3. Warenkorb befallen & E-Mail Adresse von Kundschaft eingeben
- 4. Warenkorb an Kundschaft senden
- 5. Kundschaft gibt über den empfangenen Link die geforderten Daten ein.
- 6. Identifizierung über POS Ident.
- 7. Kundschaft wählt Zahlungsmethode aus und bestätigt die kostenpflichtige Bestellung
- 8. Artikel an der Kassa überprüfen (ggfs. Seriennummern einscannen) und an die Kundschaft ausgeben



POS-Portal per Store URL aufrufen



Warenkorb senden





Warenkorb befüllen & E-Mail-Adresse des Kunden eingeben





c2 [circle]-Bestellnummer







- 2) Ware holen
- 3) Identität überprüfen (Ausweiskontrolle)
- 4) Warenausgabe

Kunde:

Zahlungsmethode wählen & zahlungspflichtig bestellen

Kunde:

- 1) Dateneingabe
- 2) Selbstauskunft
- 3) Ausweisscan
- 4) Abo-Zusage

- 1. Verkaufsgespräch im Store: Kunde/in äußert Kaufabsicht und Interesse am Abo-Abschluss
- 2. Einstieg ins POS-Portal:
- 2.1. Bitten Sie den Kunden/die Kundin zum Beratungsterminal.
- 2.2. öffnen Sie den Browser.
- 2.3. Rufen Sie das POS-Portal über die Store URL auf.
- 2.4. Loggen Sie sich mit den Zugangsdaten ein, die Sie erhalten haben.
- 3. Befüllen des Warenkorbes:
- 3.1. Fügen Sie das gewünschte Mietgerät sowie gegebenenfalls passendes

Zubehör durch Klick auf "In den Warenkorb" dem Warenkorb hinzu.

- 3.2. Klicken Sie auf "An Kunden senden".
- 3.3. Geben Sie die E-Mail-Adresse des Kunden/der Kundin ein.
- 4. Senden des Warenkorbes: Klicken Sie auf "Senden".
- -> Der Kunde/Die Kundin erhält eine Übersicht des Warenkorbes inkl. Link zur Registrierung per E-Mail auf sein/ihr Endgerät zugesandt. Er/Sie wird dazu aufgefordert, sich für das Abo zu registrieren, um die Bestellung abzuschließen.

- 5. Registrierung: Der Kunde/Die Kundin registriert sich für das Abo. Erforderliche Schritte:
 - . Dateneingabe
 - . Selbstauskunft
 - . Ausweisscan Vorabregistrierung Alternativ können Sie den Kunden/die Kundin bereits vorab zur Registrierung einladen, um den tatsächlichen Kaufabschluss im Store zu beschleunigen:
 - 1. Klicken Sie dazu im POS-Portal auf "Neuen Kunden anmelden".
 - 2. Schicken Sie dem Kunden/der Kundin einen Registrierungslink auf sein/ihr Endgerät.
 - Der Kunde/Die Kundin durchläuft die erforderlichen Schritte (wie oben gelistet) und schließt die Registrierung durch Passwortvergabe ab.
 - 4. Wenn Sie dem Kunden/der Kundin später den gemeinsam erstellten Warenkorb übermitteln, muss er/sie den Kauf lediglich im Kundenkonto abschließen.



Vorabregistrierung

Besonders bei Produkten, die aktuell nicht lagernd, sondern lediglich vorbestellbar sind, wird die Nutzung der Vorabregistrierung empfohlen. So können Sie bereits im Vorfeld sicherstellen, dass dem Kunden/der Kundin auch tatsächlich ein Abo gewährt wird.

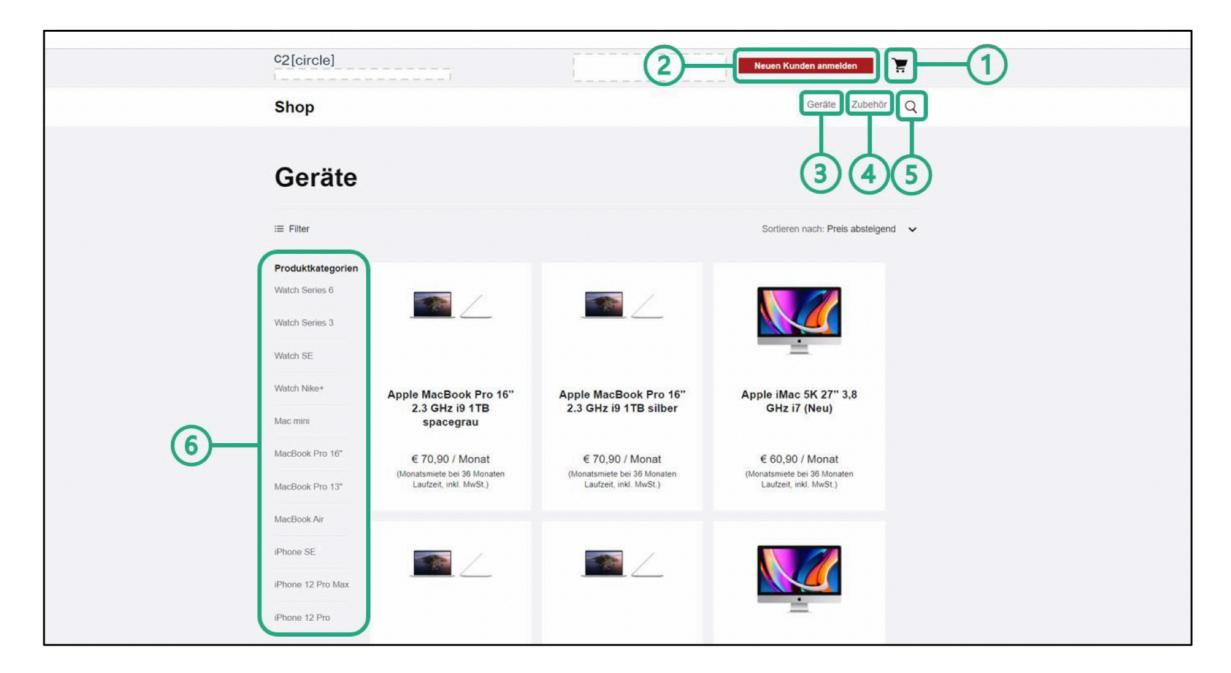
- 6. Zahlungspflichtige Bestellung: Nach erfolgreicher Abo-Zusage, bestätigt der Kunde/die Kundin den Kauf auf seinem/ihrem Endgerät. Er/Sie erhält eine Bestätigung samt Bestellnummer.
- 7. Abwicklung und Warenausgabe im Store:
 - . 7.1. Steigen Sie in das Warenwirtschaftssystem ein.
 - . 7.2. Rufen Sie dort den Kundenauftrag mit der c2 [circle]-Bestellnummer auf. Der Kunde/Die Kundin findet die c2 [circle]-Bestellnummer in der E-Mail, die er/sie erhalten hat.
 - . 7.3. Holen Sie Mietgerät(e) und Zubehör aus dem Lager/Verkaufsraum.
 - . 7.4. Lassen Sie sich z.B. den Personalausweis des Kunden/der Kundin zeigen und stellen Sie sicher, dass er/sie auch die Person ist, die zahlungspflichtig bestellt hat (Vergleich mit Auftragsdaten lt. Warenwirtschaftssystem).
 - . 7.5. Übergeben Sie die Waren an den Kunden/die Kundin.
 - . 7.6. Der Kunde/Die Kundin verlässt den Store. Fertig!

McSHARK Abo: Step-by-Step-Guide

Einstieg ins POS-Portal

Öffnen Sie am Beratungsterminal den Browser und geben Sie die entsprechende Store URL ein, um das POS-Portal aufzurufen.

Loggen Sie sich anschließend mit den Zugangsdaten ein, die Sie erhalten haben.



Auf der Startseite des POS-Portals sehen Sie die folgenden Elemente:

- 1. Warenkorb
- Neuen Kunden anmelden: Vorabregistrierung
- Geräte: Filtern nach Geräten (Miete)

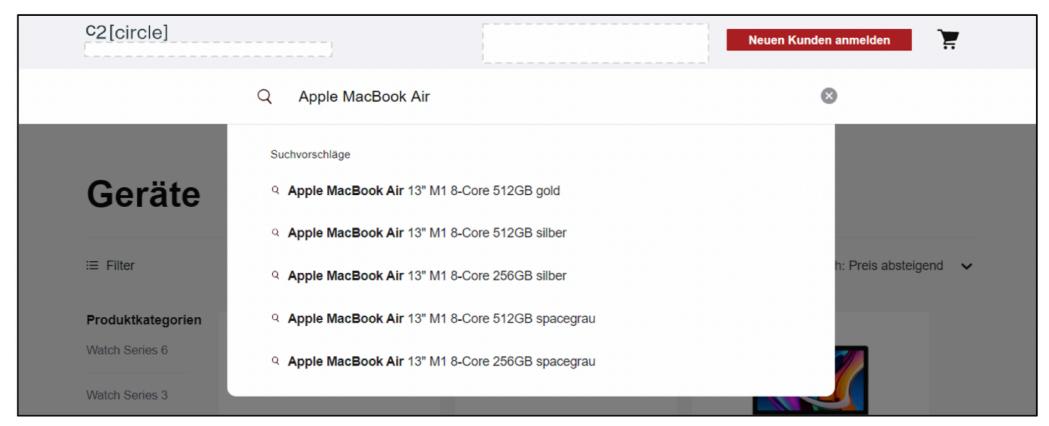
- Zubehör: Filtern nach Zubehör (Ratenkauf)
- 5. Suche
- Produktkategorien: Filtern nach Kategorien

Produkt suchen

Suchen Sie das gewünschte Produkt über das Suchfeld. Sie haben die Möglichkeit, nach Artikelnummer oder Schlagwort/Produktname zu suchen:



Suche nach Artikelnummer

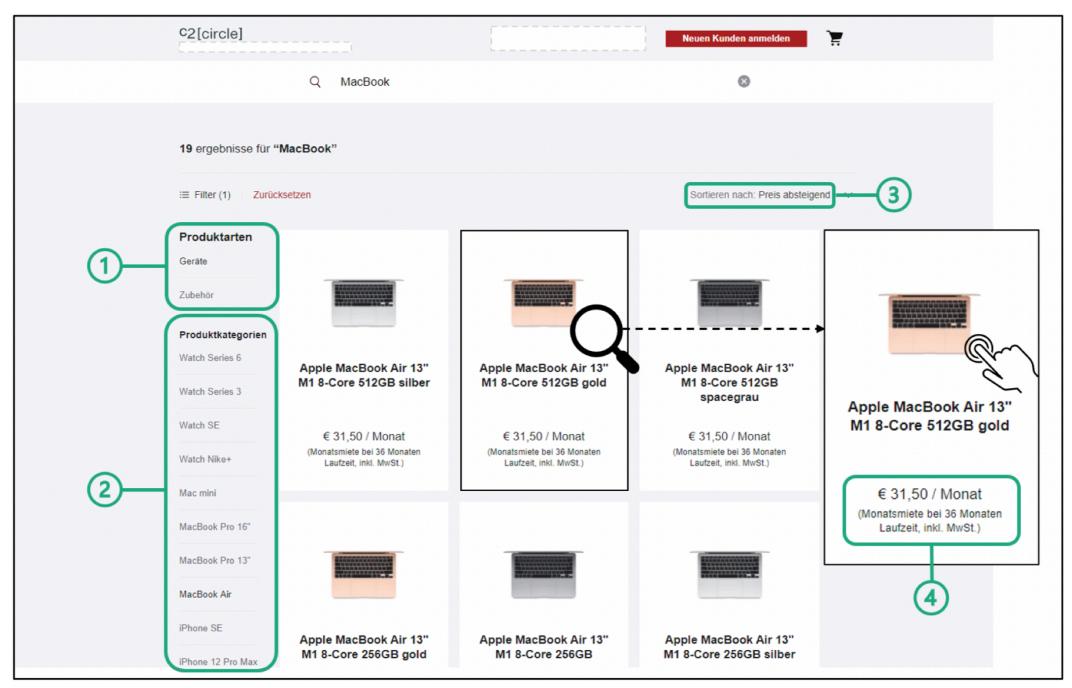


Suche nach Schlagwort/Produktname

Suche nach Schlagwort/Produktname

Wenn Sie ein Schlagwort oder einen Produktnamen eingeben, wird Ihre Eingabe mittels Autovervollständigung sinnvoll ergänzt. Die Autovervollständigung berücksichtigt dabei keine Filter, die Sie möglicherweise im Vorfeld gesetzt haben.

Produkt wählen



Produkt wählen

- 1. Produktarten: Filtern nach Produktart (nur nach Eingabe eines Suchbegriffs sichtbar)
- 2. Produktkategorien: Filtern nach Produktkategorie
- 3. Sortieren nach Preis
- 4. Monatliche Miete und Mietdauer

Liefert Ihre Suche eine Vielzahl an Treffern, weil Sie beispielsweise ein Schlagwort in das Suchfeld eingegeben haben, kann es hilfreich sein, die Suche weiter einzugrenzen und anzupassen. Dazu können Sie nach Produktarten und -kategorien filtern oder nach dem Preis sortieren.

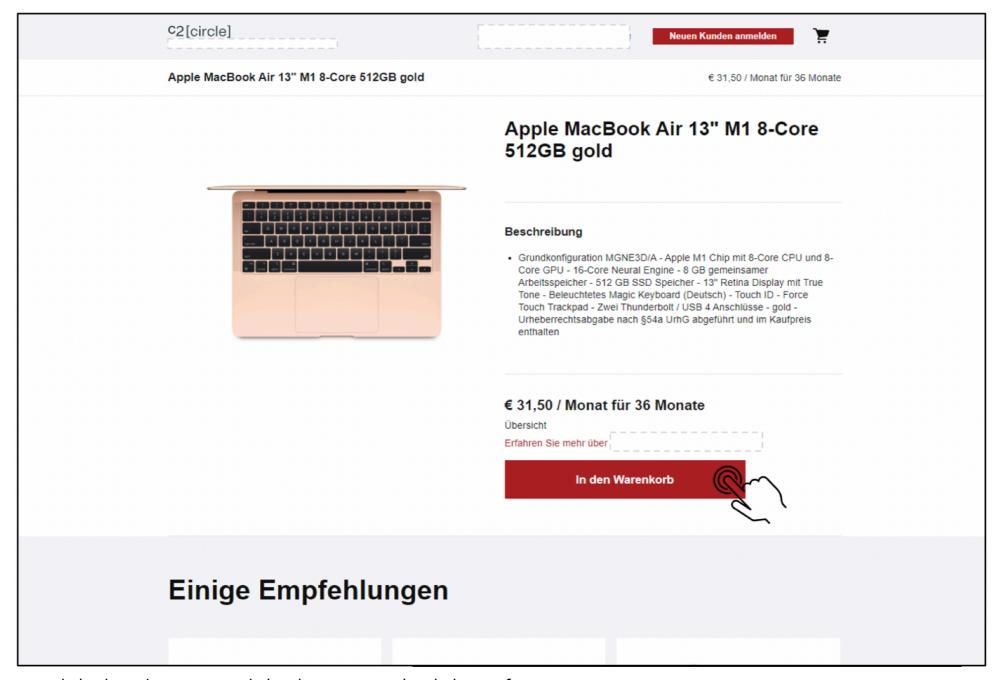


Klicken Sie auf "Zurücksetzen", um sämtliche Filter zu deaktivieren, die Sie gesetzt haben.

Jede Produktkachel zeigt, neben der genauen Produktbezeichnung und Artikelnummer, auch die Höhe der monatlichen Miete und die Mietdauer (hier: € 31,50 pro Monat mit einer Laufzeit von 36 Monaten).

Klicken Sie auf das gewünschte Gerät, um auf die Produktdetailseite zu gelangen.

Produkt dem Warenkorb hinzufügen

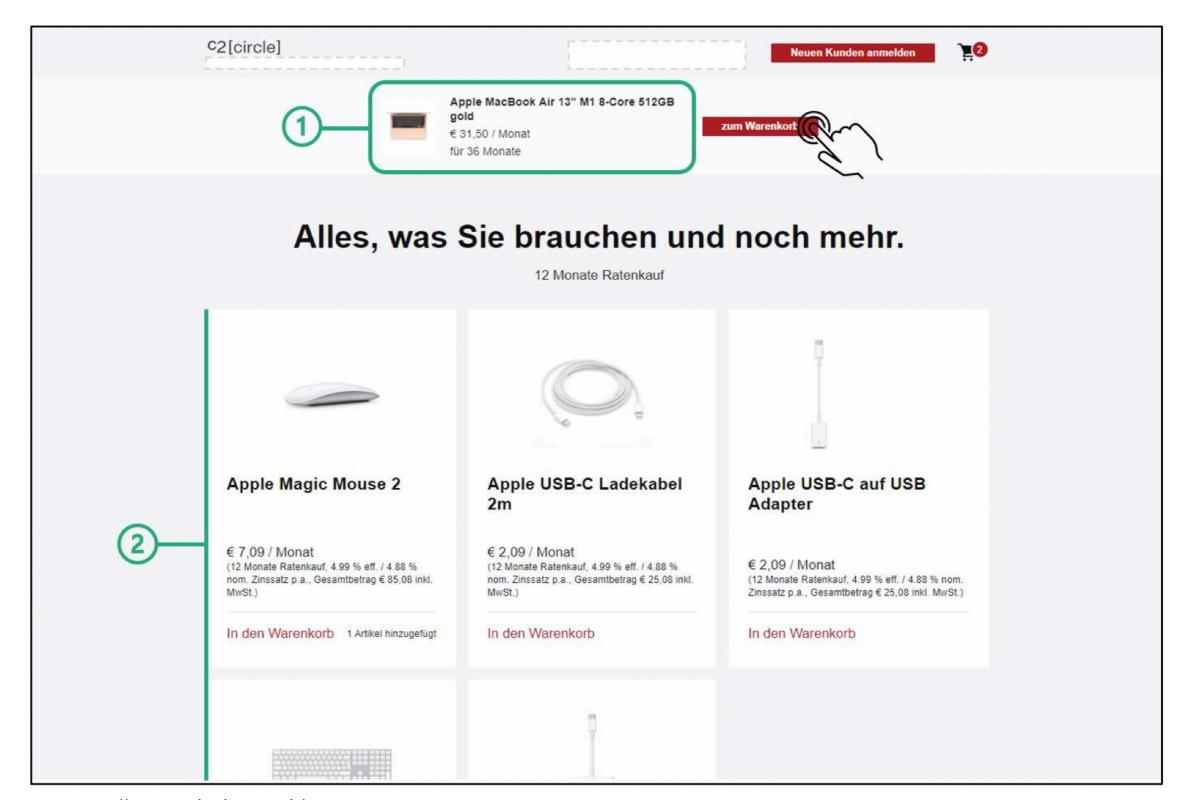


Produktdetailseite: Produkt dem Warenkorb hinzufügen

Klicken Sie auf "In den Warenkorb", um das Gerät dem Warenkorb hinzuzufügen.

Nennen Sie dem Kunden/der Kundin die monatliche Miete jedes einzelnen Gerätes, das Sie dem Warenkorb hinzufügen.

Cross-Selling: Zubehör wählen



Cross-Selling: Zubehör wählen

- 1. Gewähltes Mietgerät
- 2. Zubehör passend zum gewählten Mietgerät

In diesem Zwischenschritt wird Ihnen nun das gewählte Mietgerät angezeigt.

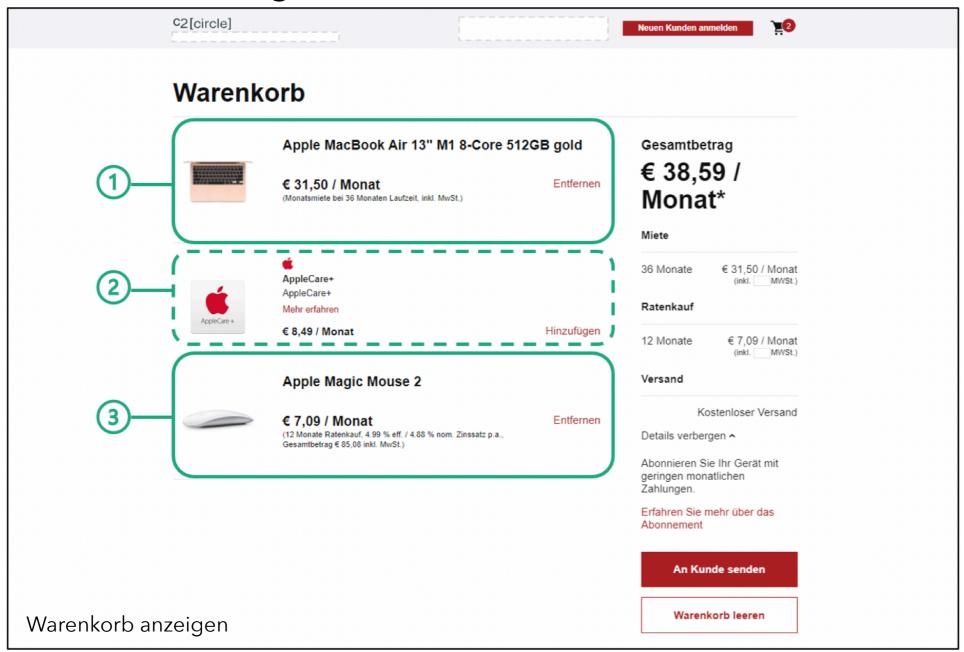
Unter "Alles, was Sie brauchen und noch mehr" sehen Sie passendes Zubehör. Dieses kann der Kunde/die Kundin nicht mieten, sondern kauft es per Ratenkauf. Sämtliches Zubehör wird in 12 monatlichen Raten abbezahlt und muss bzw. kann am Ende der Laufzeit nicht zurückgegeben werden.

Fügen Sie passendes Zubehör auf Kundenwunsch dem Warenkorb hinzu.

Nennen Sie dem Kunden/der Kundin die monatliche Miete bzw. Rate (Ratenkauf Zubehör) jedes einzelnen Produktes, das Sie dem Warenkorb hinzufügen.

Klicken Sie anschließend auf "Zum Warenkorb", um den Warenkorb anzuzeigen.

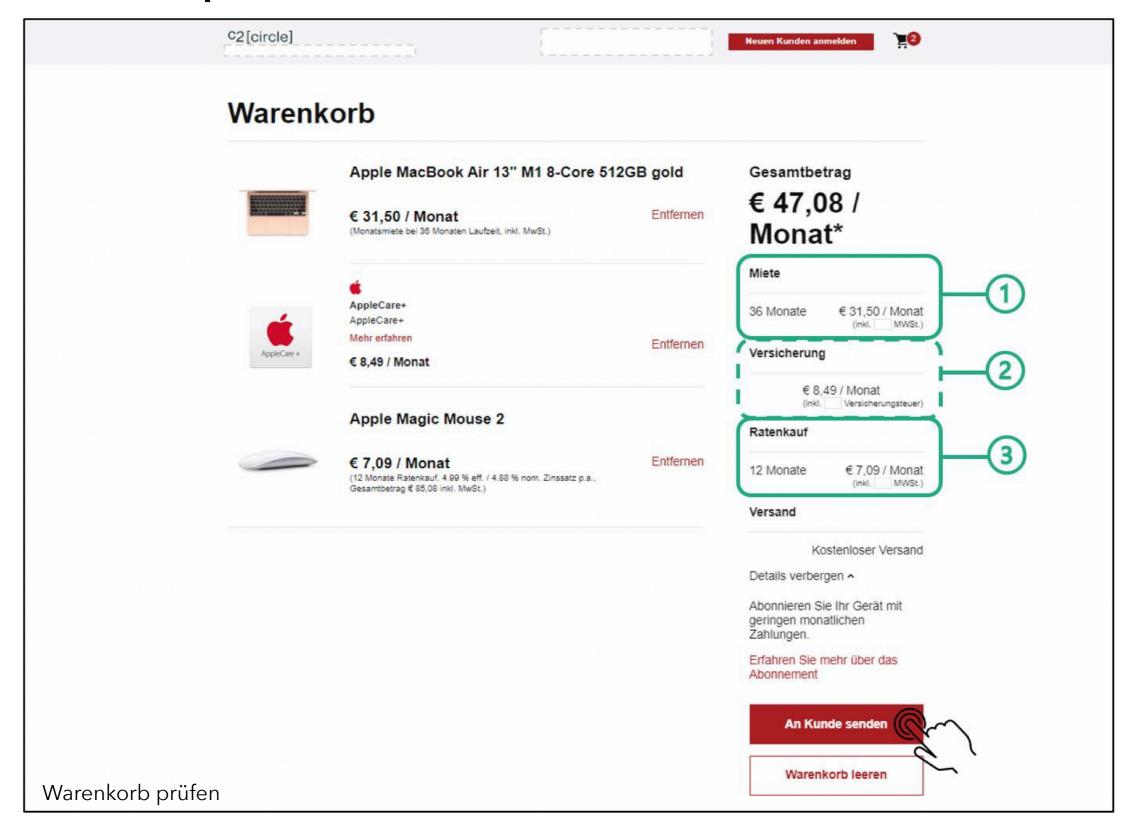
Warenkorb anzeigen



- 1. Gewähltes Mietgerät
- 2. Optional: AppleCare+ hinzufügen
- 3. Gewähltes Zubehör

Um Schäden am Mietgerät abzusichern, empfiehlt es sich, zusätzlich AppleCare+ zu buchen.

Warenkorb prüfen

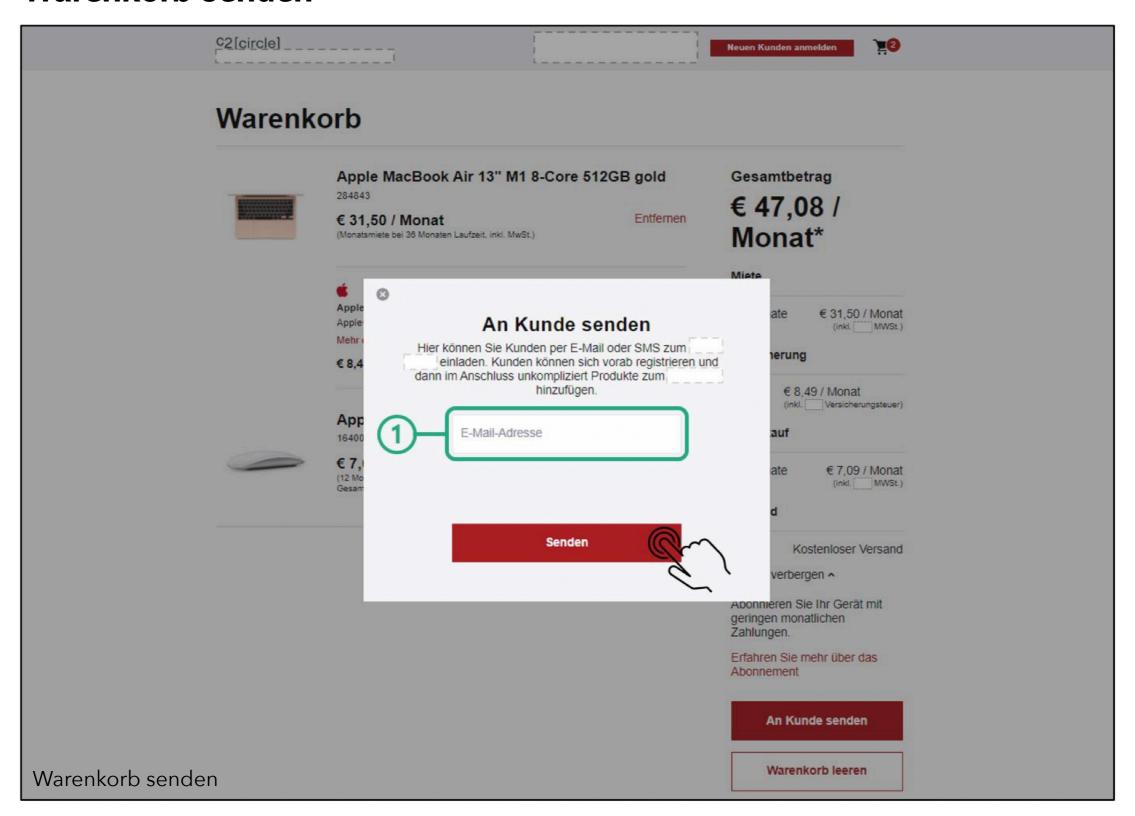


- 1. Monatliche Miete
- 2. AppleCare+ (optional)
- 3. Monatliche Rate Zubehör (Ratenkauf)

Prüfen Sie den Warenkorb im Anschluss gemeinsam mit dem Kunden/der Kundin auf Vollständigkeit und Korrektheit und nehmen Sie bei Bedarf Änderungen vor.

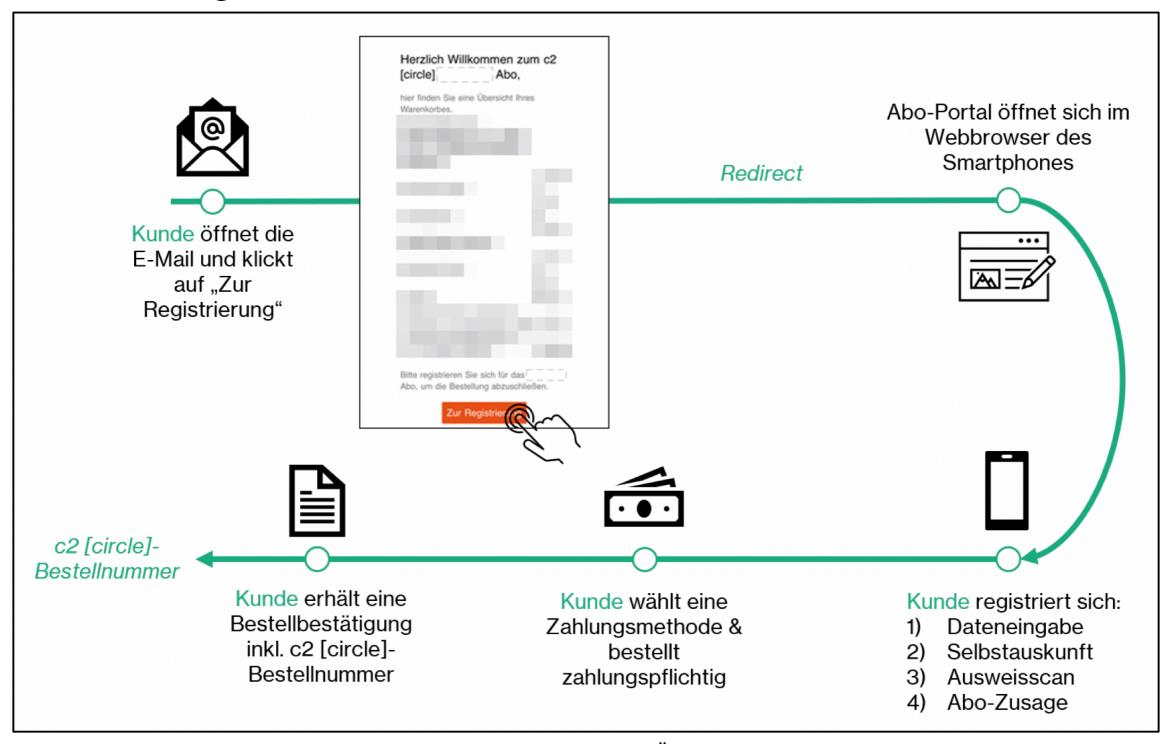
Klicken Sie auf "An Kunden senden".

Warenkorb senden



Geben Sie die E-Mail-Adresse des Kunden/der Kundin ein, um ihm/ihr den Warenkorb zu schicken. Klicken Sie auf "Senden".

Auf dem Endgerät des Kunden/der Kundin

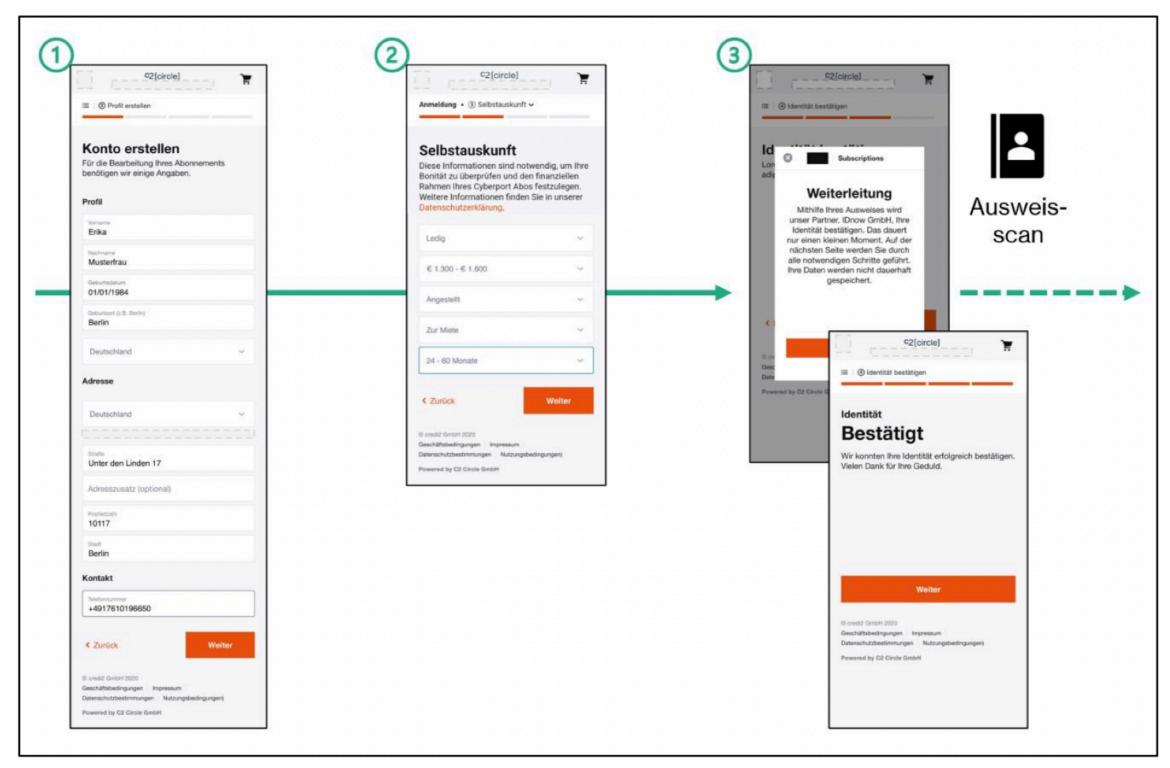


Prozess am Endgerät (hier: Smartphone) des Kunden/der Kundin (Überblick)

- 1. Der Kunde/Die Kundin öffnet die c2 [circle]-E-Mail auf seinem/ihrem Endgerät und klickt auf "Zur Registrierung".
- 2. Das Abo-Portal öffnet sich im Webbrowser des Kunden/der Kundin.
- 3. Um die Bestellung abschließen zu können, muss sich der Kunde/die Kundin nun

für das Abo registrieren. Die Registrierung umfasst 3 simple Schritte:

- Dateneingabe
- Selbstauskunft
- Ausweisscan



Registrierung

Dateneingabe

Der Kunde/Die Kundin wird dazu aufgefordert, seine/ihre persönlichen Daten sowie Adresse und Telefonnummer einzugeben.

Er/Sie bestätigt die Daten mit Klick auf "Weiter".



Persönliche Daten (z. B. Name, Geburtsort) müssen mit den Angaben auf dem Ausweisdokument des Kunden/der Kundin identisch sein.

Beachten Sie, dass der Wohnsitz des Kunden/der Kundin in Österreich sein muss (siehe Voraussetzungen).

Selbstauskunft

Um Neukunden einschätzen zu können, müssen sie einige Angaben zu ihrem finanziellen Hintergrund machen. c2 [circle] kann u. a. mithilfe dieser Informationen eine Bonitätsprüfung durchführen.

Der Kunde/Die Kundin bestätigt die Angaben mit Klick auf "Weiter".









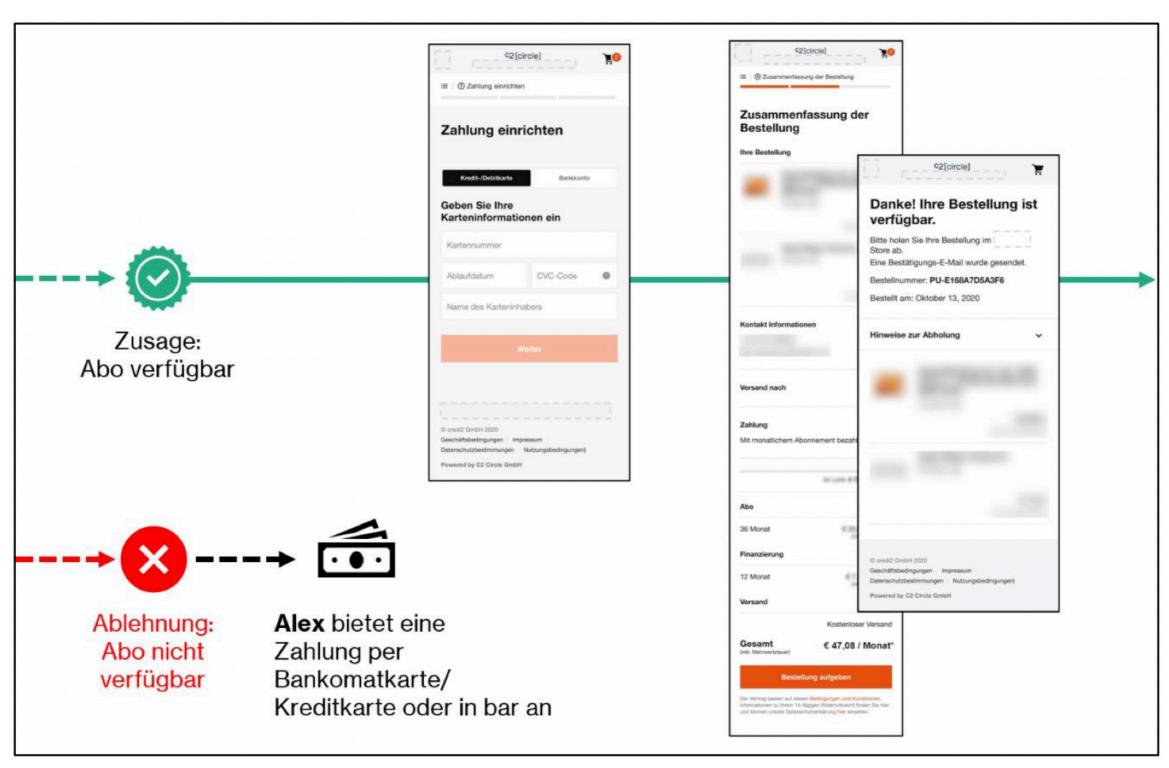
Ausweisscan

Der Kunde/Die Kundin wird für den Ausweisscan zum c2 [circle]-Partner IDnow weitergeleitet und befolgt die auf dem Display angezeigten Schritte. Diese umfassen (1) Scannen des Ausweisdokumentes und (2) Selfie-Video.



Wie können Sie Kunden helfen, wenn der Ausweisscan fehlschlägt? Siehe FAQ: Warum schlägt der Scan des Ausweisdokumentes fehl?

Step-by-Step-Guide



Kaufabschluss

4. Erhält der Kunde/die Kundin eine Abo-Zusage, kann er/sie damit fortfahren, eine Zahlungsmethode einzurichten. Kunden können dabei zwischen Bankeinzug und Kreditkartenzahlung wählen. Akzeptierte Kreditkarten: Visa und Mastercard. Er/Sie bestätigt die Zahlungsdetails mit Klick auf "Weiter".



Wird der Kunde/die Kundin abgelehnt, hat er/sie natürlich nach wie vor die Möglichkeit, die ausgesuchten Produkte zu kaufen.

Bieten Sie ihm/ihr eine Zahlung per Bankomatkarte/Kreditkarte oder in bar an.



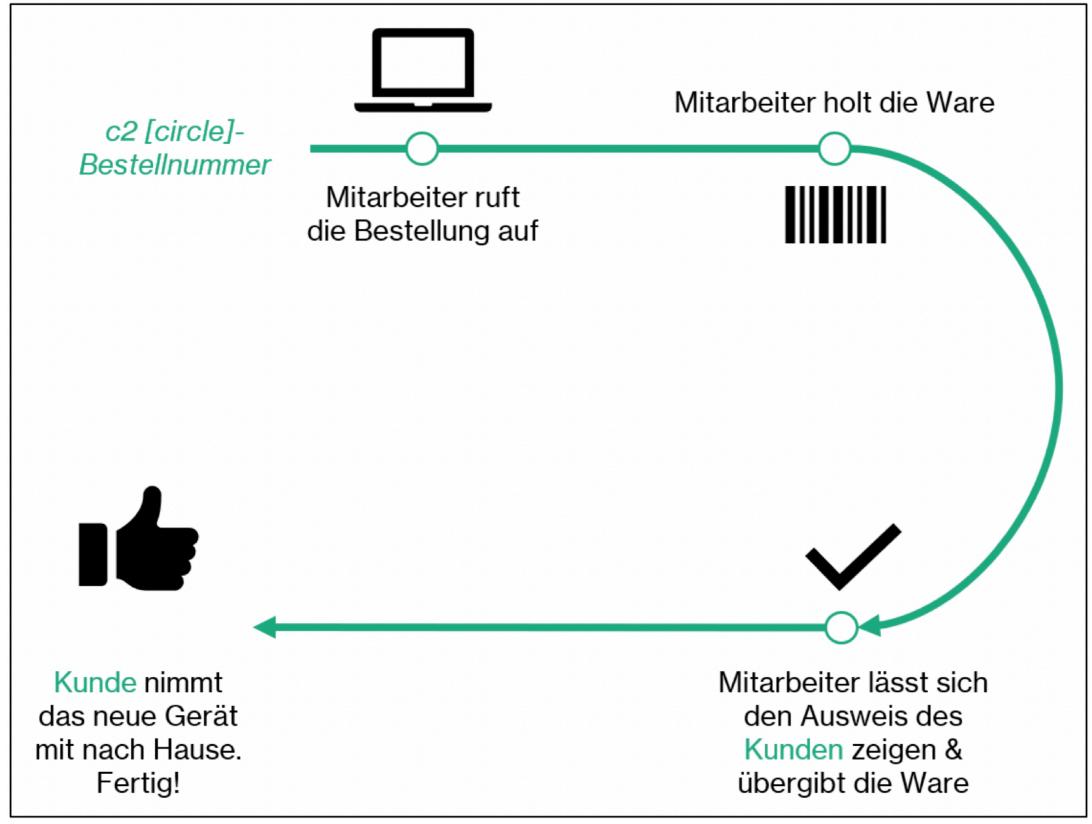
Für nähere Informationen, warum Kunden im Zuge der Registrierung für das Abo abgelehnt werden, lesen Sie die FAQ: Warum wurde der Kunde/die Kundin abgelehnt?

5. Dem Kunden/Der Kundin wird abschließend eine Zusammenfassung der Bestellung angezeigt.

Er/Sie schließt mit Klick auf "Zahlungspflichtig bestellen" den Kauf ab.

6. Dem Kunden/Der Kundin wird eine Bestellbestätigung inklusive einer c2 [circle]- Bestellnummer angezeigt. Zusätzlich erhält er/sie eine Bestätigung per E-Mail.

Abwicklung und Warenausgabe



Abwicklung und Warenausgabe (Überblick)

- 1. Steigen Sie in das Warenwirtschaftssystem ein.
- 2. Rufen Sie dort den Kundenauftrag mit der c2 [circle]-Bestellnummer auf. Der Kunde/Die Kundin findet die c2 [circle]-Bestellnummer in der E-Mail, die er/sie erhalten hat.
- 3. Holen Sie Mietgerät(e) und Zubehör aus dem Lager/Verkaufsraum.
- 4. Lassen Sie sich z. B. den Personalausweis des Kunden/der Kundin zeigen und stellen Sie sicher, dass er/sie auch die Person ist, die zahlungspflichtig bestellt hat (Vergleich mit Auftragsdaten lt. Warenwirtschaftssystem).
- 5. Übergeben Sie die Waren an den Kunden/die Kundin.
- 6. Der Kunde/Die Kundin verlässt den Store. Fertig!

Fragen und Antworten

1) Welche Produkte können Kunden mieten, welche werden finanziert?

Das Abo unterscheidet zwischen Miete und Ratenkauf.

Zu den Mietgeräten zählen iPhones, Apple Watches, iPads und MacBooks. Mietverträge für iPhones und Apple Watches haben eine Laufzeit von 24 Monaten, für iPads und MacBooks 36 Monate.

Sämtliches Apple Zubehör wie Airpods oder iPhone Cases wird gekauft und in 12 monatlichen Raten abbezahlt (Ratenkauf).

2) Wann gehört Kunden das Mietgerät?

Mietgeräte werden Kunden lediglich zur Nutzung "ausgeliehen". Während der Mietzeit von 24 oder 36 Monaten (produktabhängig) gehört den Kunden das Gerät nicht. Am Ende der Laufzeit haben Kunden die Möglichkeit, das Gerät entweder zurückzugeben oder zu behalten und zu einem fairen Preis zu kaufen.

Zubehör zahlen Kunden in 12 monatlichen Raten ab (Ratenkauf).

3) An wen können sich Kunden bei Fragen zum Abo wenden?

Kunden erreichen das Service-Team über das Kontaktformular auf der Abo Support- Seite. Bei Fragen zu Bestellung und Lieferung müssen Kunden ihre Bestellnummer angeben.

Allgemeine, produktspezifische Fragen und Fragen zur Lieferung beantwortet der Kundenservice des Resellers. Fragen rund um das Abo werden vom c2 [circle]- Kundenservice bearbeitet.

4) Welche Optionen haben Kunden, wenn das Abo ausläuft?

Mit dem Ende der Laufzeit (24 oder 36 Monate) haben Kunden die Möglichkeit,

- ihr Mietgerät zurückzugeben und einen neuen Mietvertrag für ein neues Gerät abzuschließen.
- ihr Mietgerät zu behalten und zu einem fairen Preis zu kaufen.
- ihr Mietgerät zurückzugeben und das Abo zu beenden.

5) Können Kunden ihr Abo vor Ende der Laufzeit beenden?

Ja, Kunden können ihr Abo auch vor Ablauf der Vertragslaufzeit (je nach Gerät 24 oder 36 Monate) beenden, indem sie ihr Mietgerät zu einem fairen Preis vorzeitig kaufen.

Bei Interesse können sich Kunden direkt an c2 [circle] wenden. Dies ist über das Kontaktformular auf der Abo Support-Seite möglich.

6) Was passiert, wenn ein Mietgerät während der Mietzeit beschädigt wird?

Bei Beschädigung eines Mietgerätes müssen sich Kunden in jedem Fall unverzüglich über das Kontaktformular an c2 [circle] wenden und den Schaden melden. Je nach Art und Umfang des Schadens, ergeben sich verschiedene Varianten der Schadensregulierung:

• Schaden, der von der Apple-Gewährleistung abgedeckt ist (z. B. Produktionsfehler, etc.)

In diesem Fall wird den Kunden durch c2 [circle] mitgeteilt, dass das Gerät zur Begutachtung bei einem Apple Store oder einem autorisierten Apple Service Provider vorbeigebracht, oder eingeschickt werden muss.

Fällt der Schaden unter die Gewährleistung, wird das Gerät repariert und funktionstüchtig an die Kunden retourniert.

• Schaden, der durch AppleCare+ abgedeckt ist

Haben Kunden AppleCare+ zu ihrem Mietgerät gebucht, sind die meisten Schäden am Gerät versichert, auch unabsichtliche, jedoch nicht vorsätzliche Beschädigungen. Weitere Details erfahren Kunden direkt bei AppleCare+.

Alle Schäden müssen von einem autorisierten Apple Service Provider mit originalen Apple-Teilen repariert werden. Eine Reparatur durch einen nicht autorisierten Service Provider führt zu einem erheblichen Wertverlust des Gerätes, für den der Kunde/die Kundin gegenüber c2 [circle] zu Schadensersatz verpflichtet ist.

Nicht gedeckter Schaden

Für Schäden, die nicht von der Apple-Gewährleistung oder durch AppleCare+ abgedeckt sind, bzw. für damit verbundene Reparaturkosten, haben Kunden selbst aufzukommen.

Verweisen Sie Kunden für Reparaturen bitte immer an den Reparaturservice des Resellers oder eines anderen zertifizierten Apple Service Providers.

7) Warum wurde der Kunde/die Kundin abgelehnt?

Die Bonitätsprüfung erfolgt über c2 [circle]. Aus Datenschutzgründen erfahren Dritte daher nicht, warum ein Kunde/ eine Kundin abgelehnt wurde.

Um die Gründe für die Ablehnung zu erfahren, können sich Kunden nur selbst und in schriftlicher Form an c2 [circle] wenden. Dies ist über das Kontaktformular auf der Abo Support-Seite möglich.

Um einen Fehler bei der Registrierung als Grund für die Ablehnung auszuschließen, stellen Sie sicher, dass der Kunde/die Kundin alle Daten korrekt eingetragen und den Ausweisscan erfolgreich abgeschlossen hat.

8) Warum müssen Kunden bei der Erstregistrierung eine Selbstauskunft abgeben und z. B. ihr Nettoeinkommen offenlegen?

Um Neukunden einschätzen zu können, müssen diese bei der Erstregistrierung für das Abo einige Angaben zu ihrem finanziellen Hintergrund machen. c2 [circle] kann u. a. mithilfe dieser Informationen eine Bonitätsprüfung durchführen.

9) Warum schlägt der Scan des Ausweisdokumentes fehl?

Stellen Sie sicher, dass der Kunde/die Kundin alle erforderlichen Schritte des Ausweisscans korrekt durchführt. Diese sind:

1. Scannen des Ausweisdokumentes

Auf dem Display erscheint ein eckiger Rahmen für den Ausweisscan.

Achten Sie darauf, dass der Kunde/die Kundin diesen Rahmen exakt und im 90- Grad-Winkel über den Ausweis hält, sodass dieser den eckigen Rahmen komplett ausfüllt.

Im Falle von Personalausweis/Führerschein müssen Vorder- und Rückseite gescannt werden.

2. Selfie-Video

Für diesen Schritt wechselt der Kunde/die Kundin zur Frontkamera.

Er/Sie bewegt das Gesicht in den angezeigten, ovalen Rahmen und dreht – nach Aufforderung – den Kopf langsam nach links und rechts. Er/Sie muss diesen Vorgang so lange wiederholen, bis eine Meldung erscheint, dass der Scan erfolgreich war.

Der Ausweisscan funktioniert am besten mit einem Smartphone (gute Kamera).

Zerkratzte oder beschädigte Ausweisdokumente können meist nur schwer oder gar nicht ausgelesen werden. Hier empfiehlt sich der Wechsel zu einem anderen Ausweisdokument, z. B. Reisepass.

10) Was bedeutet das Limit von 75,00 € pro Monat?

Alle Neukunden erhalten zunächst ein Limit von maximal 75,00 € pro Monat. Die monatlichen Zahlungen des Kunden/der Kundin für die gewählten Abo-Geräte (Miete plus Ratenkauf) dürfen maximal 75,00 € betragen.

11) Muss ich als Store-Mitarbeiter die Identität des Kunden/der Kundin zusätzlich überprüfen?

Ja, bei der Warenabholung bzw. Warenausgabe. Hier müssen Sie überprüfen, dass die Person, die die Ware mitnehmen möchte, diese auch zahlungspflichtig bestellt hat (siehe Prozessbeschreibung: Point of Sale, Pkt. 7.4).

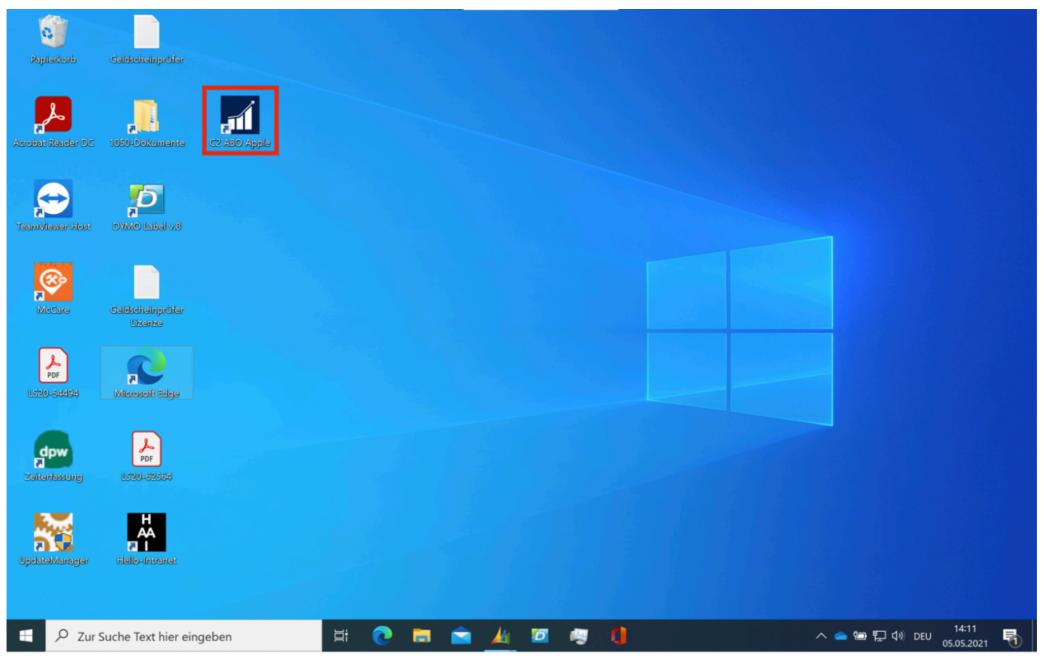
12) Können Kunden das Abo auch verschenken?

Natürlich. Das Abo ist ideal, um diverse Apple Geräte innerhalb einer Familie über ein Konto zu verwalten. Beachten Sie: Derjenige, der die Geräte mietet, bleibt während der gesamten Laufzeit für alle gemieteten Geräte verantwortlich.

McSHARK Abo: Navision Guide

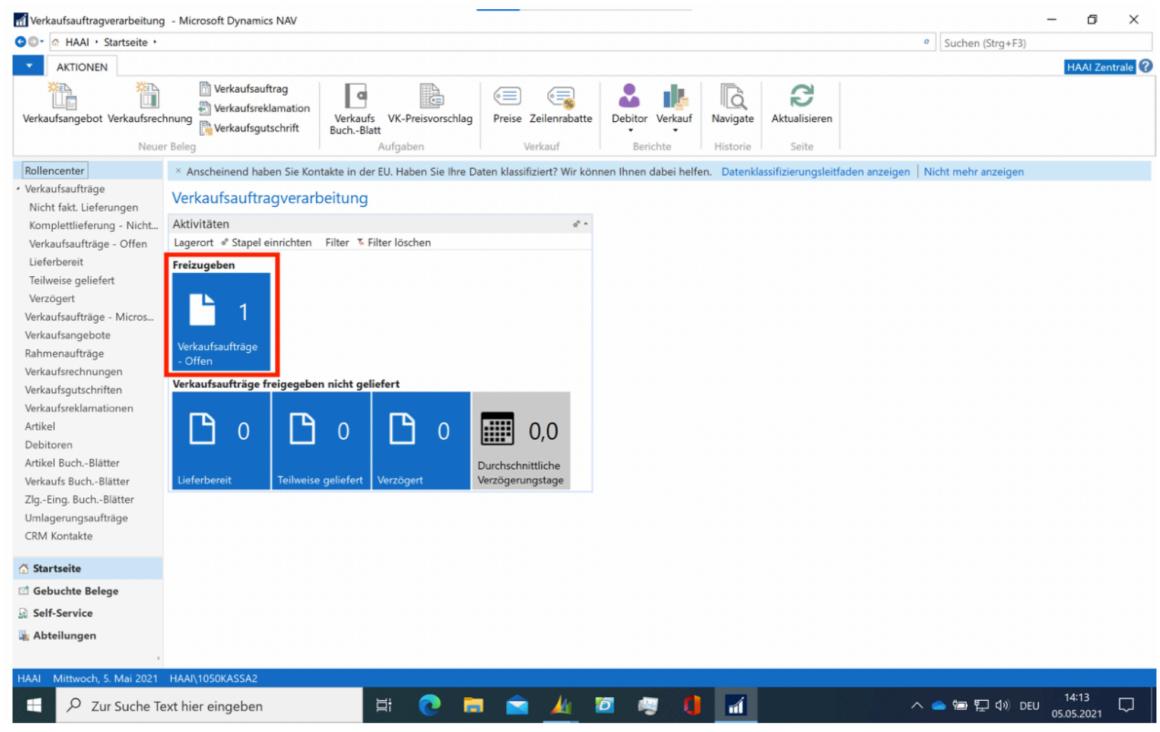
1. Erste Einrichtung:

Mit dieser Anleitung möchten wir euch die Abwicklung nach erfolgreicher Bestellung über das McSHARK Abo erläutern.



Da es leider technisch nicht möglich ist, das Ausfolgen der Bestellungen über die gewohnte Kassenoberfläche abzuwickeln, gibt es nun ein zusätzliches NAV Portal auf allen Kassenrechnern.

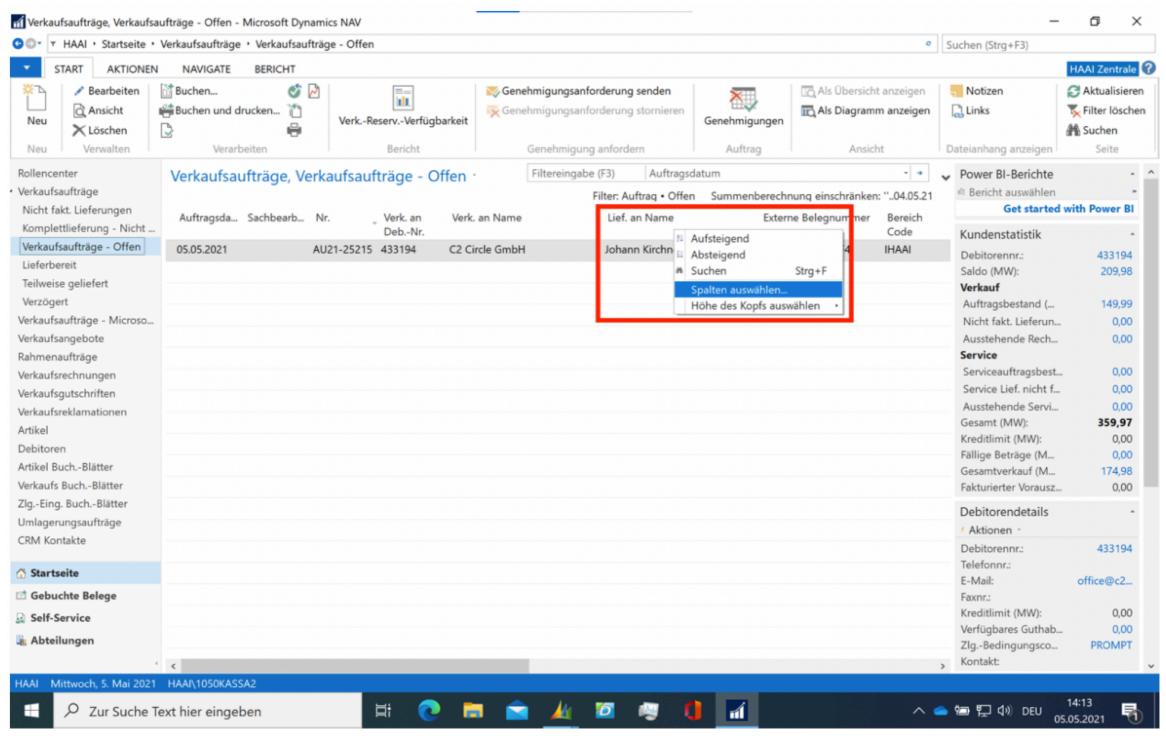
Dieses findet ihr direkt am Desktop unter dem Namen "C2 ABO Apple" (siehe Screenshot links)



Nach dem Start der neuen App bekommt ihr folgendes Rollencenter angezeigt.

Dies wurde bereits so eingestellt, dass die für euch relevante Funktion "Verkaufsaufträge - Offen" gleich als erstes ersichtlich ist (siehe Screenshot links).

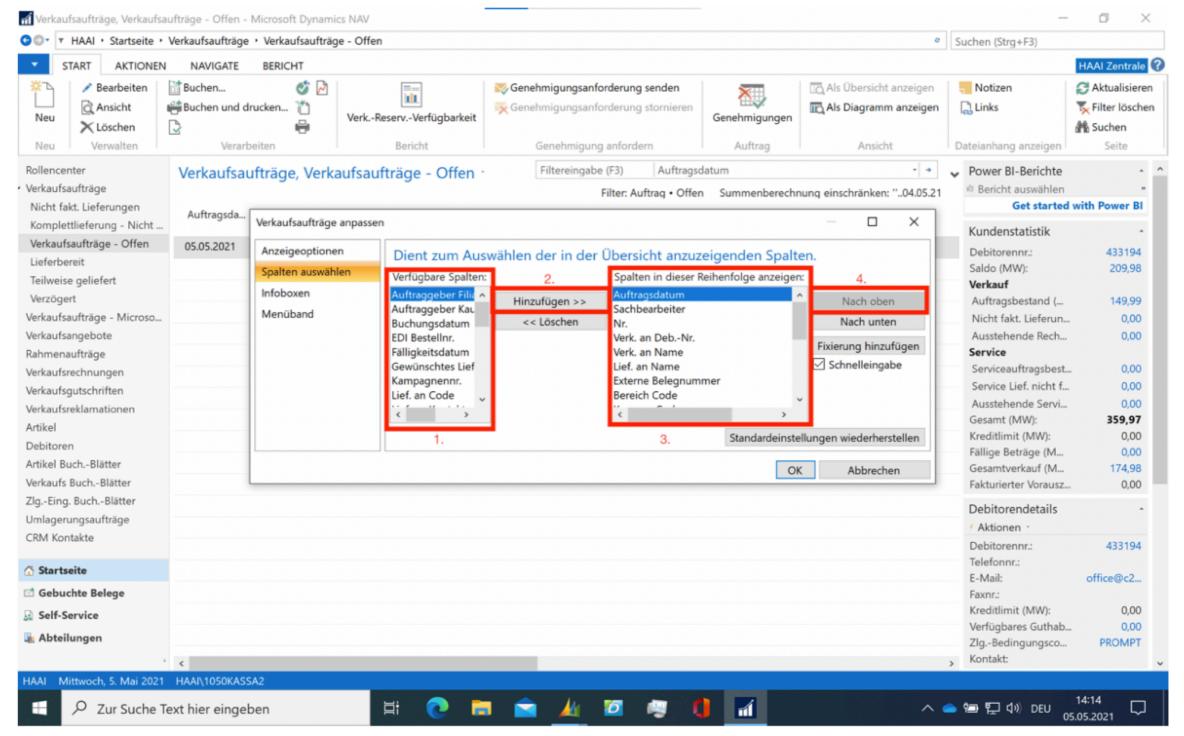
Für die Ausfolgung der Bestellung ist nur diese Funktion nötig



Um die Daten korrekt prüfen zu können, ist jedoch noch eine kleine Anpassung der Oberfläche nötig.

Es muss eine zusätzliche Spalte eingeblendet werden.

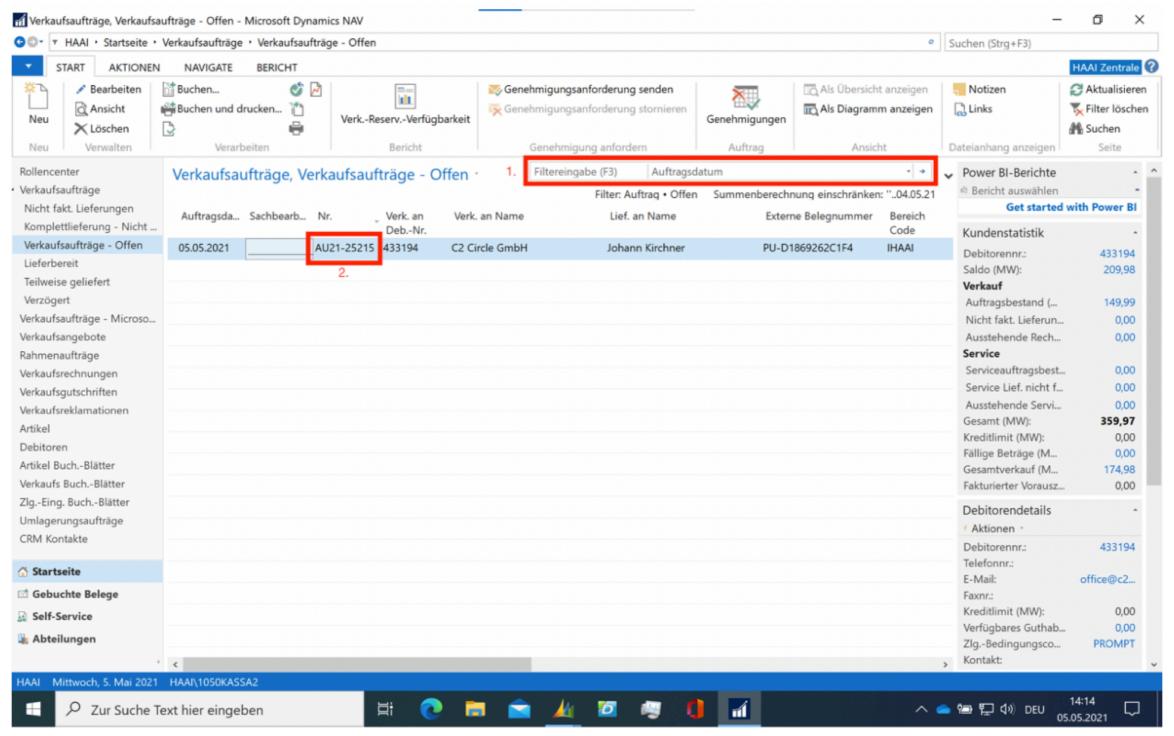
Hierzu klickt ihr mit der rechten Maustaste auf eine der Spaltenbeschriftungen und wählt "Spalten auswählen…" aus (siehe Screenshot links)



Anschließend öffnet sich folgendes Menü in welchem ihr die angezeigten Spalten auswählen könnt. Folgende Schritte sind hier durchzuführen:

- 1. Bei "Verfügbare Spalten" müsst ihr "Lief. an Name" auswählen.
- 2. Mit "Hinzufügen" wird diese zur Oberfläche ganz am Ende hinzugefügt.
- 3. Im rechten Menü "Spalten in dieser Reihenfolge anzeigen" muss die neu hinzugefügte Spalte ausgewählt werden.
- 4. Mit dem Button "Nach oben" wird diese an die korrekte Position zwischen "Verk. an Name" und "Externe Belegnummer" bewegt. Mit "OK" die Anpassung bestätigen.

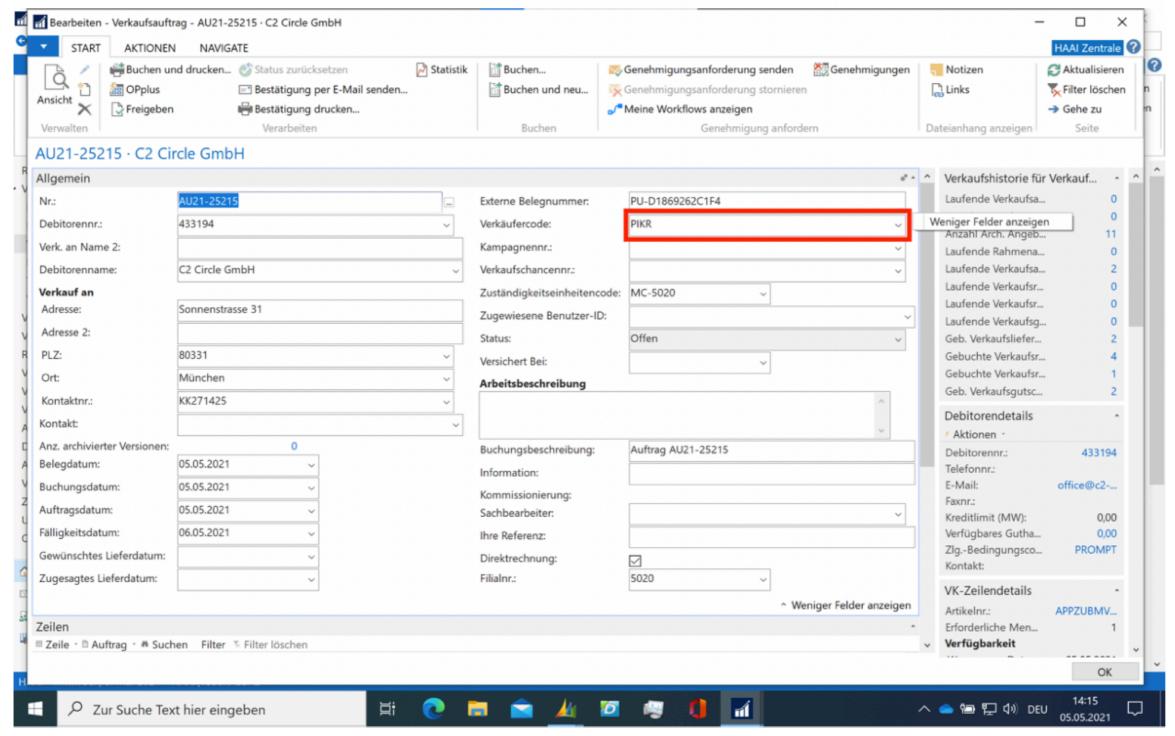
2. Ausfolgen eines McSHARK Abos:



Zum Ausfolgen muss natürlich vorher zunächst der korrekte Auftrag gefunden werden.

In der angepassten Oberfläche könnt ihr hierzu nun nach dem Namen des Kunden (Lief. an Name) oder die Vertragsnummer (Externe Belegnummer) suchen (1.).

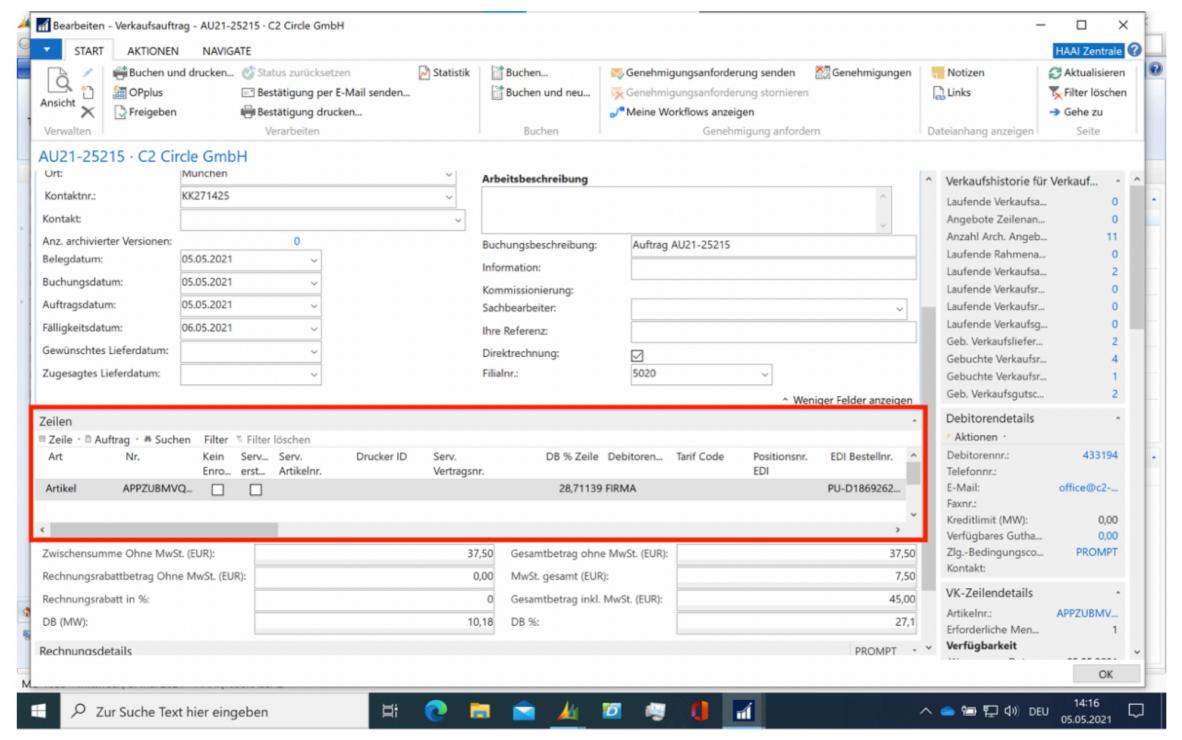
Nach dem der korrekte Auftrag gefunden wurde, muss dieser mit Doppelklick auf die Auftragsnummer (AU2X-XXXXX) aufgerufen werden.



Nach öffnen des passenden Auftrages muss der Verkäufercode angepasst werden.

Hierzu einfach in das Feld klicken und das eigene Kürzel eintragen oder mit Klick auf den nach unten weisenden Pfeil danach suchen.

Dies ist wichtig um den Verkauf auch dem richtigen Verkäufer zuordnen zu können.

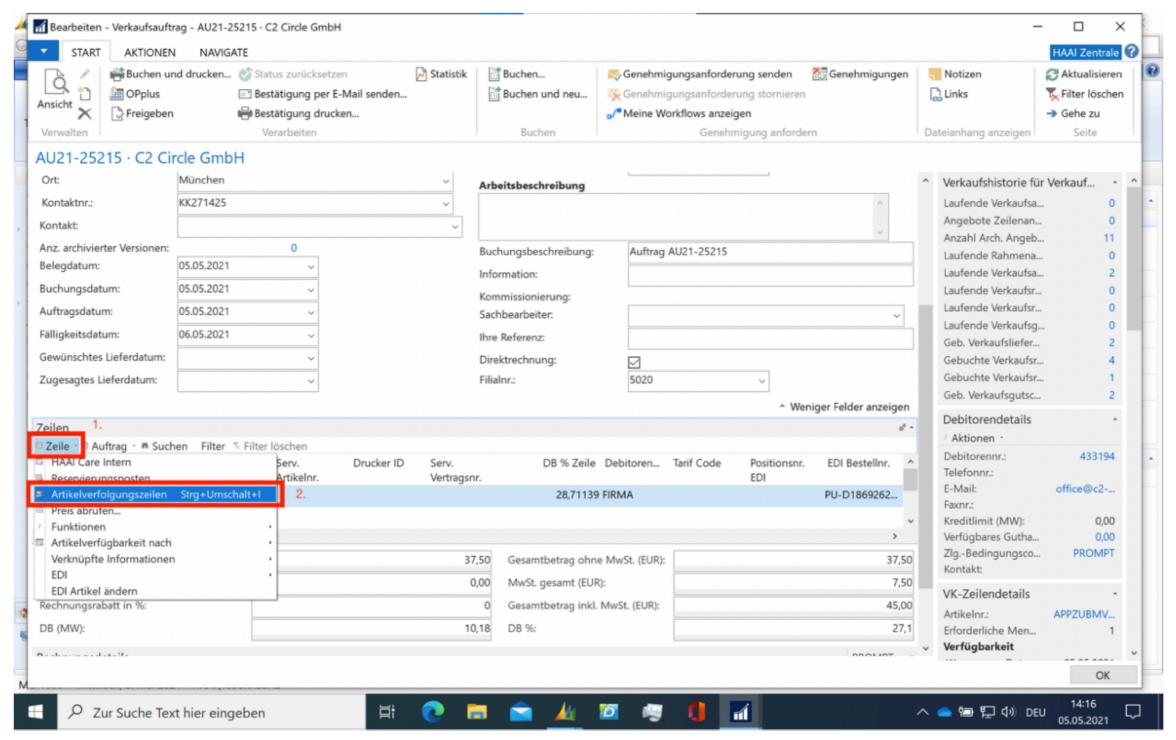


Nachdem der richtige Verkäufer ausgewählt wurde, müssen die Produkte geprüft werden.

Hierzu scrollt ihr runter bis Ihr das Feld "Zeilen" seht. Hier sind alle Produkte hinterlegt, die mit diesem Vertrag gemietet werden.

Bei seriennummer- pflichtigen Geräten muss die Seriennummer eingetragen, die der Kunde erhält. Dies wird im nächsten Step erklärt

ACHTUNG!! Es können hier nachträglich keine Änderungen der Produkte durchgeführt werden. Wenn ein Kunde doch andere Geräte haben möchte, muss der Auftrag im C2 Portal storniert und ein neuer Auftrag erstellt werden.

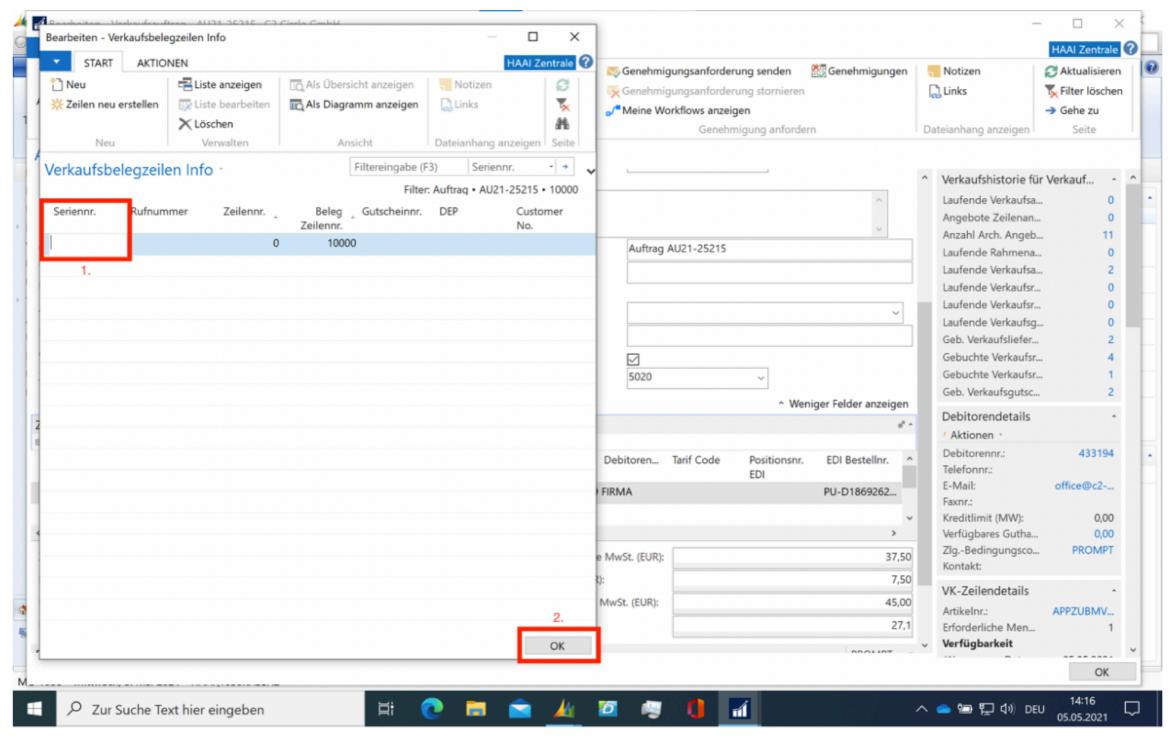


Um den Artikeln die entsprechenden Seriennummern zuzuordnen, geht ihr wie folgt vor.

Zunächst wählt ihr im Menü "Zeilen" den Artikel aus zu dem ihr die SN hinzufügen wollt.

Anschließend wählt ihr dann im Menü "Zeile" den Punkt "Artikelverfolgungszeilen"

Es öffnet sich ein neues.

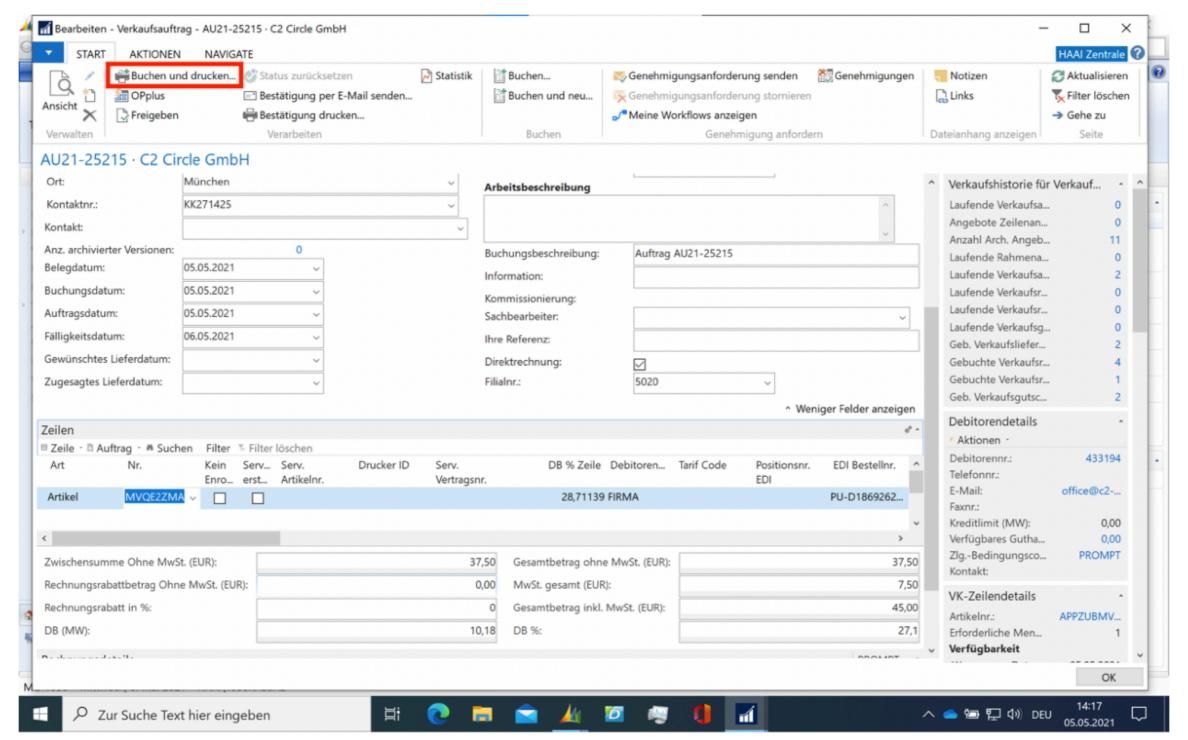


Im neuen Menü füllt ihr dann die Seriennummer für diesen Artikel aus.

Ihr könnt diese auch mit dem Scanner einlesen.

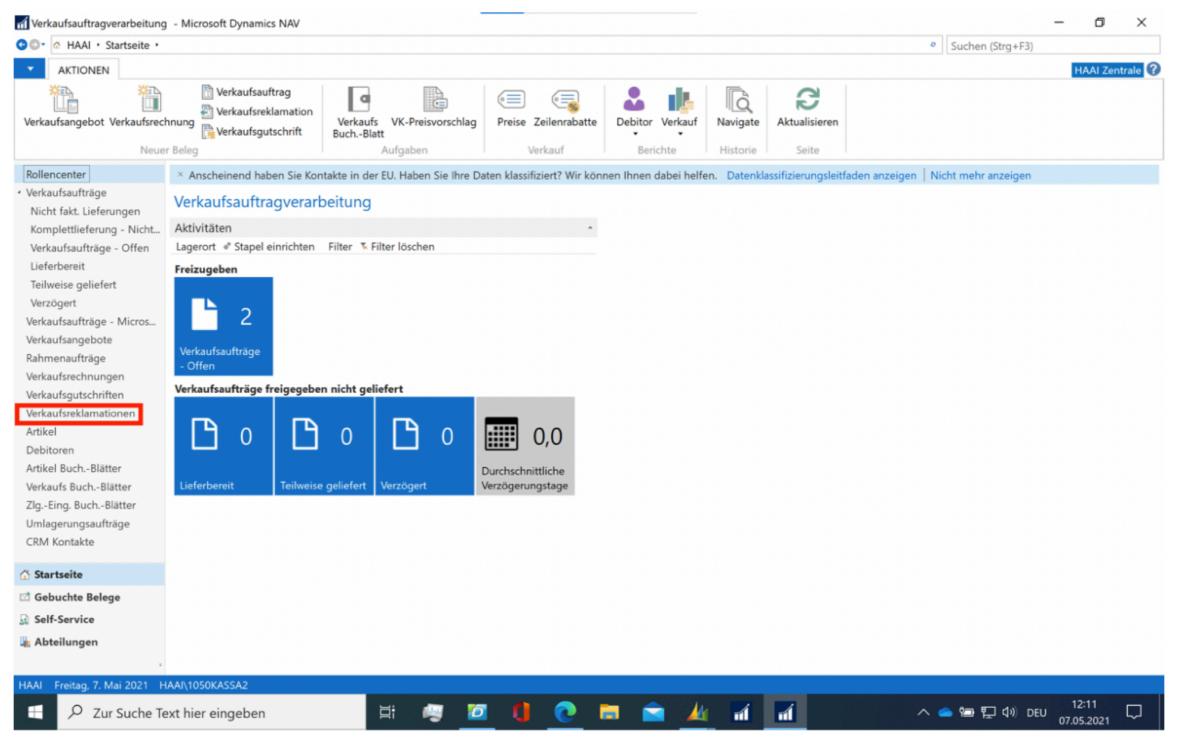
Mit Klick auf "OK" wird die SN bestätigt.

ACHTUNG!! Ihr könnt die SN immer nur für den ausgewählten Artikel befüllen. Solltet ihr mehrere Artikel haben, die eine SN verlangen, muss zuerst der andere Artikel ausgewählt werden, bevor die weiteren SN eingegeben werden können.



- Nach Eingabe der letzten Seriennummer und nochmaliger Prüfung aller Produkte, ist der Auftrag abgeschlossen und dieser kann gebucht werden.
- Hierzu, ähnlich einem Serviceauftrag, einfach auf "Buchen und drucken…" klicken.
- ACHTUNG!! Der Kunde erhält nur den Lieferschein und muss eine Kopie davon unterschreiben.
- Der Kunde selbst erhält keine Rechnung, da er nicht Eigentümer der Artikel ist. Nach Unterzeichnung des Lieferscheins, könnt ihr dem Kunden die Waren mitgeben.
- Den unterschriebenen Lieferschein legt ihr bitte gemeinsam mit einer Ausweiskopie ab.

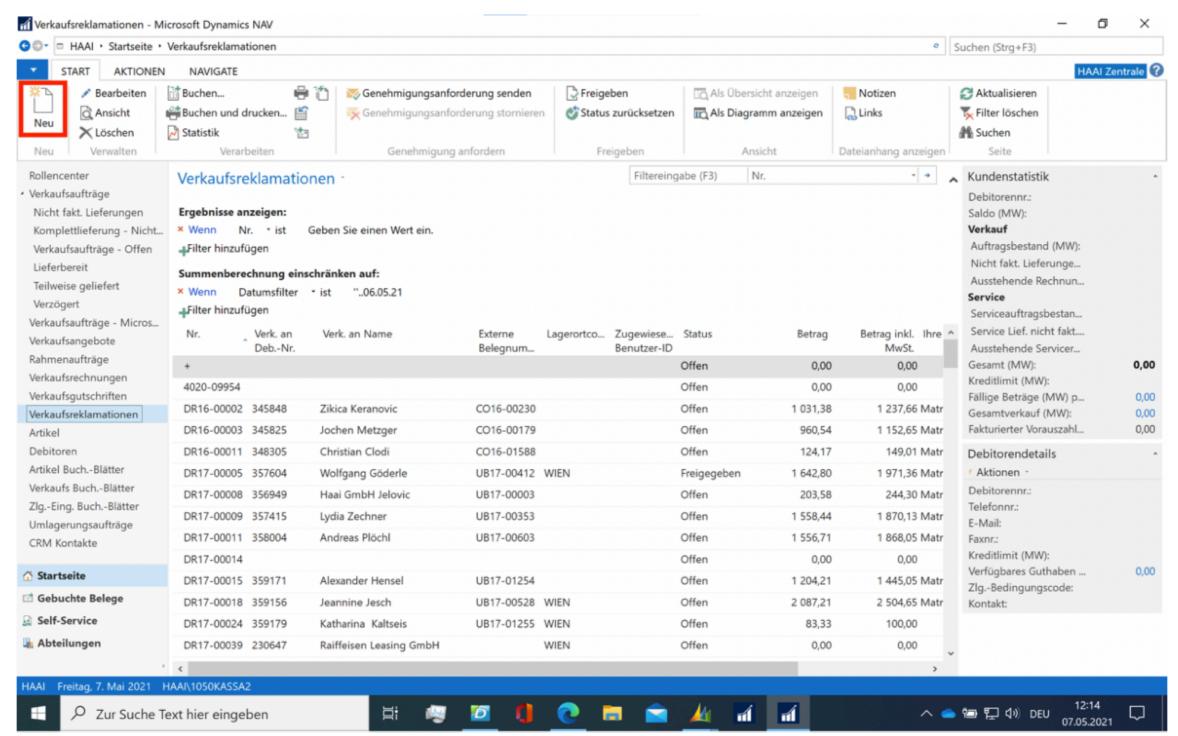
3. Storno eines bereits ausgefolgten Artikels



Um einen bereits ausgefolgten Artikel zu stornieren, muss über das System eine "Verkaufsreklamation" erstellt werden.

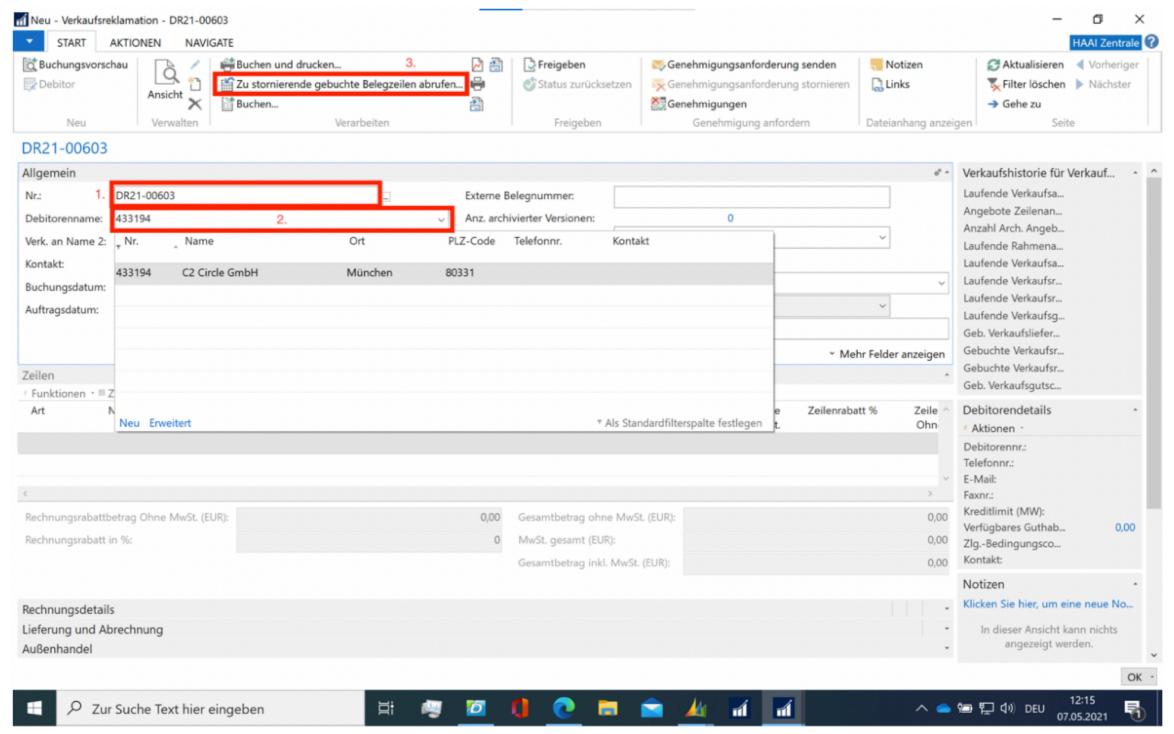
Hierzu wählt ihr im Rollencenter des neuen NAV-Programmes "C2 ABO Apple" auf der linken Seite den Menüpunkt "Verkaufs- reklamationen" (siehe Screenshot links)

Es öffnet sich eine Übersicht aller aktuellen Reklamationen. (Siehe Screenshot auf der nächsten Seite)



In der Übersicht erstellt ihr über den Button "Neu" eine neue Verkaufsreklamation.

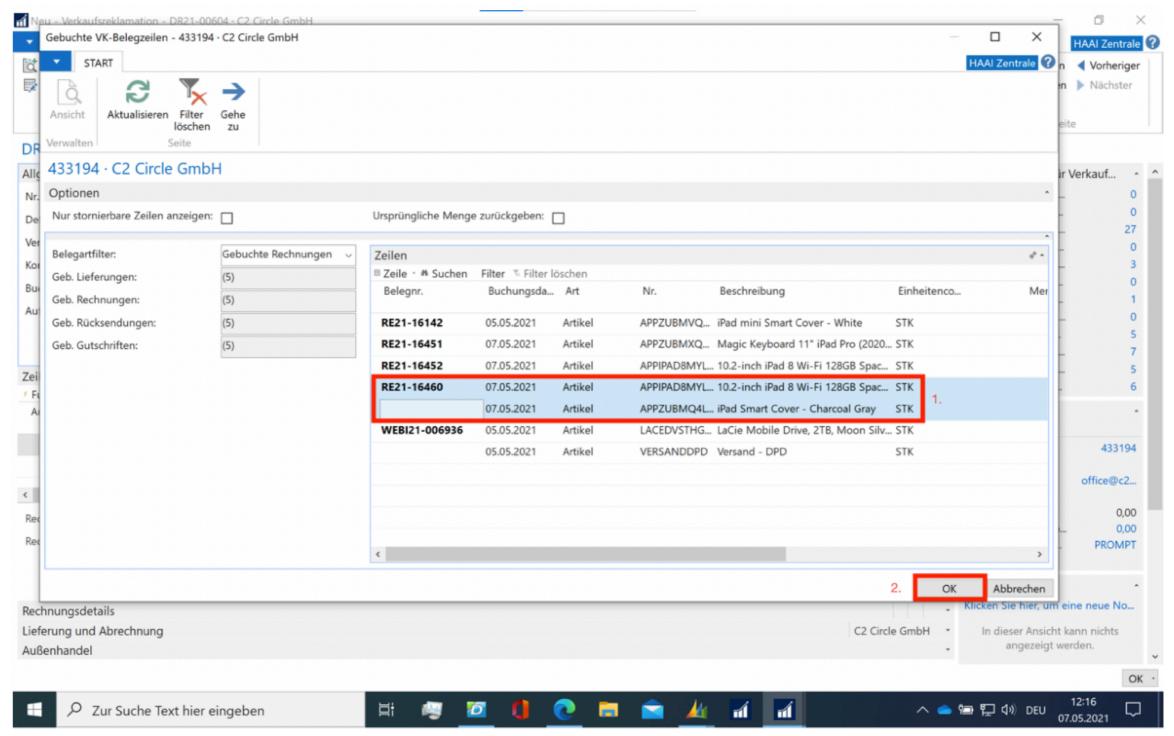
Es öffnet sich ein neues Fenster, welches dem Verkaufsauftrag sehr ähnlich ist.



In diesem neuen Fenster klickt ihr einmal in das Textfeld neben "Nr.:" und drückt einmal die "Enter"- Taste. (1.) Hiermit wird eine neue Nummer für die von euch erstellte Retoure vergeben.

Als nächstes wählt ihr das Textfeld neben "Debitorname:" aus und gebt dort die Kundennummer von C2 Circle (433194) ein. Die Eingabe bestätigt ihr wieder mit "Enter" (2.).

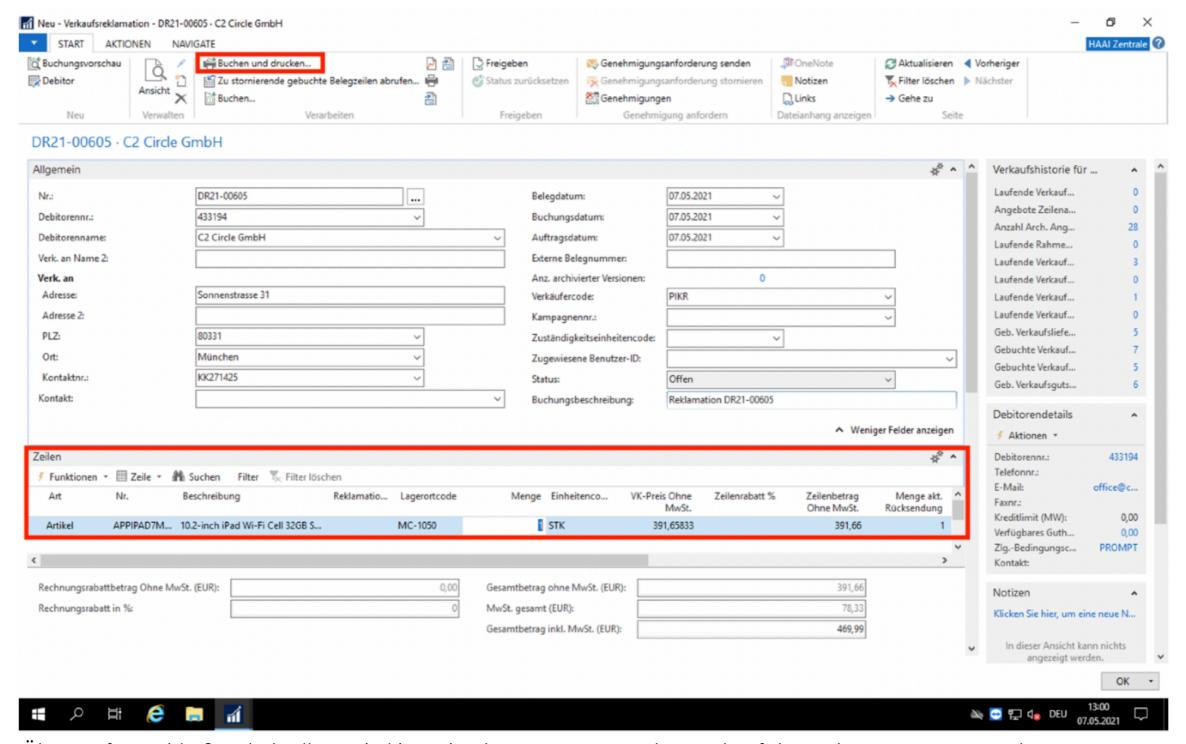
Der nächste Schritt ist die Auswahl des zu stornierenden Artikels. Klickt hierzu auf den Button "Zu stornierende gebuchte Belegzeilen abrufen…" (3.)



Im neu geöffneten Fenster, wählt ihr dann die Artikel, die storniert werden sollen.

Ihr könnt hier nach dem Datum filtern, an welchem die Artikel ausgefolgt wurden.

Mit Klick auf "OK" bestätigt ihr die Auswahl der Artikel.



Überprüft anschließend ob alle Artikel korrekt übernommen wurden und auf den richtigen Lagerortcode retourniert werden.

Die Seriennummern, sofern benötigt, werden automatisch aus der Rechnung übernommen.

Hier müsst ihr also keine weiteren Schritte durchführen.

Wenn hier alles passt, könnt ihr die Reklamation mittels "Buchen und drucken…" abschließen.

Kundenidentifizierung am POS (POS-Ident)

POS-Ident: Was bedeutet das?



- Identifizierung des Kunden am Point-of-Sale, also direkt im Store, durch einen Mitarbeiter.
- Zulässige Ausweisdokumente: Reisepass
- Personalausweis Führerschein

Vorteile

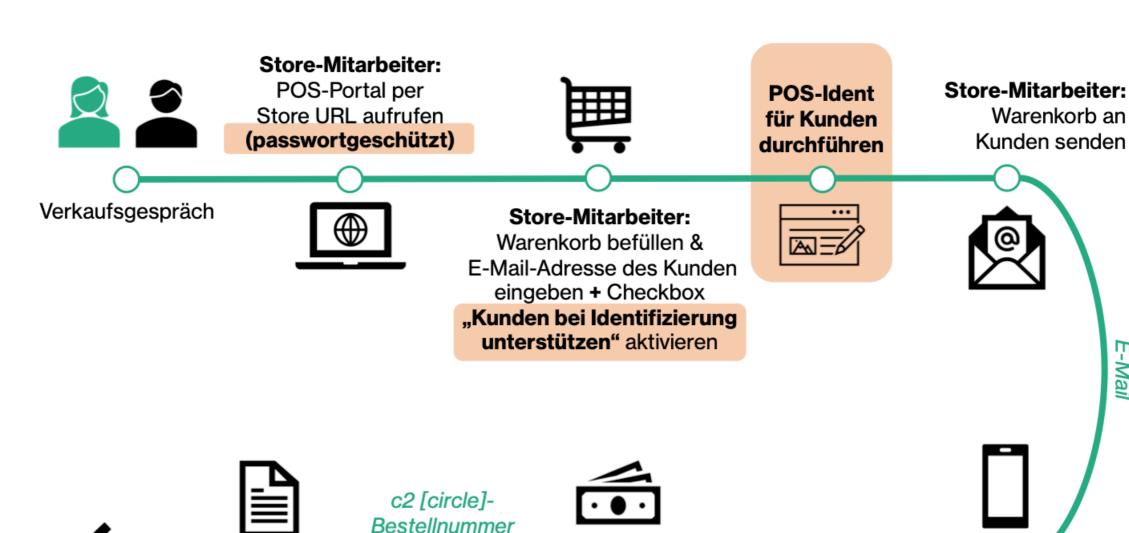


• Unkomplizierte unmittelbare Identifizierung des Kunden durch Store-Mitarbeiter



- Kein Warten auf ggf. zeitverzögerte Prüfungsergebnisse
- Keine zusätzlichen Nachweise (z. B. Strom- oder Gasrechnung) erforderlich

Prozessübersicht



Store-Mitarbeiter:

- 1) Bestellung aufrufen
- 2) Ware holen
- 3) Warenausgabe

Kunde:

Zahlungsmethode wählen & zahlungspflichtig bestellen

Kunde:

- 1) Dateneingabe
- 2) Selbstauskunft
- 3) Abo-Zusage

Einstieg in den Prozess



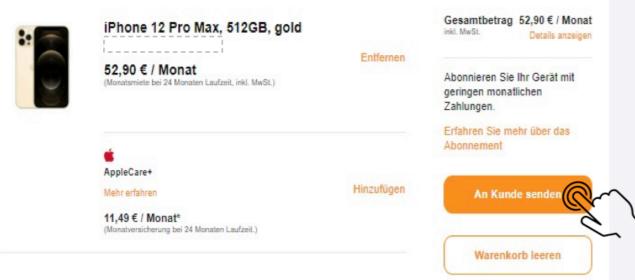
Einstiegspunkt:

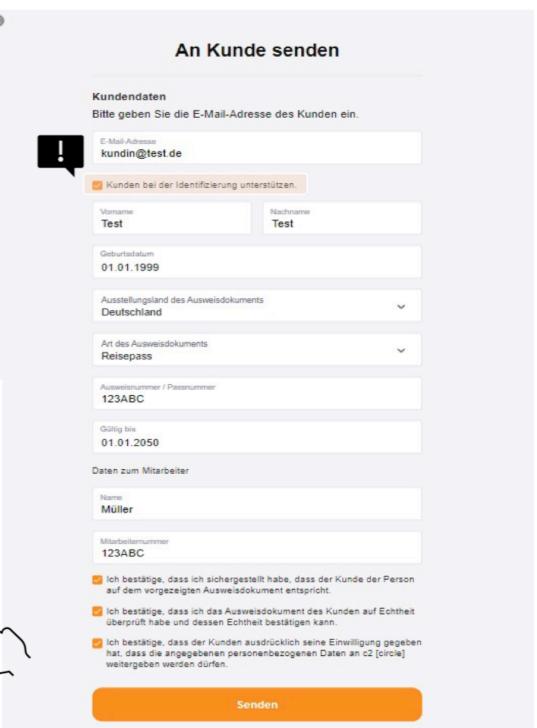
Befüllter Warenkorb > Klick auf "An Kunden senden"

WICHTIG:

Über die Vorabregistrierung ("Neuen Kunden anmelden") ist das POS-Ident-Feature <u>nicht</u> verfügbar. Der Kunde muss bereits Produkte im Warenkorb haben.

Warenkorb





POS-Ident: Schritt-für- Schritt

- 1 E-Mail-Adresse des Kunden eingeben.
- Checkbox "Kunden bei der Identifizierung unterstützen" aktivieren. à Zusätzliche Felder werden angezeigt.

Wird die Checkbox nicht aktiviert, startet der Standardprozess und der Kunde muss sich digital (via IDNow oder eID) identifizieren.

(3) Vor- und Nachname des Kunden sowie Geburtsdatum eingeben.

Ausstellungsland sowie Art des Ausweisdokuments auswählen. Zulässige Ausweisdokumente: Reisepass, Personalausweis oder Führerschein

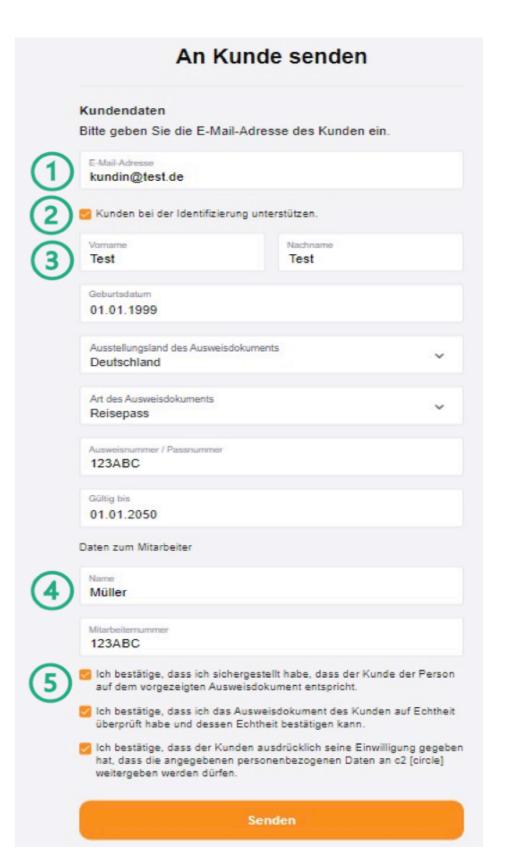
Ausweisnummer / Passnummer und Gültigkeitsdatum eingeben.

- Persönliche Mitarbeiterdaten (= Name und Mitarbeiternummer) eingeben.
- Richtigkeit der eingegebenen Daten,
 - Echtheit des vorgelegten Ausweisdokuments

sowie

• Einwilligung des Kunden zur Datenweitergaben

durch Aktivieren der Checkboxen bestätigen.



Foxway



Foxway Trade-in Lösung – instore – Startseite

№ Foxway



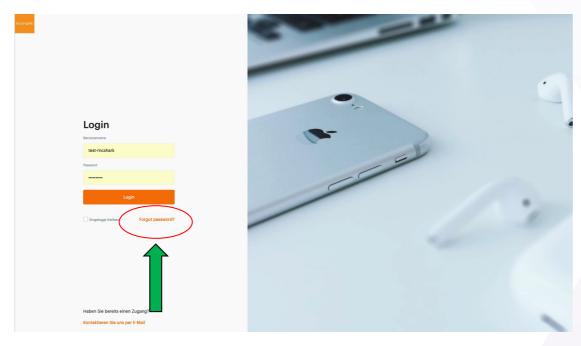
Die Software der Foxway Trade-In Lösung ist webbasiert, sodass die Software von jedem internetfähigen Endgerät erreicht werden kann.

Webadresse: https://mcshark.at.foxway.tech/retail

Initiale Zugangsdaten werden von Foxway bereitgestellt.

Foxway Trade-in Lösung – instore – Startseite

№ Foxway



Die Software der Foxway Trade-In Lösung ist webbasiert, sodass die Software von jedem internetfähigen Endgerät erreicht werden kann.

Webadresse: https://mcshark.at.foxway.tech/retail

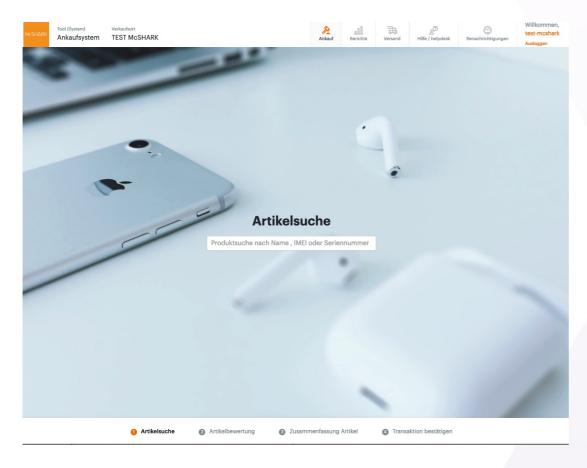
Initiale Zugangsdaten werden von Foxway bereitgestellt.

Für die erste Anmeldung ist ein Klick auf die Passwort vergessen – Funktion notwendig.

Anschließend den vorgegebenen Schritten folgen und sich dann erneut anmelden

Foxway Trade-in Lösung – instore – Artikelidentifikation

№ Foxway



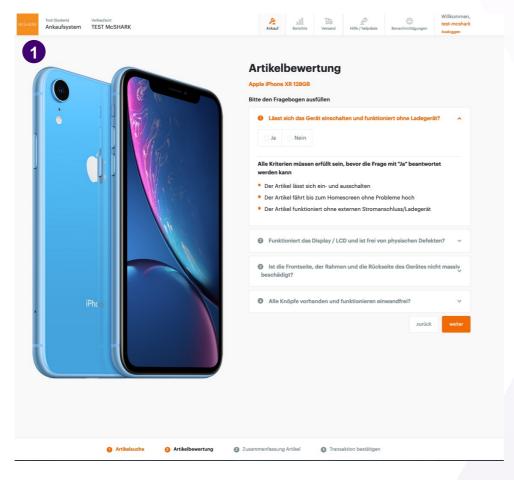
Die Produktsuche im Retail-Tool für die Kategorie Smartphones kann sowohl über die IMEI-Nummer als auch über die Eingabe des Produktnamens stattfinden.

Danach wird der Mitarbeiter Schritt für Schritt durch die Bewertung des Geräts geführt.

→ Nur **vier Fragen**, um den Zustand des iPhones oder Smartphones zu bewerten und den Preis zu ermitteln!

Bewertungsfragen **Kategorie Smartphones №** Foxway

№ Foxway



1. Lässt sich das Gerät einschalten und funktioniert ohne Ladegerät?

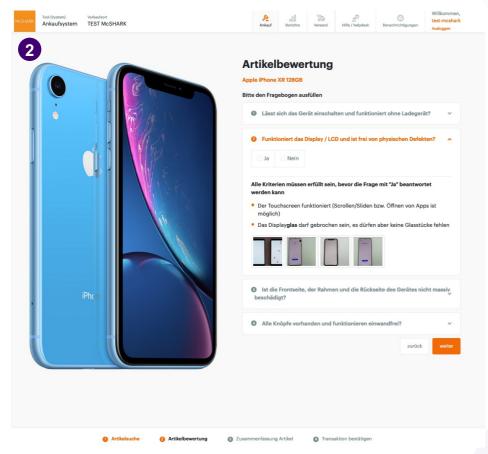
Alle folgende Kriterien müssen erfüllt sein, um diese Frage mit "JA" beantworten zu können

- · Der Artikel lässt sich ein- und ausschalten
- Der Artikel fährt bis zum Homescreen ohne Probleme hoch
- Der Artikel funktioniert ohne externen Stromanschluss/Ladegerät

Gerät muss sich einschalten lassen, um weitere Bewertung vorzunehmen

6

№ Foxway



2. Funktioniert das Display / LCD und ist frei von physischen Defekten?

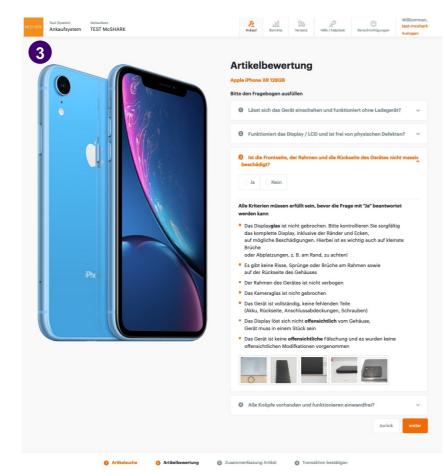
Alle folgende Kriterien müssen erfüllt sein, um diese Frage mit "JA" beantworten zu können

- Der Touchscreen funktioniert (Scrollen/Sliden bzw. Öffnen von Apps ist möglich)
- Das Displayglas darf gebrochen sein, es dürfen aber keine Glasstücke fehlen

Fokus auf Funktionsfähigkeit des LCD, Glasbrüche erlaubt!

7



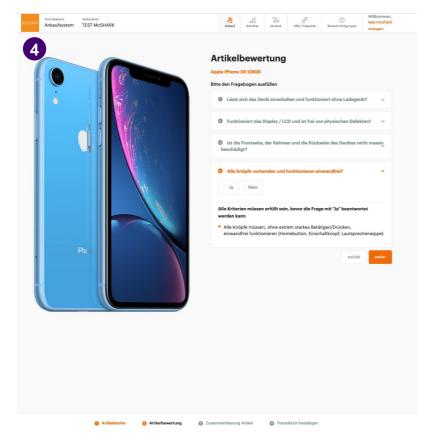


3. Ist die Frontseite, der Rahmen und die Rückseite des Gerätes nicht massiv beschädigt?

Alle folgende Kriterien müssen erfüllt sein, um diese Frage mit "JA" beantworten zu können

- Das Displayglas ist nicht gebrochen. Bitte kontrollieren Sie sorgfältig das komplette Display, inklusive der Ränder und Ecken, auf mögliche Beschädigungen.
- Es gibt keine Risse, Sprünge oder Brüche am Rahmen sowie auf der Rückseite des Gehäuses
- · Der Rahmen des Gerätes ist nicht verbogen
- · Das Kameraglas ist nicht gebrochen
- Das Gerät ist vollständig, keine fehlenden Teile (Akku, Rückseite, Anschlussabdeckungen, Schrauben)
- Das Display löst sich nicht offensichtlich vom Gehäuse, Gerät muss in einem Stück sein
- Das Gerät ist keine offensichtliche Fälschung und es wurden keine offensichtlichen Modifikationen vorgenommen
 - Eindeutige Definition für massive Beschädigungen, Fokus auf klare zu erkennende Probleme. Jegliche Form von Kratzern/Abschürfungen etc. erlaubt!

№ Foxway



4. Alle Knöpfe vorhanden und funktionieren einwandfrei?

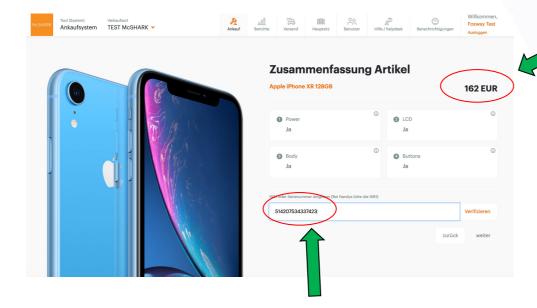
Alle folgende Kriterien müssen erfüllt sein, um diese Frage mit "JA" beantworten zu können

 Alle Knöpfe müssen, ohne extrem starkes Betätigen/Drücken, einwandfrei funktionieren (Homebutton, Einschaltknopf, Lautsprecherwippe)

Einfache Durchführung des Tests möglich

9

№ Foxway



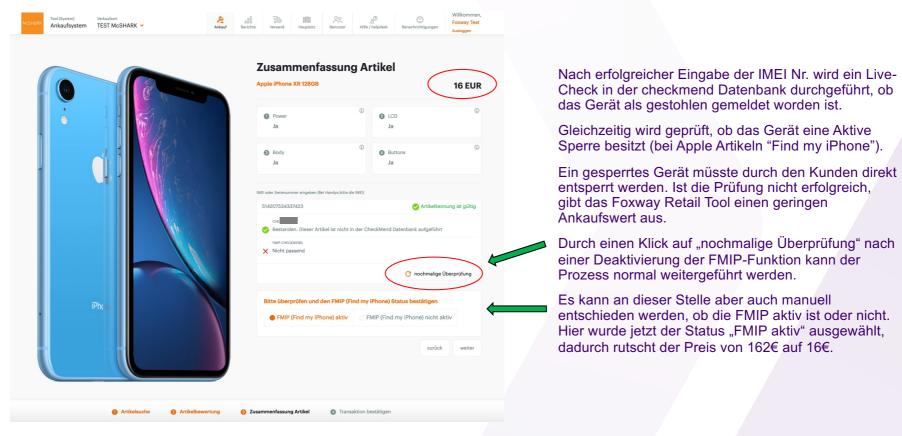
Nach der Bewertung erfolgt die Preisberechnung.

Wird eine der vier Fragen mit "Nein" beantwortet, so müssen folgende Fragen nicht mehr beantwortet werden, da das Pricing bereits feststeht.

Der Preis wird direkt angezeigt und kann dem Kunden genannt werden.

Ist der Kunde einverstanden, wird die IMEI Nr. zur Verifizierung eingegeben. Wurde zu Beginn das Gerät mit Hilfe der IMEI Nummer gesucht und nicht via Freitext, muss die IMEI hier nicht mehr eingegeben werden

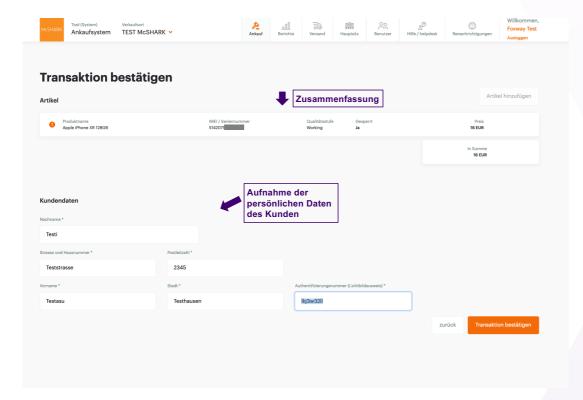
Nach der Eingabe wird über den Button "Verifizieren" der Prüfprozess gestartet (Locks, Diebstahl).



Abschluss Ankauf Eingabe Kundendaten / Dokumentation

Foxway Trade-in Lösung – instore – Kundendaten

№ Foxway

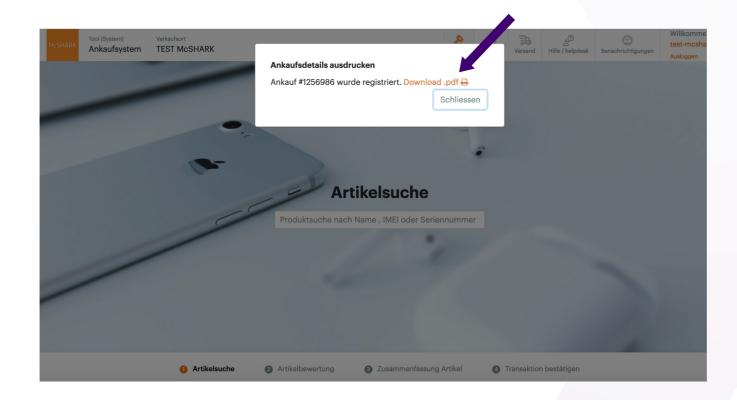


Übersichtliche Zusammenfassung und die Eingabe der persönlichen Kundendaten sind hier vorzunehmen. Dabei handelt es sich meist um Pflichtfelder.

Das Foxway Trade-in tool ist hier, wie auch an anderen Stellen, sehr flexibel. Beispielsweise lassen sich weitere Felder / Kundendaten abfragen.

Foxway Trade-in Lösung – instore – Dokumentation

№ Foxway



An dieser Stelle kann jetzt das Dokument für den Kunden ausgedruckt werden.

Bitte gleich 3 x ausdrucken

Je ein Exemplar für

- Den Kunden
- Dem einzusendenen Gerät beilegen
- Für Ihre Unterlagen

Foxway Trade-in Lösung – instore – Dokumentation

№ Foxway



Trade-In mcs1406327

Date: 03.04.2022

Teststrasse 2345

Vorname: Testasi Stadt: Testhausei

	Produktname	Gerāte IMEI	Grade	Gesperrt	Preis
	Apple iPhone XR 128GB	514207534337423	Working	Yes	16 EUR

Hiermit verkaufe ich die oben aufgelisteten Artikel an die Foxway GmbH, Industriestraße 21, 61381 Friedrichsdorf. Die Foxway GmbH ist alleiniger Vertragspartner, ein vertragliches Verhältnis mit McShark kommt nicht zu Stande. Die Mitarbeiter vor

Enthalten die Gerätte noch von Ihnen nicht vollständig gelöschte Informationen und Daten, ist die Foxway GmbH berechtigt, diese in Rahmen des für jedes Gerät üblichen Prüf- und Löschwerfahren zu entlernen, ohne eine Haftung für die vollkommene Löschung berechten. Bezüglich der Haftung der Foxway GmbH gelten die Bestimmungen unserer Allgemeinen Ankaufsbedingungen.

Ich erkenne zudem an, dass bei aktivierter iCloud-Sperre, Sperrcodes und Bios-Passwörter auf meinen Geräten eine Datenlöschung durch die Foxway Gröhlt bechnisch nicht möglich ist. Bite denken Sie daran, vor dem Verkauf ihre Daten von den Geräten zu sicher Nach Vorlage dieses Arkaufsbeleges und ein Gustehen in der Hohe der Gesamtsumme dieses Arkaufsbeleges unsgebes wird ein Gustehen in der Hohe der Gesamtsumme dieses Ankaufsbeleges unsgeben den der Spering der Gesamtsumme dieses Ankaufsbeleges unsgeben den der Spering der Gesamtsumme dieses Ankaufsbeleges unsgeben den der Gesamtsum der Gesamtsum des Gesamtsum des Gesamtsum des Gesamtsum der Gesamtsum de

Beschwerderech Sie haben das

laden das Recht, sich über die Verarbeitung personendezogenen Daten durch uns dei einer Aufsichtsbehörde für den Datenschutz z :hweren.

Unterschrift Fachankäufer Unterschrift Kund

Note Septiment and Control of Con

Auf der linken Seite ist das Vertragsdokument zu sehen.

Im unteren Teil ist der Datenschutzhinweis für den Kunden zu sehen.

Versandsystem Paket erstellen / Paket versenden

№ Foxway

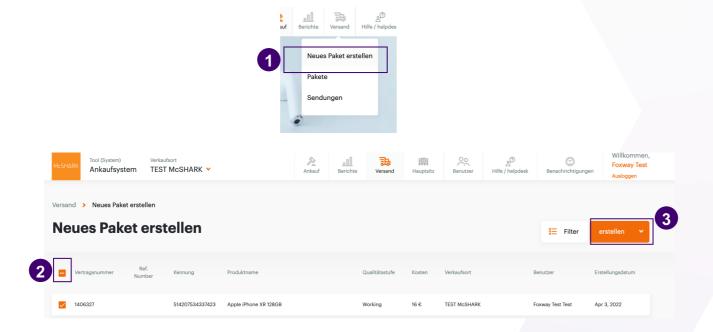
16

Versandsystem – Neues Paket erstellen

№ Foxway

Das Versandsystem funktioniert ähnlich dem bekannten Flip4new Versandsystem:

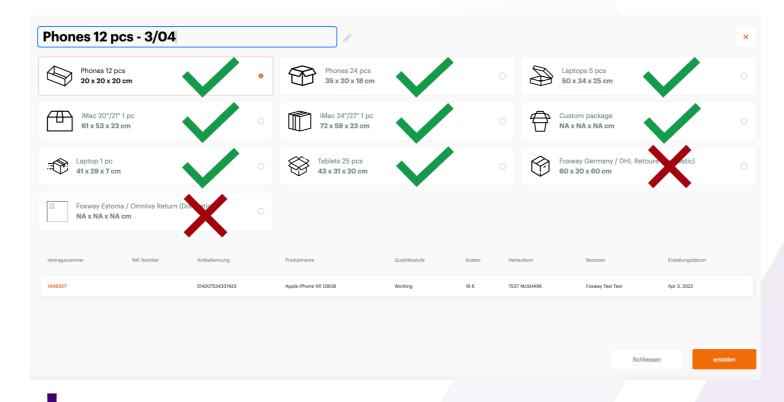
Artikel bewerten → virtuelles Paket erstellen → Paket versenden



- 1 "Neues Paket erstellen" auswählen
- 2 Einen oder mehrere Artikel auswählen
- 3 "erstellen" drücken

Versandsystem – Bitte Beachten!

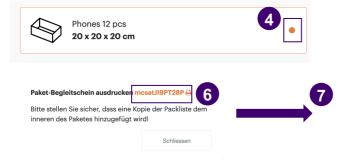
№ Foxway

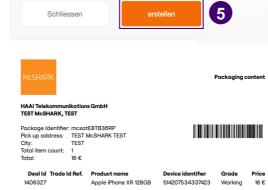


Bitte Beachten!

Die Felder <u>Foxway Estonia</u> und <u>Foxway Germany</u> dürfen hier **nicht** ausgewählt werden. Alle anderen sind möglich und sollten nach Größe und Anzahl gewählt werden.

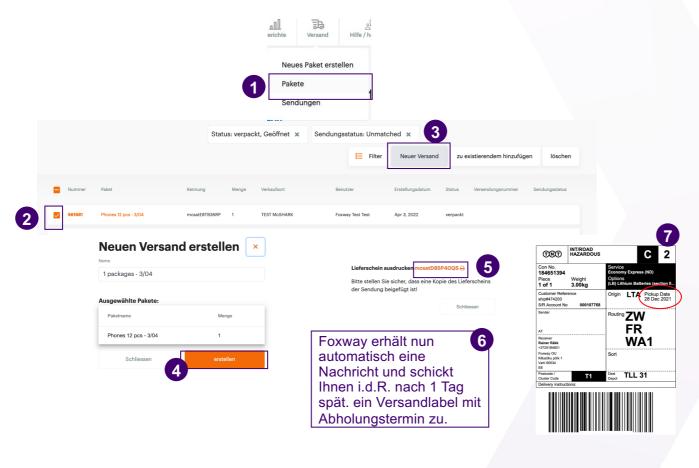
Versandsystem – Neues Paket erstellen



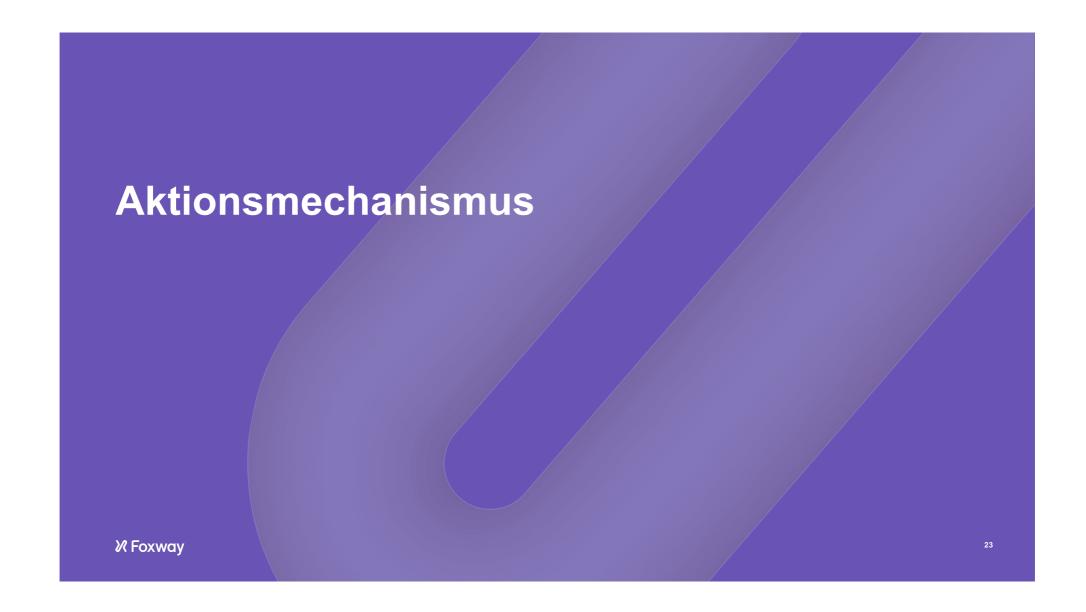


- Versandart wählen siehe vorherige Seite
- 5 "erstellen" drücken
- 6 Begleitschein auswählen
- Begleitschein 3 x drucken und in das Paket legen

Versandsystem – Pakete – Versandlabel erstellen

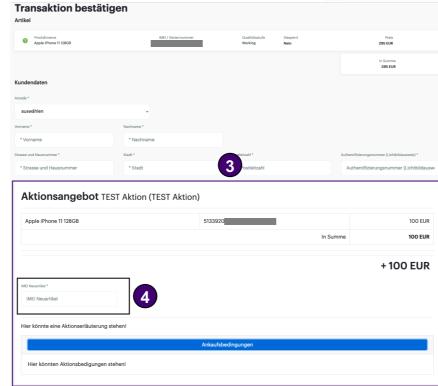


- 1 "Pakete" auswählen
- Einen oder mehrere Artikel auswählen
- 3 "Neuer Versand" drücken
- Neues Fenster:
- Neuer Versand
 - Erstellen drücken
- Bei Bedarf Lieferschein ausdrucken
- 6 Wie erhält man ein Label?
- Versandlabel Beispiel
 Mit Abholdatum



Foxway Trade-in Lösung – Aktionsmechanismus





- Wenn eine Aktion stattfindet, ist diese auf der Startseite ersichtlich
- Um die Aktion zu aktivieren, muss diese <u>vor</u> der Artikelidentifikation ausgewählt werden
- Anschließend durchläuft man den Bewertungsprozess des Artikels und erhält direkt den Ankaufswert des Artikels inkl. Aktionsbonus
- Wurde die Aktion ausgewählt, erscheint bei der Kundendatenaufnahme im unten Teil der Seite das "Aktionsangebot"
- Nach der Eingabe der für die Aktion gültigen Neugeräte IMEI-Nummer, kann der Aktionsankauf abgeschlossen werden

Ihre Kontaktdaten

Foxway GmbH

E-Mail: mcshark-at@foxway.com

Hot-Line: 0800 – 123829

Adresse: Foxway GmbH

Industriestraße 21

61381 Friedrichsdorf

Deutschland

№ Foxway

25

Onlineshop

Warenanlieferung für Click&Collect

Überprüfung auf Vollständigkeit im Vergleich zum Lieferschein

WEBOyy-XXXXXX

WEBO = WebOrder

yy = 2-Stellige Jahreszahl

XXXXXX = Fortlaufende 6-stellige Nummer

Diese Waren werden NICHT eingebucht.

Alle Bestandteile der Lieferung an abgetrenntem Lagerort lagern

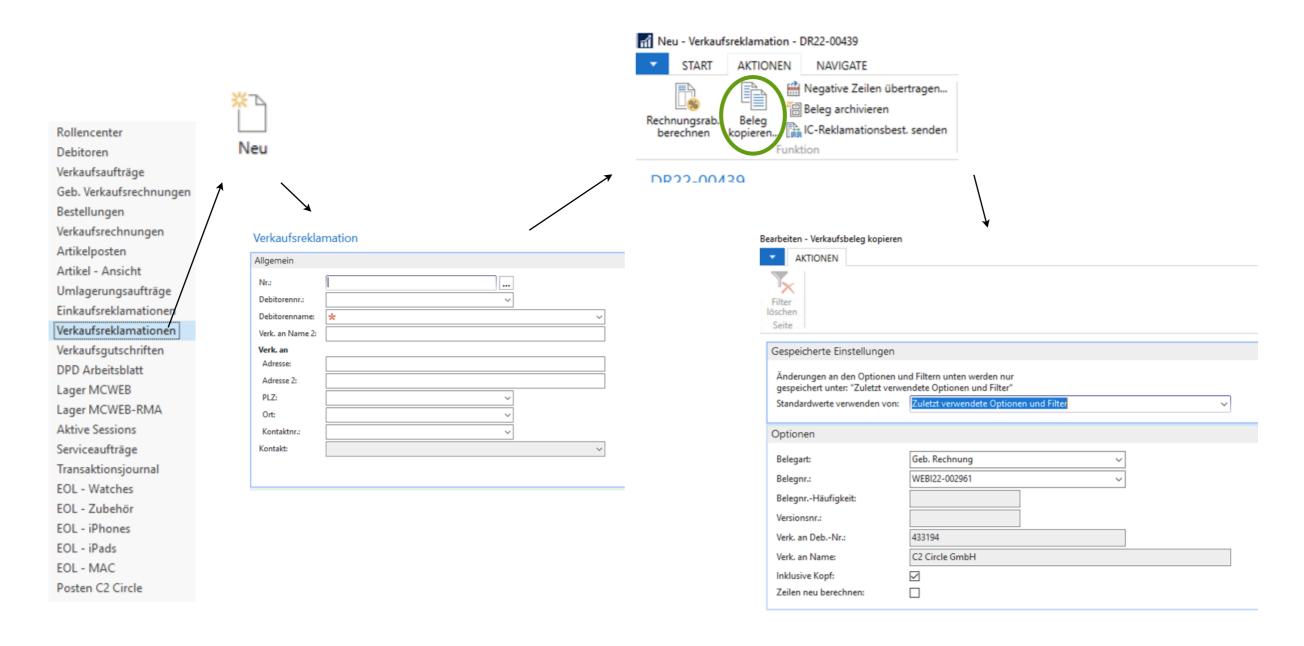
Onlineshop Bestellungen sind bitte in einem getrennten Lagerbereich (Regal, etc.) zu lagern und unter keinen Umständen mit eurer Filialware zu vermischen. Unter keinen Umständen dürfen diese Geräte im Shop über die Kassa verkauft werden.

Kunde anrufen und informieren, dass seine Bestellung abholbereit ist

Rücksendung vom Kunden

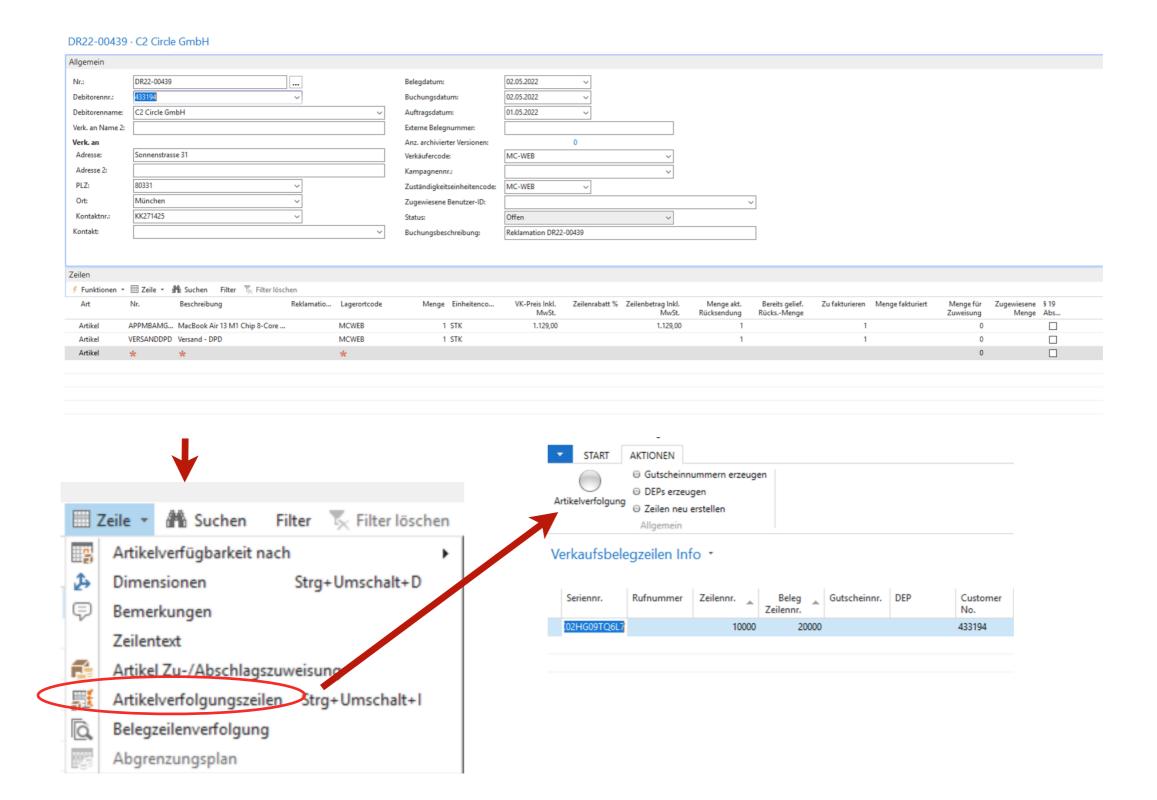
NAVISION - linke Seite > VERKAUFSREKLAMATIONEN

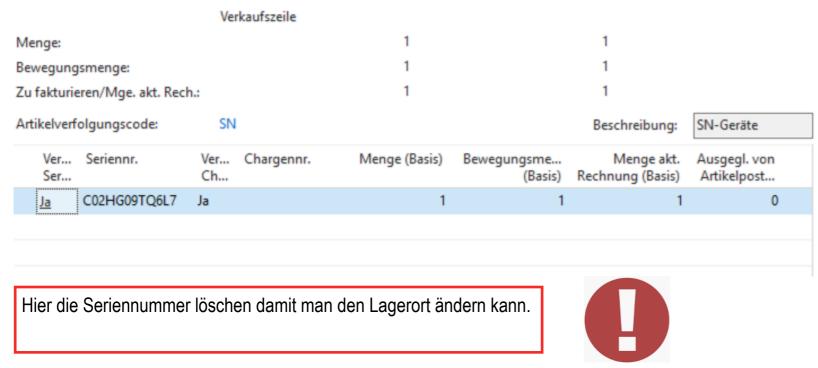
- NEU ENTER(Damit eine Belegnummer vergeben wird) AKTIONEN
- Beleg kopieren + Belegnummer (Rechnungsnummer) einfügen
- Inklusive Kopf



ACHTUNG

Nur Zeilen / Artikel löschen, die nicht zurückgegeben werden! Kunde kann auch 1 Artikel zurücksenden - muss nicht alles sein





WICHTIG!

LAGERORT-ÜBERSICHT

Bitte auf Lager > WEBSHOP RETOUR > MCWEB-RMA

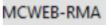
- Preis kontrollieren und bei Bedarf anpassen (nach Änderung des Lagerorts)
- Kopiere Debitor Nummer
- BUCHEN+



MCWEB

MCWEB



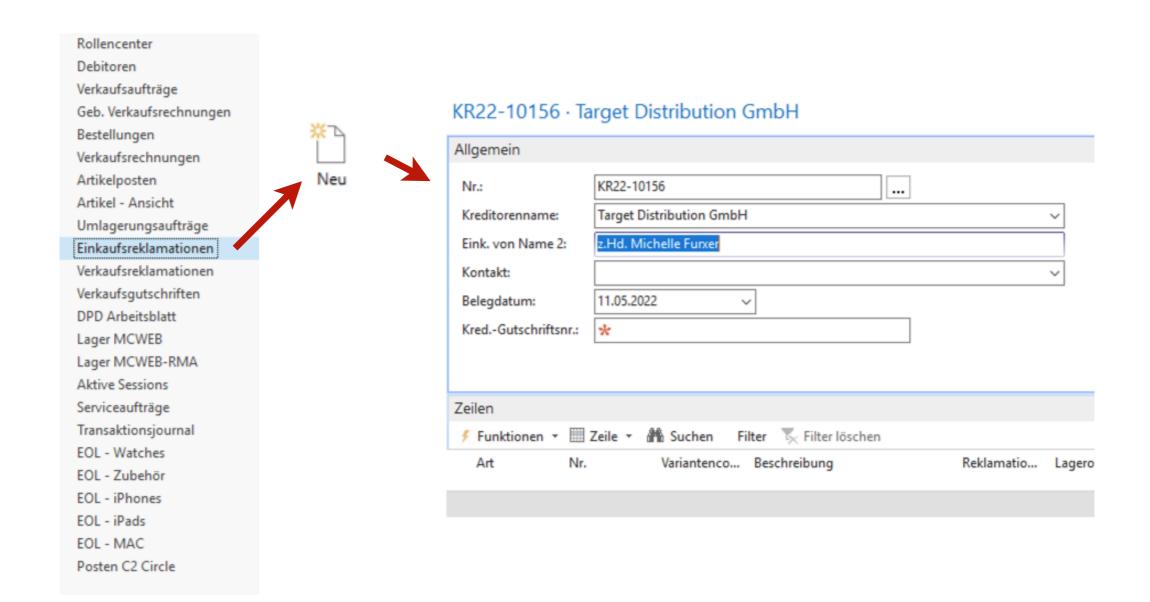


- Liefern und fakturieren
- (falls sich ein Fenster öffnet "wollen Sie die Gutschrift ansehen") Nein
- ROLLENCENTER links Debitoren
- Kontrollieren ob alles passt AKTIONEN Posten

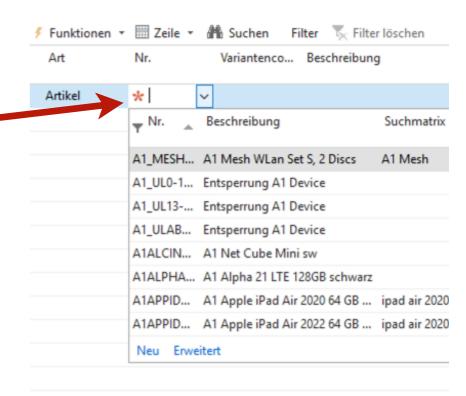
Einkaufsreklamation

Rücksendung an Target / Einkaufsreklamation

- Einkaufsreklamation öffnen (das ist die Rücksendung an Target)
- NEU + ENTER
- Kreditorennummer K2035 (Target)



- -Information Bestellnummer eintragen (WEBO...)
- Zeilen
- Art: Artikel Dropdown
- Nr: Artikel-Nummer
- Reklamationsgrund: 90 Retoure an Lieferant (Dropdown) / wenn es defekt ist bitte an Target 50 (RMA / DOA) / 70 EOL
- Lagerortcode: wo es gerade ist MCWEB-RMA
- Menge: 1
- Wenn es ein Artikel mit Seriennummer ist Zeile Artikelverfolgungszeilen - Seriennummer eintragen - Menge 1 - OK
- BUCHEN + Liefern
- BUHA gleicht das dann aus



Kunden werden automatisch informiert, dass Ihre Bestellung auf dem Weg zu eurer Filiale ist. Sie erhalten zusätzlich die Info, dass es ca. 2 Werktage dauert, bis die Bestellung abholbereit ist. Bitte informiert die Kunden telefonisch, sobald die Bestellung da ist. Ihr habt so die Möglichkeit den Kunden positiv zu überraschen, dass seine Bestellung vielleicht schon früher verfügbar ist. Ihr habt zusätzlich eine Mailvorlage für euren Shop. Bitte nutzt diese Mailvorlage in jedem Fall (Zusätzlich!)!

Bereitet passendes Zubehör zur Bestellung vor

Viele Kunden bestellen online meist nur das nötigste. Oft nur die reinen Geräte. Ihr habt hier die perfekte Gelegenheit passendes Zubehör vorzubereiten. Ihr seht genau welche Bestandteile die Online Bestellung hat und könnt dem Kunden passende Optionen bei der Abholung anbieten. Nutzt diese Gelegenheit für euren Store zusätzlichen Umsatz zu generieren.

McCARE+ nachträglich verkaufen. Das heißt das ist die Chance am POS für Zusatzverkäufe!

Warenausgabe für Click&Collect

 Kunde kommt in den Shop mit seiner ausgedruckten oder digitalen Rechnung

Um eine Onlineshop Bestellung am POS abzuholen benötigt der Kunde seine Rechnung und einen Ausweis.

Eine Onlineshop Rechnung könnt Ihr Anhand der Rechnungsnummer erkennen. Onlineshop Rechnungsnummern sind wie folgt aufgebaut:

WEBlyy-XXXXXX

WEBI = Web Invoice yy = 2-Stellige Jahreszahl XXXXXX = Fortlaufende 6-stellige Nummer

Kunden ID Check

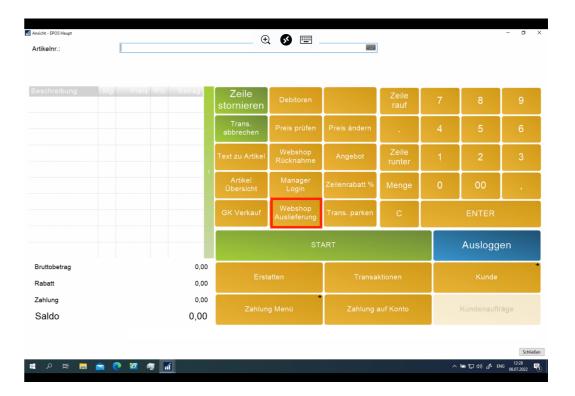
Der Ausweis der abholenden Person muss mit der Rechnung übereinstimmen!

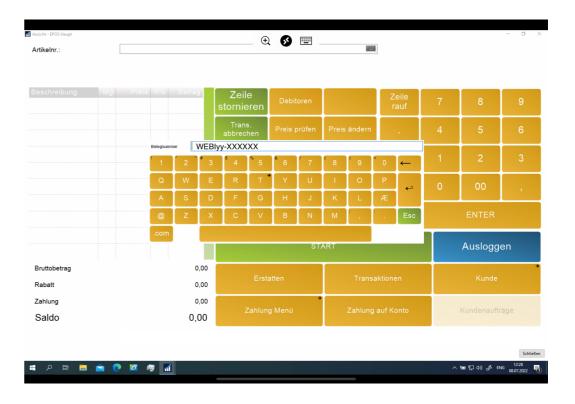
Folge der Kassenfunktion "Webshop Auslieferung"

Hier wird die Bestellnummer benötigt.

- Ausgabe der Bestellung
- ID Kopie mit unterschriebenem Lieferschein ablegen

Bitte den unterschriebenen Lieferschein mit einer Ausweiskopie in einem dafür vorgesehenen Ordner ablegen.



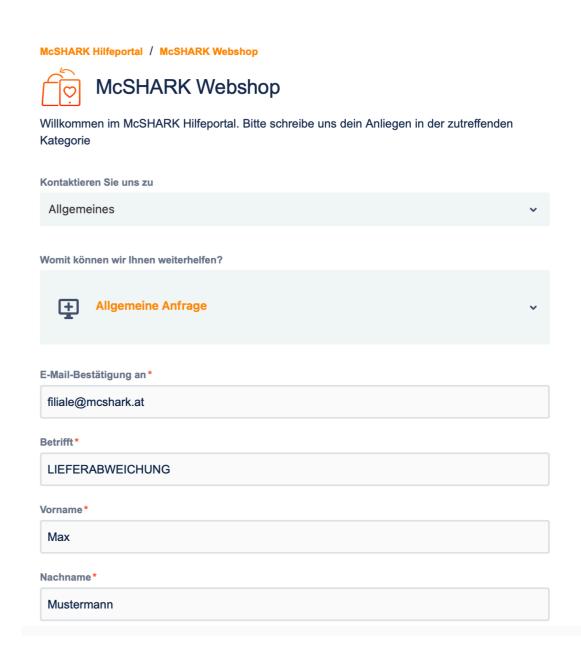


Falsch geliefert oder beschädigte Lieferung:

 Bei Abweichungen oder beschädigter Ware Meldung an das Ticket-System des Onlineshops https://mcshark.atlassian.net/servicedesk/customer/ portal/1 --> Warten auf Anweisungen

Onlineshop Bestellungen werden ausschließlich als Ganzes versendet. Wir bieten keine Teillieferungen. Sollte sich daher bei der Anlieferung eine Diskrepanz zum Lieferschein herausstellen, muss unverzüglich eine Meldung an das Ticket-System des Onlineshops https://mcshark.atlassian.net/servicedesk/customer/portal/1 erfolgen. Hier verwendet Ihr bitte IMMER folgenden Betreff (ohne ""): "LIEFERABWEICHUNG". Eine solche Diskrepanz kann sowohl fehlende Produkte umfassen als auch beschädigte Ware.

Nach der Meldung bitte auf Anweisungen warten.



Rücktritt einer Onlineshop Bestellung am POS

Bitte nehmt alle Produkte vom Kunden entgegen die er/sie aus der Onlineshop Bestellung zurückgeben möchte.

Entgegennehmen des ausgefüllten, unterschriebenen Retourscheins - RMA Schein - Kunde muss das online beantragen.

Sichtprüfung der Ware:

• Bitte überprüft die Ware. Hierbei ist nur eine Sichtprüfung und "Basic" Check durchzuführen. Überprüft, ob es sich bei der Rückgabe wirklich um das Gerät handelt und **überprüft die Seriennummern**.

Die nächsten Schritte:

- Bitte geht mit dem Kunden durch was jetzt passiert: In diesem Schritt wird die Rückgabe nur entgegengenommen. Die Rückgabe wird dann an den Onlineshop in der Zentrale zurückgesendet. Und wir im Onlineshop überprüfen alles.
- Bitte kopiert den Retourschein und gebt ihn unterschrieben (mit Datum) an den Kunden zurück. Das Original bleibt bei uns und wird der Retoure beigelegt.
- Mail an <u>onlineshop@mcshark.at</u> dass eine Rücksendung (RMA Nummer) an die Zentrale verschickt wird! Bitte informiert uns, dass wir eine Rücksendung erwarten müssen.
- Versand der Retoure an die Zentrale 1100 Wien z.Hd. Onlineshop Retoure z.Hd. Onlineshop Retoure via DPD.
- Wenn alles passt, akzeptieren wir die Rückgabe Kunde bekommt auch von uns eine E-Mail.
- Rückgaben müssen zuerst zu uns kommen ihr dürft es nicht behalten. Gerne schicken wir es euch dann retour.

RMA / AUSTAUSCH von Onlineshop-Bestellungen

Wenn ein Kunde etwas Defektes abgeben möchten bei euch im Store. Ihr könnt es selbst als DOA/RMA Fall behandeln, oder an uns senden. Wir bieten den Kunden beide Varianten an, denn manche Kunden möchte lieber in den Store gehen und den Fall mit einem Mitarbeiter besprechen.

Ablauf:

- Ihr überprüft das mit euerm Service Team (Seriennummer, Diagnose, etc.).
- DOA oder Service Fall? Bitte dementsprechend bearbeiten je nach dem was der Kunde möchte und genau das Problem ist.
- 3PP Zubehör (wenn defekt aus Onlineshop Bestellungen) bitte selber austauschen, wenn lagernd und RMA mit der Target machen. Wenn nicht lagernd -> gerne zu uns schicken.
- Apple Hardware die Defekt ist, ganz normale Servicefälle, so als hätten Sie es im Shop gekauft oder direkt an den Onineshop senden

Gerne alle Fragen an: onlineshop@mcshark.at

Inventur & Lager

Prozess wöchentliche Inventur ergänzen

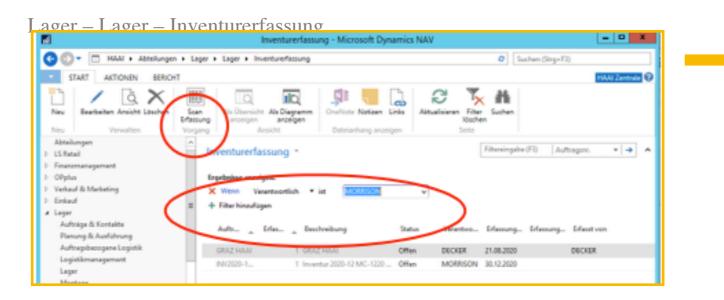
Inventurvorgang

Die Inventur erfolgt pro Lagerort/Zone immer von zwei Mitarbeitern zweimal im Jahr.

Zusätzlich wird wöchentlich die Hardware manuell Inventiert, sowie das Demolager monatlich. Diese Inventur wird im Store abgeheftet.

Ein Mitarbeiter (Zähler) scannt den EAN-Code in der Zone im Lagerort und der zweite Mitarbeiter (Erfasser) prüft die korrekte Erfassung am Bildschirm:

NAVISION:



Filter setzen:

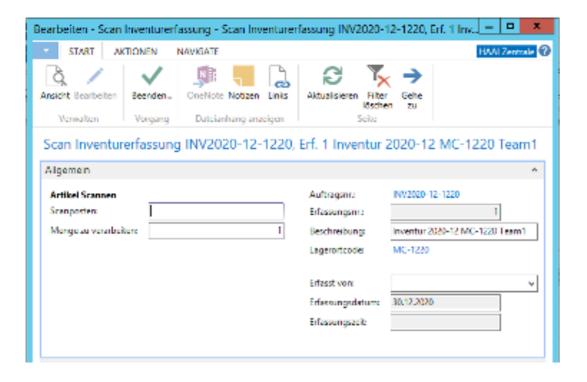
Wenn Verantwortlich ist "Name des Shopleiters", damit die Inventurerfassungen der anderen Standorte ausgeblendet werden.

Inventurerfassung der Zone markieren, die nun gezählt wird.

Scan Erfassung klicken

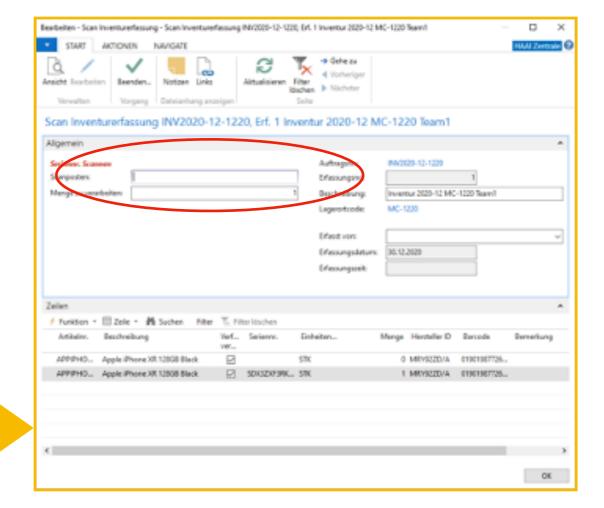
Zuerst kontrollieren, ob die Inventurerfassung der richtigen Zone aufgerufen wurde.

Unterweisung Inventurvorgang



1. Die Menge ist immer 1. In das Feld Scanposten den EAN-Code von der Produktverpackung (nicht von unseren Etiketten) einscannen oder die Artikelnummer bzw. die Hersteller-ID eingeben.

Wenn der Artikel eine Seriennummer besitzt, dann erscheint nach Eingabe der Enter Taste zusätzlich folgendes Fenster.



2. Jetzt in das Feld Scanposten die Seriennummer von der Produktverpackung einscannen oder die manuell eingeben. Nach manueller Eingabe der Seriennummer die ENTER- oder TAB-Taste klicken.

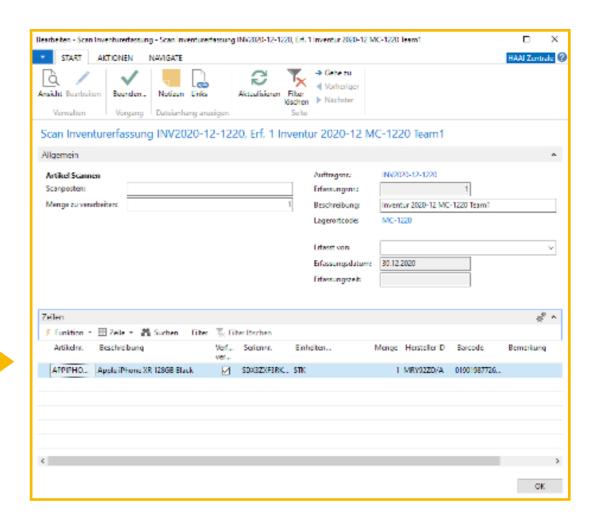
Danach erscheint der erfasste Artikel mit Menge in der obersten Zeile.

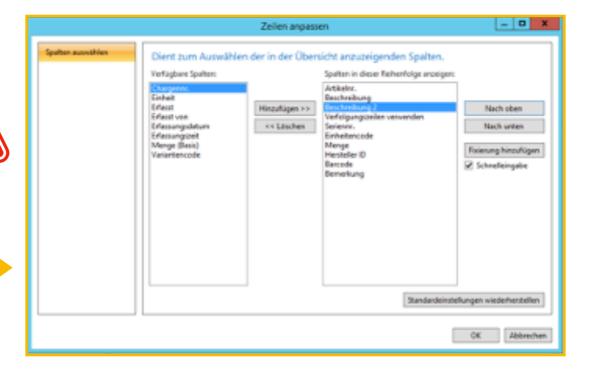
3. Der Erfasser kontrolliert gemeinsam mit dem Zähler anhand der Beschreibung, ob der korrekte Artikel ausgewählt wurde. Sollte aufgrund des EAN-Codes ein falscher Artikel ausgewählt worden sein, ist die Zeile zu löschen (Zeile in der Inventurerfassung markieren, rechte Maustaste, im Kontextmenü auf Zeile löschen klicken) und mittels Hersteller-ID oder Artikelnummer den richtigen Artikel auswählen.

Nach Abschluss eines Artikels wird dieser umgedreht und somit als gezählt gekennzeichnet.

Bitte auch die Spalte Beschreibung 2 einrichten.

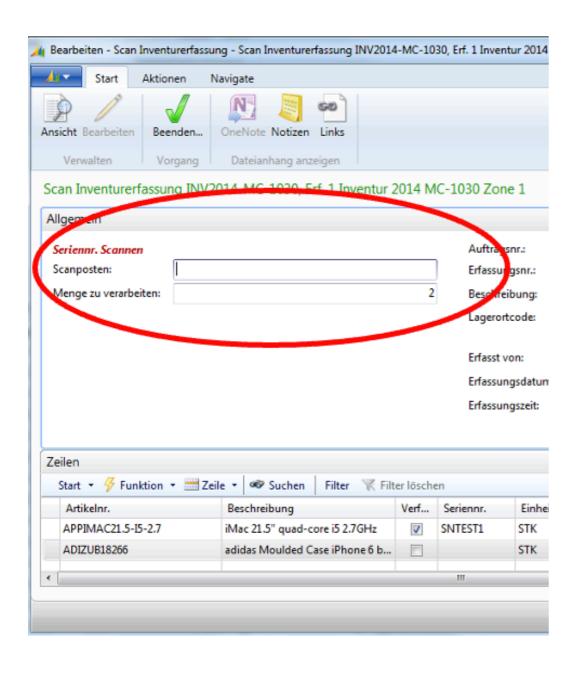
Rechte Maustaste, wenn der Zeiger auf der Spaltenüberschrift steht und das Feld ergänzen.





ACHTUNG:

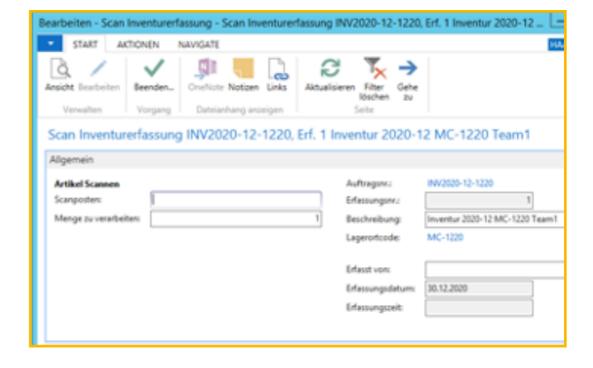
Navision prüft an dieser Stelle NICHT die Korrektheit der Seriennummer in Bezug auf die Artikelnummer! Es muss daher äußerst sorgfältig gearbeitet werden.





Die Seriennummer wird von NAV nicht akzeptiert. Es ist eine andere Seriennummer zu scannen.

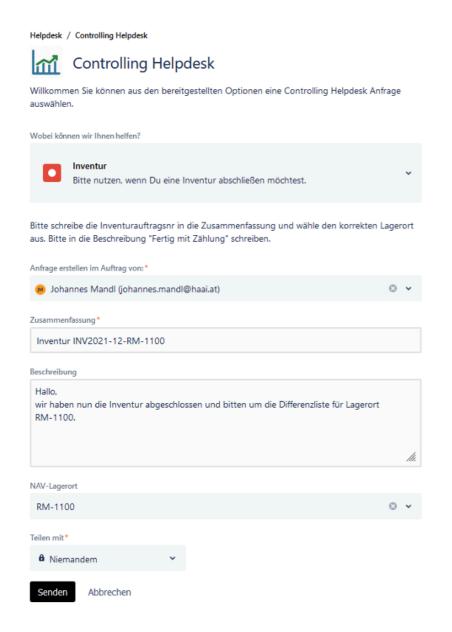
Nach Eingabe der Seriennummer wird wieder "Artikel Scannen" angezeigt und der nächste Artikel kann erfasst werden:



Ist die Erfassung abgeschlossen, muss aus der "Scanerfassung" ausgestiegen werden. (rechts das rote X)

Der InventurleiterIn wird über den Abschluss der Zone informiert und die nächste Zone wird inventiert.

• Der InventurleiterIn erstellt ein Controlling-Helpdesk-Ticket der Art "Inventur" mit folgender Zusammenfassung "Inventur INV2021-12-XXXX (Nummer des Inventurauftrags) und folgender Beschreibung:



"Hallo,

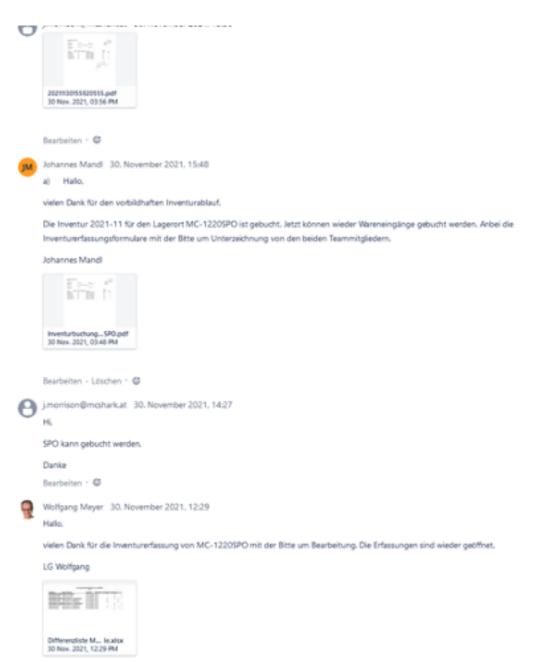
wir haben nun die Inventur abgeschlossen und bitten um die Differenzliste für Lagerort XXX."

• NAV-Lagerort? Hier wird der Lagerort von der Inventur hineingeschrieben.

Bei Hauptlagerorten bitte die unterzeichnete Inventurunterweisung anhängen.

Auf Senden klicken

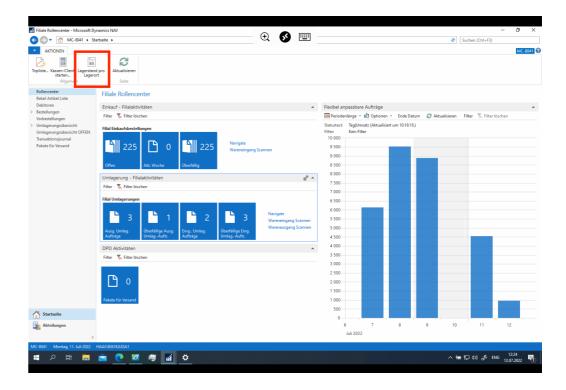
Die Controlling-Abteilung erstellt nun die 1.Differenzliste.

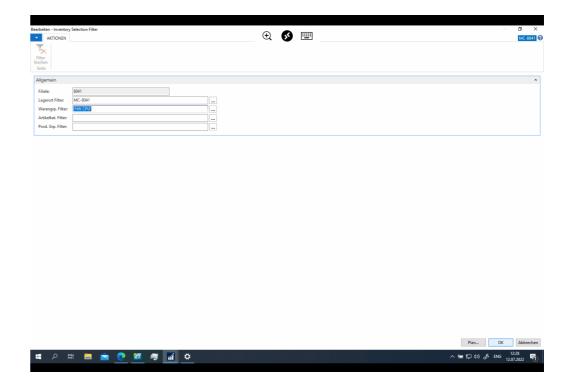


- 1. In der Regel wird die 1. Differenzliste dem Inventurteam mit der Bitte um Bearbeitung zur Verfügung gestellt
- 2. Falls notwendig, bitte Korrekturen in den Erfassungen durchführen und im Ticket antworten, wenn dies erledigt ist. Die Punkte 1 und 2 wiederholen sich so oft, bis der InventurleiterIn bekannt gibt, dass nun alle Einträge in den Erfassungen korrekt sind.
- 3. Im letzten Schritt wird von der Controlling-Abteilung die Inventur gebucht und die Inventurerfassung angehängt. Alle Teamteilnehmer sollen nun die Inventurerfassung elektronisch unterzeichnen

Wöchentliche Inventur

- Bei der wöchentlichen Inventur wird die komplette Hardware manuell inventiert.
- Vorgang:
 - Lagerstand pro Lagerort. In der Kassa auswählen.
 - Lagerort Filter: den jeweiligen Lagerort auswählen
 - Warengrp Filter: die jeweilige Warengruppe auswählen
 - Auf "okay" gehen und den Lagerstand ausdrucken
 - Geräte inventieren und im Anschluss die gedruckten Seiten einscannen und in einem vorgesehenen Ordner abspeichern/ bzw in einer Mappe abheften.
- Das Demolager wird monatlich inventiert





Kontakt Fachabteilung

- Link Ticketsystem
- Erreichbarkeit:
- Ansprechsperson
- Email
- Telefonnummer

Kassa Handbuch McSHARK

- Anwendung Starten
- Kassenlogin
- Tagesbeginn
- Verkauf
- Bon Storno
- Tagesende
- EFT Terminal
- Kassenelemente
- Sonstige Aufgabe

Anwendung Starten

Nach dem Starten des Computers und Login kannst du die Kassenanwendung über den Windows "Desktop" starten: Falls du dich nicht an der Hauptkasse befindest, beachte bitte, dass der Rechner mit der "Hauptkasse" (Kasse 1) bereits laufen muss.

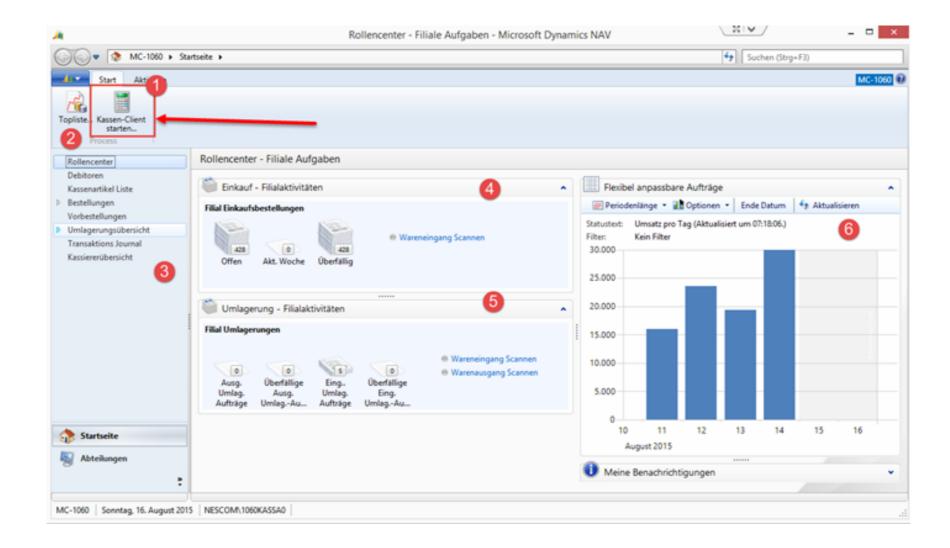
1. Start der Anwendung ohne Startmenü

Auf deinem Desktop befindet sich dieses Icon:



Durch Doppelklick öffnet sich Dynamics NAV (Navision)

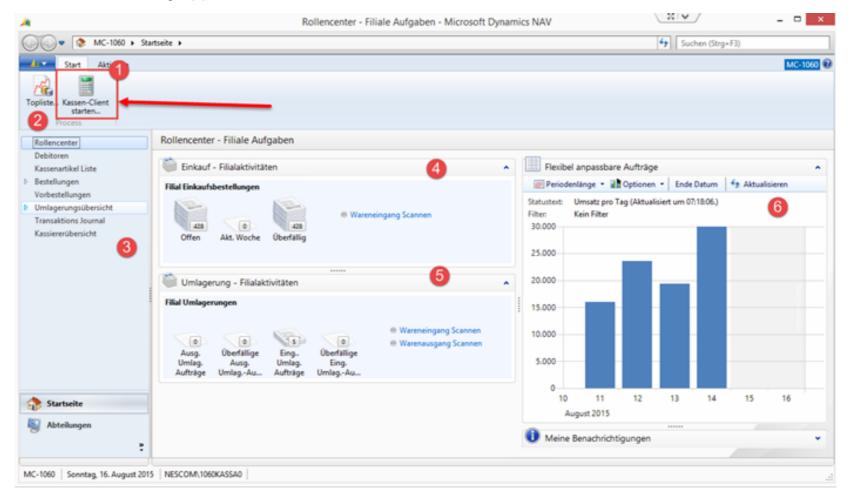
Nach dem Start der Anwendung befindest du dich im "Rollencenter". Alle Funktionen und Abläufe kannst du von hier erreichen. Für den Start der Kassenoberfläche drücke das Icon "Kassen-Client starten":



- 1. Kassen-Client Starten der Kassenfunktionalität
- 2. Topliste: Verkäufe sortierbar nach Artikel, Kassierer, Zeitraum, etc.
- 3. Listen: Zugang und Auflistung zu Debitoren (Kunden), Artikel, Vorbestellungen,....
- 4. Wareneingang: Offen = Offene Bestellungen, Akt. Woche = Lieferung in aktueller Woche, Überfällig = Überfällige Lieferungen.

 Durch Klick auf einen Dokumentenstapel wird eine gefilterte Liste der Einkaufsbestellungen angezeigt.

 Wareneingang Scannen = um neue Waren einzuscannen
- 5. Umlagerungsaufträge: Ausgehende Umlagerungsaufträge, überfällige Ausgehende Umlagerungsaufträge, Eingehende Umlagerungsaufträge, überfällige Eingehende Umlagerungsaufträge.
 Durch Klick auf einen Dokumentenstapel wird eine gefilterte Liste der Umlagerungsaufträge angezeigt.
 Wareneingang Scannen = um eine Umlagerung einzuscannen; Warenausgang Scannen = eine neue Umlagerung generieren;
- 6. Grafische Umsatzstatistik. Periodische Umsatz- bzw. Transaktionsstatistik, Perioden umschaltbar Filtermöglichkeiten: Kassierer, Artikelgruppen



Start der Kassa & Kassenlogin

Wird der Button "**Kassen-Client starten**" gedrückt, öffnet sich die Kassenoberfläche. Ein Startschirm mit allgemeinen Informationen (Login, EFT Tagesende, Wareneingang(WE):

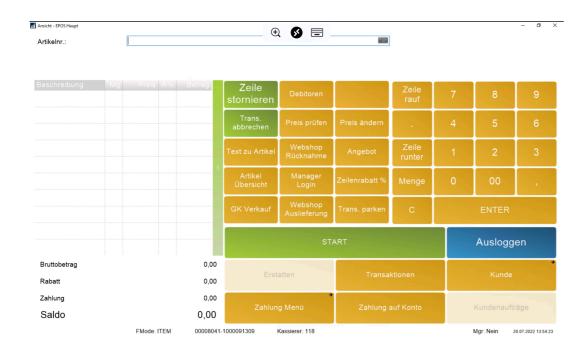
Jeder der eine Kasse bedient (im folgenden Kassierer) muss über ein Login verfügen. Die Berechtigung dazu wird idR durch die Zentrale (IT) der Filiale erteilt. Der Kassierer erhält einen Kassierer Code (Nummer) inkl. Passwort.

Durch betätigen des "Einloggen" Buttons wird der Vorgang gestartet:





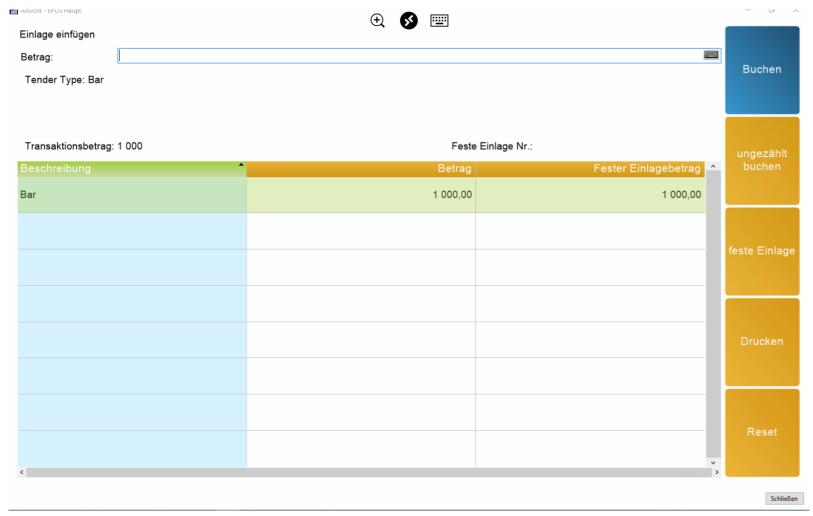
Es öffnet sich das Login Menü, gib hier deine Kassierer ID und dein Passwort ein.



Nach erfolgreichem Login öffnet sich die **Kassenoberfläche** mit der Standard Kassen Bediener Oberfläche.

Tagesbeginn

Der erste Kassierer, der in die Kasse einloggt, erhält den Kassen Einlage Bildschirm. Die **Geldeinlage** wird am Tagesbeginn abgefragt.



Kassa, Geldeinlage zu Tagesbeginn

BUCHEN: der Betrag wird in die Kassa eingebucht, der Tagesbetrieb beginnt

UNGEZÄHLT BUCHEN: der eingegebene Betrag wird ohne Zählung übernommen

FESTE EINLAGE: durch betätigen des Buttons öffnet sich ein Fenster mit dem eine Zählung des Kasseninhalts mittels Eingabe der Anzahl von Münzen und Banknoten möglich ist, Der berechnete Betrag wird anschließend in das angewählte Feld für die Kasse übernommen.





DRUCKEN: Die Eingabe wird am Bondrucker gedruckt. (wird auch beim Buchen gedruckt).

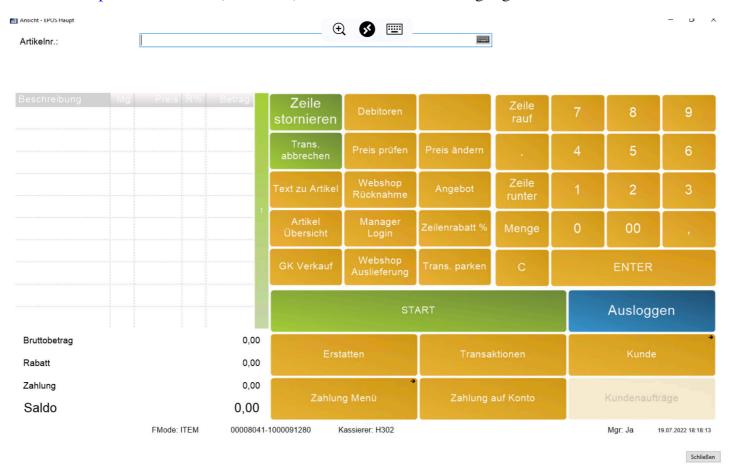
RESET: Zurücksetzen der Eingaben, die Ausgangssituation wird wiederhergestellt.

■ Zur Sicherheit sollten alle Belege mit Kassenbewegungen aufbewahrt werden!



Verkauf

Nach dem Login steht der Hauptbildschirm für (Verkaufs-) Transaktionen zur Verfügung.



Eine Verkaufstransaktion gliedert sich in:

Transaktion Starten

Die Folgende Aktionen starten einen Verkaufsvorgang:

- Manuelle Eingabe einer Artikelnummer
- Scan eines Barcodes
- Auswahl eines Artikels aus der Artikel Übersicht
- Betätigen des "Start" Buttons

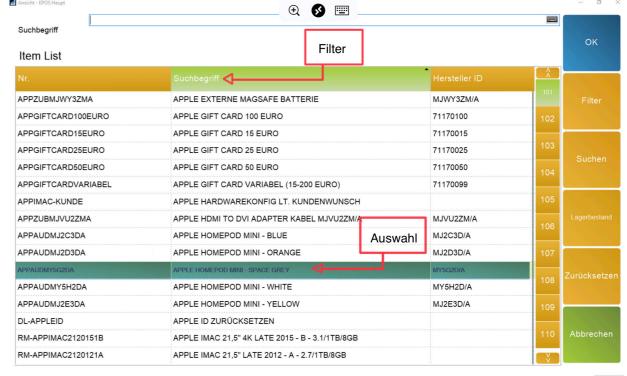
Artikeleingabe

Im Normalfall werden die vom Kunden gewünschten Artikel erfasst, es kann aber auch zusätzlich gewünscht oder notwendig sein weitere Informationen im System zu erfassen. Die meisten erfassten Informationen werden im "Slip Bereich" angezeigt.

Für die Artikeleingabe stehen mehrere Möglichkeiten zur Verfügung:

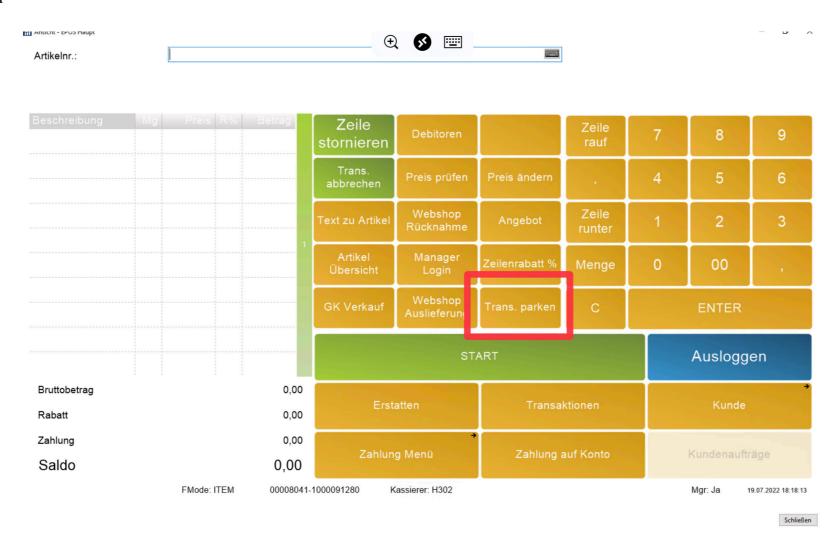
- 1. Manuelle Eingabe der Artikelnummer, der Barcodenummer oder der Hersteller ID im Eingabebereich des Kassen Hauptbildschirms, Scannen mittels Barcodescanners des Artikelbarcodes (normalerweise EAN Nummer).
- 2. Auswahl des Artikels aus einer Liste der Artikel. Über die Funktion "**Artikel Übersicht**" können ein oder mehrere Artikel ausgewählt werden (siehe auch Listen):





Sind nach der Erfassung eines Artikels weitere Informationen verpflichtend notwendig (z.B. Seriennummer oder die Eingabe eines Preises), wird diese im Eingabe Bereich sofort abgefragt. Die Art der Eingabe ist beschriftet (z.B.: Seriennummer eingeben:). Die Seriennummer kann ebenfalls mit Barcode Scanner gescannt werden.

3. Transaktion pausieren



Eine Verkaufstransaktion kann jederzeit unterbrochen/ pausiert und wieder aufgenommen werden. Durch die Funktion "**Trans. parken**" wird die Transaktion für eine spätere Verwendung gespeichert. Ist keine Transaktion aktiv, kann durch wiederholtes aufrufen der Funktion "Transaktion parken", oder durch das abscannen des Belegs, die geparkte Transaktion zur weiteren Bearbeitung ausgewählt werden.

Achtung: Artikel mit Seriennummern werden in geparkten Transaktionen geblockt!



Seriennummer Eingabe

Wird eine Seriennummer eingegeben, die im System nicht bekannt ist, wird durch eine Abfrage in der Zentrale versucht die unbekannte Nummer zu verifizieren. Schlägt die Abfrage fehl, wird der Anwender über die ungültige Seriennummer informiert:



Je nach Berechtigung kann auch eine ungültige Seriennummer akzeptiert werden. (Manager Login notwendig) Eine nachträgliche Eingabe oder Änderung dieser zusätzlichen Abfragen ist nicht mehr möglich.

Sollte eine fehlerhafte Eingabe einer Seriennummer erfolgt sein, muss diese Seriennummer korrigiert werden

Nach der Eingabe eines Artikels wird der im System hinterlegte aktuelle Preis und mindestens die Menge 1 angewendet, die Zeile befindet sich im Status ausgewählt. Unterhalb des Eingabebereichs werden Detailinformationen (2 mögliche Zeilen) des Artikels angezeigt.

Mengen- und Preisänderung oder die Eingabe eines (Zeilen-) Rabatts ist jederzeit durch Auswahl der gewünschten Funktion (Button: "Menge", "Preis ändern", "Zeilenrabatt %") möglich.



Sind bereits weitere Artikel erfasst, muss die gewünschte Zeile für die Änderung manuell gewählt werden. Zur Erkennung ist die aktuell gewählte Zeile leicht (grünlich) eingefärbt Manuelle Preis- und/oder Rabatt Eingaben werden durch Berechtigungen (Manager Login) gesteuert.

Coupons

Coupons werden in der Artikelnummer gescannt oder manuell eingegeben, und werden vom aktuellen Einkauf abgezogen. Coupons sind KEIN Zahlungsmittel.

Eingabe von Texten

Mit der Funktion "Text zu Artikel" können manuell weitere Informationen (Beschreibungen) erfasst werden, die Texte werden am Kassenbon gedruckt.

Kunden Eingabe

Die Eingabe eines Kunden ist nicht zwingend erforderlich, kann aber jederzeit durch die Funktionen "Debitoren" ausgewählt und/oder bearbeitet werden.

Achtung: Nach dem Abschluss (Buchen) eines Kassenvorgangs ist KEINE Änderung eines Kunden oder Kundennamen möglich!

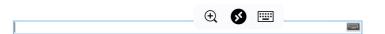


Beschreibung Apple iPhone 13 mini 1	Mg 1	Preis 799,99€		Betrag 749,99		Zeile		Debit	toren
					١	stornier	en		
iPhone 12/13 Aktion Frü	. 1	0,00€	0	0,00		Trans.		Preis prüfe	
Innocent Silicon Case	1	39,99€	0	39,99		abbreche	n		
						Text zu Art	ikel	Web: Rückn	
						Artikel Übersich	t	Man Log	
						GK Verka	uf	Web: Auslie	
							Kui		
				Î		EDU		ftrag rkieren	SN
Bruttobetrag				839,98					
Rabatt				-50,00		Coaching			
Zahlung				0,00		100		933	
Saldo				789,98					
VER	KÄUFE	FMode: I	TEM	0000804	1-1	000091286	K	assierer: H	302

Aktueller Verkaufsbetrag

o ×

Unterhalb der im aktuellen Verkauf erfassten Artikel wird die Summe aller gekauften Artikel mit dem Bruttobetrag, eines allfälligen Rabattbetrags, bereits erfolgter Zahlungen und des "Saldos" angezeigt. Der Saldo gibt Auskunft welcher Betrag noch zu begleichen ist.





Transaktion abschließen

Der Abschluss einer Verkaufs - Transaktion ist der Zahlungsvorgang. Durch Aufruf der Funktion "**Total**" wird ein Zahlungsvorgang gestartet.

Im Menübereich erscheinen die verfügbaren Zahlungsmöglichkeiten



Bar ein Betrag kann eingegeben werden, Vorschlag ist der offene Saldo

Bar Schnelleingabe vom System werden mögliche Beträge zur Auswahl vorgeschlagen

Kunde Kein Bargeschäft, der Kunde überweist den Betrag an die Zentrale (Kunde (Debitor) muss ausgewählt sein!)

Karte Zahlung über EFT Terminal (Bankomat). Wird im Eingabebereich ein Betrag eingegeben, wird nur dieser Betrag am Terminal

eingefordert. Die Vorgänge laufen am EFT Terminal automatisch ab, es ist keine weitere Anwender Bedienung notwendig. Die

Erkennung der Kartenart erfolgt automatisch.

Gutschein ein vom System ausgegebener Gutschein wird als Zahlung verwendet, der Betrag ist im System bekannt

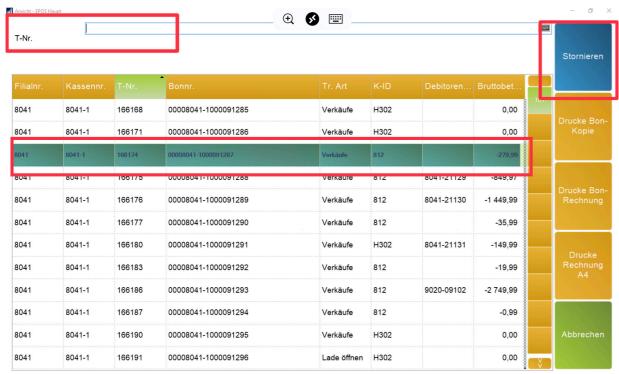
Geschenkkarte ähnlich einem Gutschein, der Betrag ist im System bekannt.

Gutschein mit Infocode Gutschein, der nicht im System erfasst wurde - manuelle Eingabe einer Information notwendig

Es können im System noch weitere lokal verfügbare Zahlungsmöglichkeiten hinterlegt sein (z.B. Graz City Gutschein, Europark Gutschein, Murpark Gutschein...).

Bon Storno





Verkaufstransaktionen stornieren bzw. Retouren von verkauften Artikel. Unter Storno versteht man eine bereits abgeschlossene Verkaufstransaktion wieder rückgängig zu machen.

Ein Storno eines Kassenbons kann nur von Vorgängen, die in der aktuellen Filiale ausgestellt wurden. Es ist nicht möglich Kassenvorgänge aus anderen Filialen zu stornieren.

Ausgangspunkt ist der Hauptbildschirm ohne Transaktion der Kasse. Für das Storno eines Kassenvorgangs sollte der Kunde den Kassenbon vorweisen. Am Kassenbon befindet sich am Ende ein Barcode der den Vorgang eindeutig identifiziert. Durch scannen des Barcodes wird der Verkaufsvorgang gewählt.

Sollte der ein Scan nicht möglich sein, kann die Verkaufstransaktion auch manuell gesucht und ausgewählt werden. Durch Aufruf der Funktion "Transaktionen" wird einer Liste aller Transaktionen geöffnet. Ist die Transaktion lokalisiert, wird diese durch markieren gewählt und die Funktion Stornieren aufgerufen.

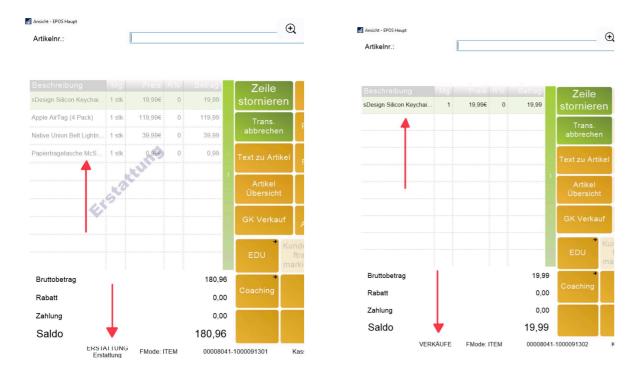


Durch jeden der beiden obigen Vorgänge wird eine Liste der verkauften Artikel in dieser Transaktion geöffnet.

Es können auch einzelne Artikel einer Transaktion storniert werden. Durch anklicken der zu stornierenden Artikelzeile und betätigen der Funktion "Auswahl" (Select) werden die markierten Zeilen für das Storno gewählt. Die Wert im Feld "Rückgabe Menge" (Return Quantity) wird auf die Verkaufsmenge gesetzt. Durch betätigen der Funktion "Alle Auswählen" (Select All) werden alle Zeilen einer Transaktion für das Storno ausgewählt.

Gewählten Zeilen werden wie bei der Verkaufstransaktion im Kassenbildschirm angezeigt.

Dass sich die Kasse im Retouren bzw. Stornobetrieb (oder auch Erstattung) befindet, erkennt man an den nur hellgrau gefärbten Artikelzeilen, in der Statuszeile unten erscheint "ERSTATTUNG", (zum Unterschied "VERKÄUFE" bei einem normalem Kassenverkauf), im Listenbereich wird im Hintergrund Erstattung angezeigt.



Vergleich Erstattung - Verkauf

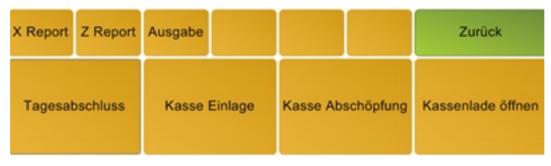


Die Rückerstattung des Zahlungsbetrags kann mit allen zur Verfügung stehenden Zahlungsmittel durchgeführt werden, Bar, Gutschein, Kreditkarte oder Bankomat (Bankomat kann bei EFT Terminal von Paylife nicht retourniert werden). Durch betätigen der "Total" Taste wird der Zahlungs - Rückerstattungsvorgang gestartet. Wählen Sie die gewünschte Zahlungsart (Rückerstattungsart) aus. Bei Zahlungsart Karte muss der Kunde seine Karte (Kreditkarte, Bankomat Karte) für die Rückerstattung verwenden. Die Rückerstattung kann auch mit gemischten Geldmittelarten erfolgen. Wird zur Rückerstattung eine Karte gewählt, muss der gesamte Retouren Vorgang mit einer (Null) Barzahlung abgeschlossen werden.

Wenn der gesamte Betrag retourniert wurde, wird das Storno gebucht, und zwei Stornobelege ausgedruckt. Je nach Berechtigung ist möglicherweise ein Manager ID notwendig.

Tagesende

Das Tagesende oder Kassenabschluss wird am Hauptbildschirm abgerufen. Im Menüpunkt "Zahlung Menü" öffnet sich die erweiterte Zahlungsmenü Funktion:



X-Report Übersicht aller (Geld) Bewegungen und Verkäufe seit dem letzten Aufruf des Z-Reports. Die

Zähler werden NICHT auf Null gestellt.

Z-Report Übersicht aller (Geld) Bewegungen und Verkäufe seit dem letzten Aufruf des Z-Reports. Die

Zähler werden auf Null gestellt. Der Z-Bericht wird beim Tagesabschluss automatisch

aufgerufen.

Ausgaben erfassen (Einkäufe für den Store, Münzentgelte, ...)

Tagesabschluss Tagesabrechnung starten

Kassa EinlageEin Bar-Betrag wird in die Kassa eingelegtKassaEin Kassen Bar-Betrag wird zur Bank gebracht

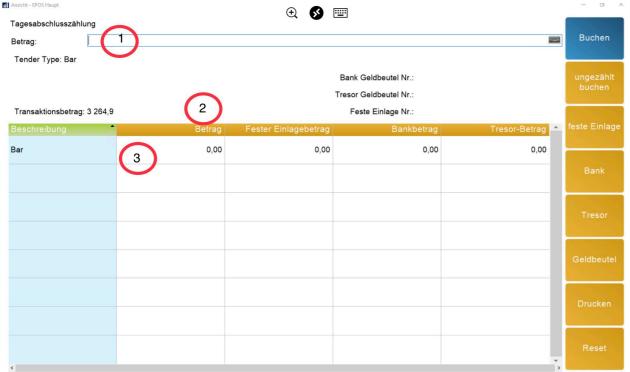
Abschöpfung

Kassenlade öffnen Mit dieser Funktion wird die Kassenlade automatisch geöffnet

Bitte Beachten: Der Tagesschnitt am EFT Terminal wird außerhalb dieses Menü aufgerufen!



Schließen



Nach Aufruf der Funktion Tagesabschluss und Bestätigung der Abfrage ob der Tagesabschluss durchgeführt werden soll, wird das Fenster Tagesabschlusszählung geöffnet:

- 1. Eingabe Bereich
- 2. Anzeige Sollwerte (vom System ermittelt)
- 3. Anzeige der eingegebenen "IST" Werte in den Spalten.

Buchen Tagesabschluss wird gebucht

Ungezählt buchen der vorgeschlagene (eingegebene) Betrag wird

ungezählt gebucht

Feste Einlage 1000 Euro in jedem Store

Bank Betrag welcher abgeschöpft wird

Tresor der eingegebene Betrag wird zum Tresor gebucht **Drucken** Zählung drucken (gleich wie bei Aufruf der Funktion

"Buchen"

Reset alle eingegebenen Werte werden zurückgesetzt

Abbrechen ESC - Taste drücken / Vorgang wird abgebrochen



Im Feld Menge wird die gezählte Anzahl der Banknoten der aktiven Zeile eingegeben und die Taste "Enter" betätigt. Die Anwendung berechnet den Wert aus Anzahl und Nennwert, und springt zur nächsten Zeile. Ist die Anzahl in einer Zeile Null, kann ohne weitere Eingabe die "Enter" Taste gedrückt werden, der Zeiger wird auf die nächste Zeile gesetzt, ohne einen Wert zu berechnen. Im Feld Total kann die Summe aller bereits gezählten Nennwerte abgelesen werden. Ist die Zählung für die momentane Zuordnung fertiggestellt, wird die Taste "OK" gedrückt, um das Eingabe Formular zurückzusetzen die Taste "Clear", um den Vorgang abzubrechen die Taste "Cancel"

Durch drücken der Taste "OK" wird der gezählte Betrag in die zuvor angewählte Zuordnungs Spalte (Feste Einlage, Bank, Tresor) übernommen. Ist die Zählung fertig, wird die Taste Buchen betätigt. Abhängig von den Einstellungen sind mehr oder weniger Differenzbeträge zulässig oder nicht. Sind die Differenzbeträge zu hoch, muss der Zählungsbetrag angepasst werden und eventuelle Fehlbeträge in die Kasse gelegt werden. Unstimmigkeiten zwischen gezählten und vom System vorgeschlagene transaktions (Kassen) Beträge müssen mit der Zentrale geklärt werden. Ebenso Betrags Differenzen zwischen Tages Abschluss und Tages Beginn.

Mit Bestätigung der Funktion "Buchen" wird der Tagesabschlusses gebucht und an die Zentrale übertragen, das Ergebnis des Tagesabschlusses und der Geldzählung(en) wird gedruckt:

Beleg 00000W2-01000000347

Kass.: FSSOFT Trans: 644

Datum: 05.10.14 12:12

GELDZÄHLUNG

Bar 1.288,60

EINL. TRANSAKTION

Zahlungs	art Geldtasc	hennr	Betrag
Bar	W2-01		1.288,60
Bar Nenn	wert		
Münze	0,10	1	0,10
Münze	0,50	1	0,50
Münze	1,00	3	3,00
Schein	5,00	1	5,00
Schein	10,00	1	10,00
Schein	20,00	1	20,00
Schein	50,00	1	50,00
Schein	100,00	10	1.000,00
Schein	200,00	1	200,00
Bar Gesan	nt		1.288,60

Unterschrift

EFT Terminal

Das EFT Terminal übernimmt Zahlungseingaben von Kunden. In Verwendung sind Terminals von zwei Anbietern: Paylife

Card Complete

Die Ansteuerung der EFT Terminals wird durch die Anwendung durchgeführt. Für Zahlungsvorgänge genügt der Aufruf der Funktion "Karte" aus dem Zahlungsmenü, der Rest läuft automatisch ab. Der gewünschte Betrag wird an das Terminal übertragen, der Kunde bestätigt durch seine Eingabe. Sobald die Zahlungstransaktion abgeschlossen ist erfolgt eine Rückmeldung an das Kassensystem, und die Transaktion wird abgeschlossen. Bei Fehler bei der Terminal Verarbeitung erfolgt in der Regel ein Abbruch des Zahlungsvorgangs.

Auch der Tagesschnitt wird aus der Anwendung abgerufen. Die Funktion wird im Hauptmenü der Kassenfunktionalität aufgerufen.



Der Tagesschnitt sollte einmal täglich ausgeführt werden!

Sonstige Aufgaben

Wareneingang

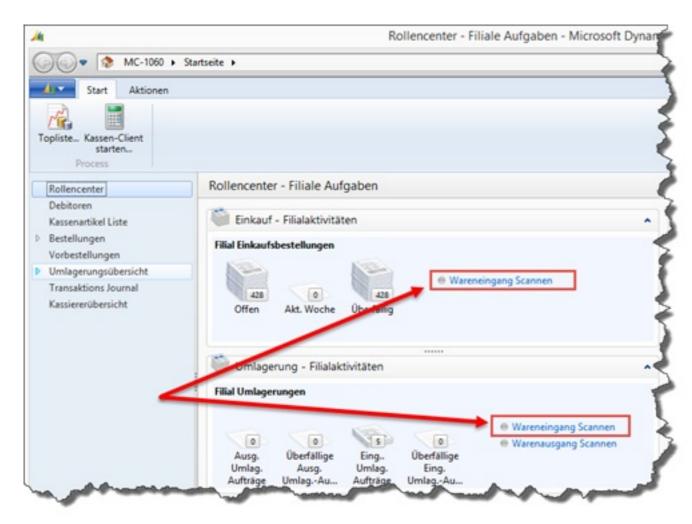
Wareneingangslieferung mittels Barcodescanner buchen.

Am Kassen Hauptbildschirm befindet sich die Funktion WE (Wareneingang)

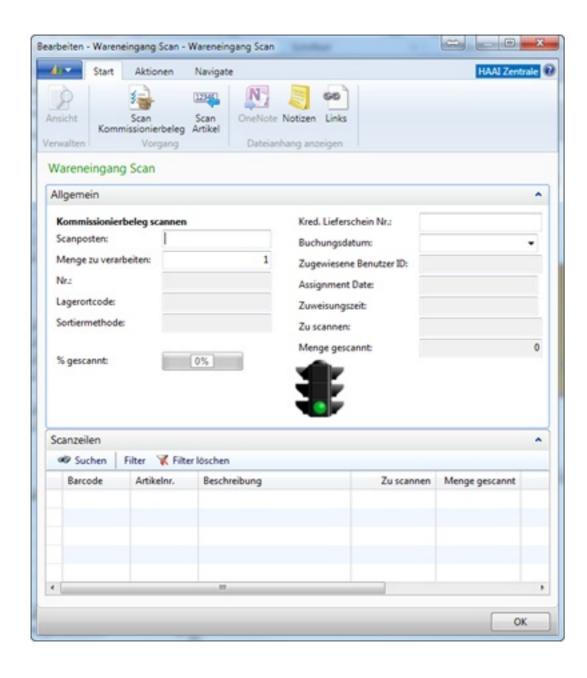


Kassa Login Bildschirm

Der Wareneingang kann auch über das Rollencenter aufgerufen werden:



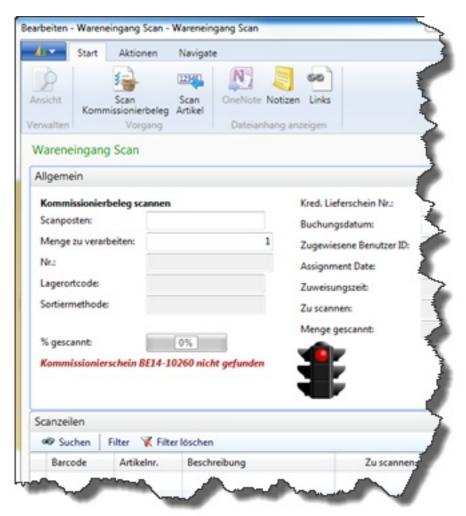
Es öffnet sich eine Oberfläche für den Wareneingang mit Barcodescanner



Eingabe der Bestell - Nummer

Auf dem Lieferschein des Lieferanten sollte die Bestellnummer der Firma verzeichnet sein. Sollte die Bestellnummer nicht verzeichnet sein kann im System unter Einkauf - Bestellungsabwicklung - Bestellungen durch filtern des eigenen Lagerorts und des Lieferanten die Bestellung lokalisiert werden.

Im Feld "Scanposten" wird die eigene Bestellnummer eingegeben und mit "Enter" bestätigt. Es wird nach der Bestellung gesucht und der Lagereingang vorbereitet. Im Fehlerfall stellt sich die Ampel auf ROT und ein Fehlertext erscheint:



Wenn beim Einlesen der Bestellung diese Meldung erscheint:



dann wurde bereits einmal versucht diese Bestellung einzulagern. Es muss entschieden werden, ob bereits ein früherer Einlagerungsvorgang besteht.
Wird die Frage mit "JA" beantwortet, wird der Einlagerungs- Beleg neu erstellt, bisher gescannte Artikel werden gelöscht, der Vorgang beginnt mit einem neuen Beleg.

Wird die Frage mit "NEIN" beantwortet, wird der früher erstellt Einlagerungsvorgang mit allen gescannten Artikel wieder hergestellt.

Die erfolgreiche Erstellung eines Einlagerung Belegs wird mit bestätigt.



Jetzt kann der Wareneingang erfasst werden:

Artikel erfassen

Zur Erfassung der Artikel genügt ein Scan des EAN Codes, oder die manuelle Eingabe im Feld "Scanposten" der Artikelnummer oder des Hersteller ID's oder des EAN Codes. Wenn der Artikel in der aktuellen Einlagerung gefunden wird mindestens die Menge 1 im gescannten Artikel eingetragen. Wenn eine große Menge gleicher Artikel zu erfassen sind, kann im Feld "Menge zu verarbeiten" die Anzahl der einzulagernden (gleichen) Artikel ein, dann wird diese Menge als "Menge gescannt" addiert. Beispiel: Es wurden 50 Stk. eines Artikels bestellt, und es werden abgezählte 40 Stk. geliefert. Mit dem Eintrag von 40 im Feld "Menge zu verarbeiten" wird nach scan des Artikels 40 Stk. als erfasst ausgewiesen, Restmenge ist 10.

Die letzte gescannt Zeile wird in de Liste ganz oben angezeigt.

 \bigcirc

Sonderbehandlung bei Artikel mit Seriennummer

Artikel mit Seriennummer werden jeweils mit einem Stk pro Zeile angezeigt, das Feld "SNRequired" enthält ein Hakerl.

Nach dem Scan des Artikels muss die Seriennummer erfasst werden!

Auch hier ist es möglich die Anzahl der erhaltenen Artikel als Vorgabe anzugeben, danach muss die Anzahl Seriennummern erfasst werden.

Beispiel: Es wurden 10 Stk bestellt, es werden abgezählte 10 Stk. geliefert. Eintrag von 10 im Feld "Menge zu verarbeiten", danach den Artikel einmal erfassen (scannen), danach muss 10 mal eine Seriennummer eingegeben werden.

Im Feld "Menge zu Verarbeiten" wird die verbleibende Anzahl zu verarbeiten angezeigt

Wird bei der Erfassung von Seriennummern Artikelnummern oder doppelte Seriennummern erkannt, wird eine Fehlermeldung / Warnung ausgegeben.

Fertigstellen des Wareneingangs:

der Befehl zum Buchen des Wareneingangs scannen oder manuell eingeben ("POST") (Sollten nicht alle Artikel der Bestellung erfasst worden sein, erscheint eine Meldung.) Danach (bzw. nach positiver Beantwortung der Meldung) wird

- 1. eine Anzahl Etiketten der Artikel gedruckt
- 2. der Wareneingang wird in die Zentrale zur Verarbeitung gesendet.

danach kann eine weitere Eingangslieferung erfasst, oder das Formular geschlossen werden.

Umlagerung

Umlagerungen betreffen Artikel die in eine andere Filiale oder in die Zentrale oder generell an einen anderen Lagerort gesendet werden. Für einen anderen Lagerort ist auch z.B. das SPO Lager, Demo Lager oder Kommissionslager gemeint.

Für ausgehende Umlagerungs Aufträge müssen die zu sendenden Artikel errfasst werden = Warenausgang oder ausgehende Umlagerung.

Eingehende Umlagerungsaufträge werden prinzipiell wie Wareneingänge eiones Lieferanten behandelt. In diesem Fall wird anstelle der Einkaufs - Bestellnummer die Umlagerungs Auftragsnummer als Basis für die Erstellung des Wareneingang verwendet. Wird für eine eingegebene Belegnummer ein Umlagerungsauftrag gefunden verzweigt das System automatisch auf die Umlagerung. Daher kann die Einlagerung von Umlagerungen gleich einer Warenlieferung eines Lieferanten behandelt werden. (siehe Wareneingang).

Im Rollencenter wird der Status von Umlagerungen angezeigt:

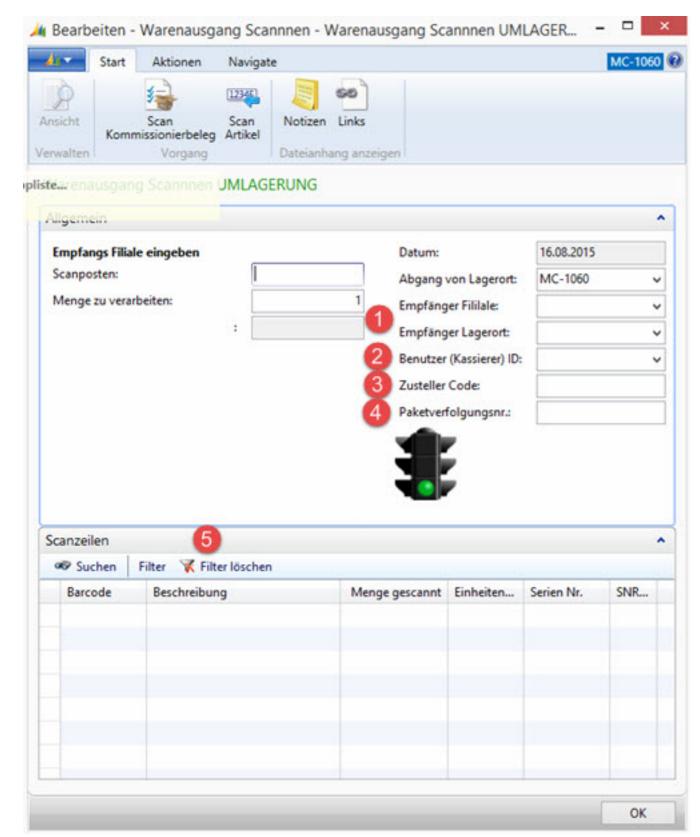


Rollencenter Umlagerungsdokumente

Funktion	Beschreibung
Buchen	Übersicht der Geldbewegungen und Verkäufe set letzten Aufruf X-Report
ungezählt buchen	der vorgeschlagene (eingegebene) Betrag wird ungezählt gebucht
feste Einlage	Der im Bereich (1) eingegeben Betrag wird in die Kasse eingelegt
Bank	Der im Bereich (1) eingegeben Betrag wird zur Bank gebucht
Tresor	Der im Bereich (1) eingegeben Betrag wird zum Tresor gebucht
Drucken	Zählung drucken (wird auch beim Aufruf der Funktion "Buchen) gedruckt
Reset	alle eingegebene Werte zurücksetzen (Ausgangssituation herstellen)
Abbrechen	Die Zählung abbrechen (kein Vorgang ausgelöst)

Ausgehende Umlagerung

Durch Aufruf der Warenausgang Scanmaske wird ein Umlagerungsauftrag begonnen Die Warenausgangs Scanmaske ist ähnlich aufgebaut wie die Wareneingangsmaske:



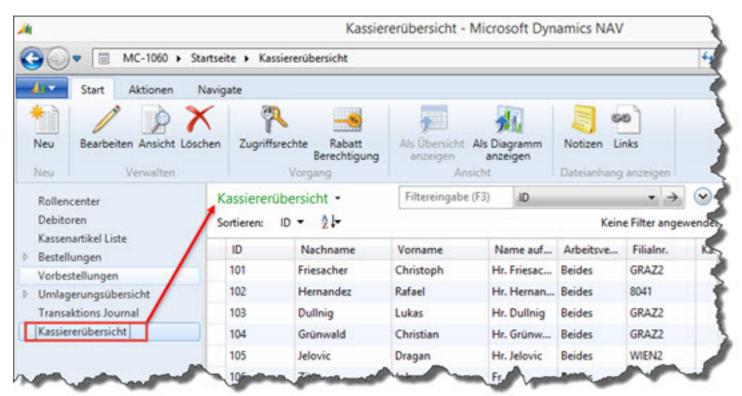
Folgende Felder müssen erfasst werden:

Z Funktion	Beschreibung		
1 Filiale oder Lagerort	Als Vorgabe ist die eigenene Filiale und der eigene Verkaufslagerort angegeben. Wid eine Filiale / Zentrale ausgewählt, kann der Destinations Lagerort nicht mehr gewählt werden.		
2 Benutzer	Benutzer / Kassierer ID ist zwingend erforderlich		
3 Zusteller Code bei Versand der Paket Dienstleister (DPD), künftig wird die Paketnu automatisch bei DPD erstellt			
4 Paketnummer	bei Versand die Paketnummer des Paket Dienstleisters. Ist eine Webservice beim Zusteller aktiv, wird künftig die Paketnummer automatisch bei beim Paket Dienstleister abgerufen und ein Selbstbucher Auftrag erstellt.die		
5 Scanzeilen	einer oder mehrere Artikel		
	bei Bedarf muss auch die Seriennummer gescannt werden.		

Die Fertigstellung des Umlager Auftrags (Scan Buchen) erzeugt alle notwendigen Belege um diese in die Empfänger Filiale weiterzuleiten.

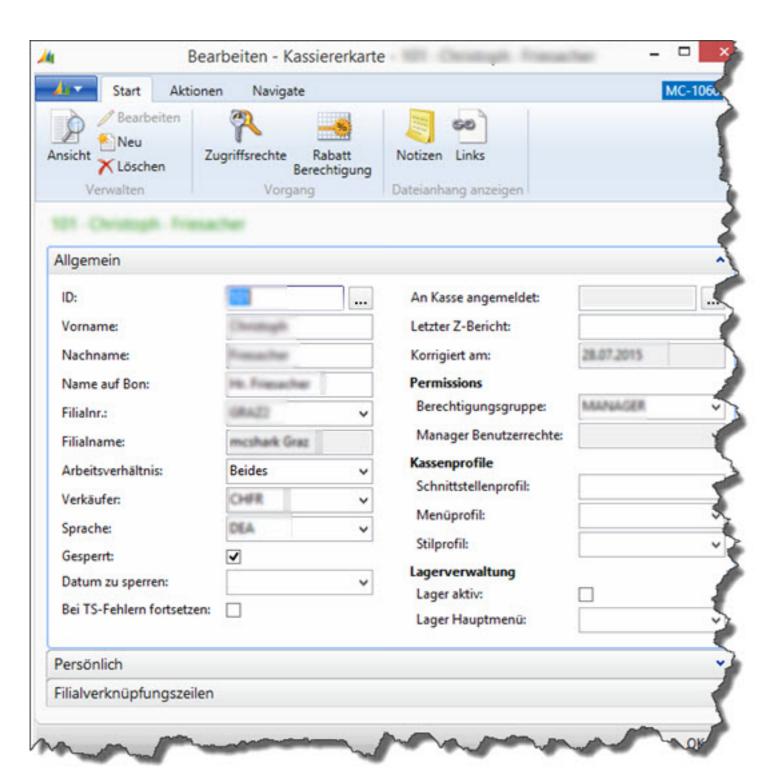
Kassierer Administration

Im Rollencenter der Filiale kann die Kassierer Liste geöffnet werden :



Kassierer Übersicht

Berechtigte können die Stammdaten für Kassierer bearbeiten. Durch Doppelklick öffnet sich die Kassierer Karte:

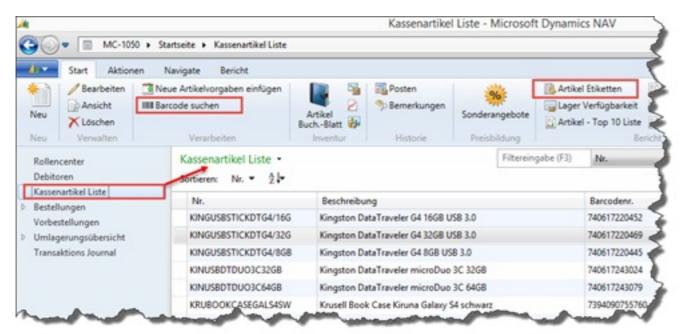


Kassierer Karte



Artikel

Die Liste Artikel kann zur Information, Überprüfung oder zum Druck von Etiketten geöffnet werden. Die Artikelliste ist über das Rollencenter erreichbar



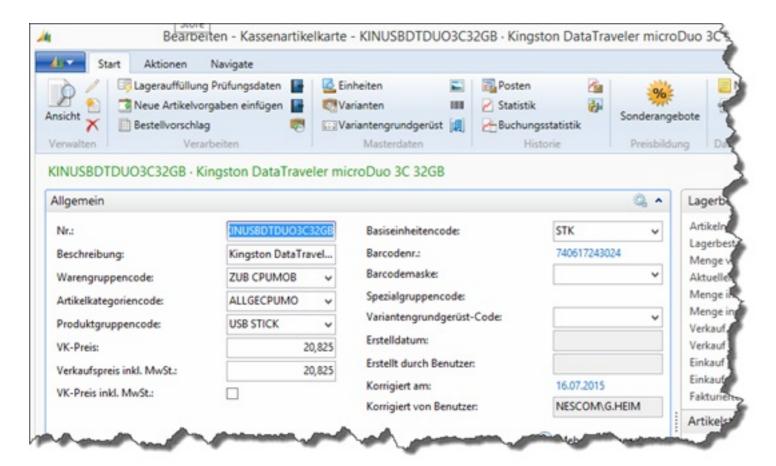
Kassenartikel Liste

Es kann mittels Barcode gesucht werden oder mit Filter die Menge in der Liste reduziert werden.



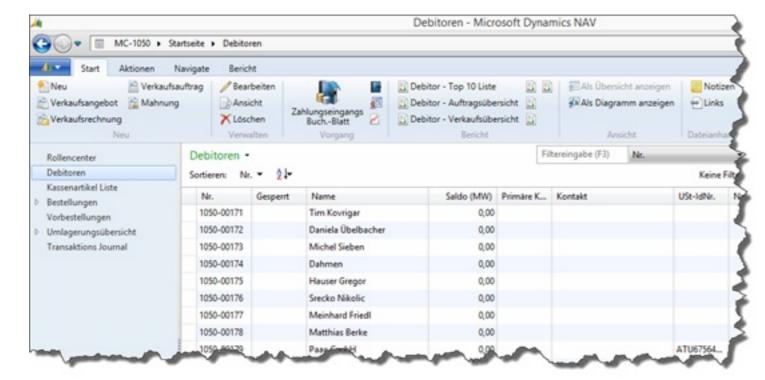
Barcode Suche

Durch Doppelklick wird die Artikelkarte geöffnet:

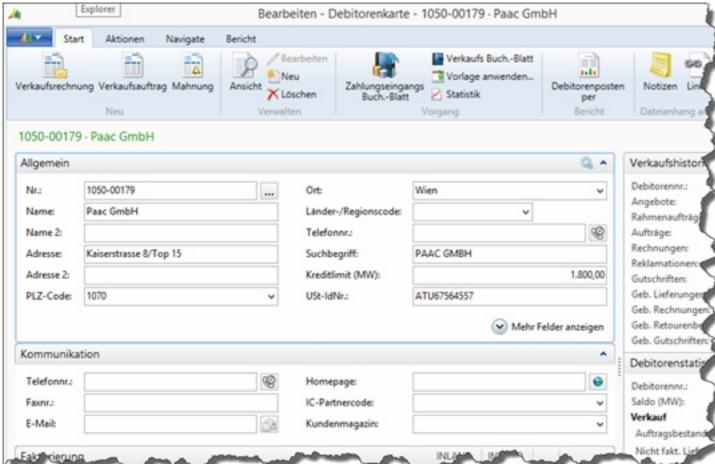


Debitoren

Debitorenliste im Rollencenter.



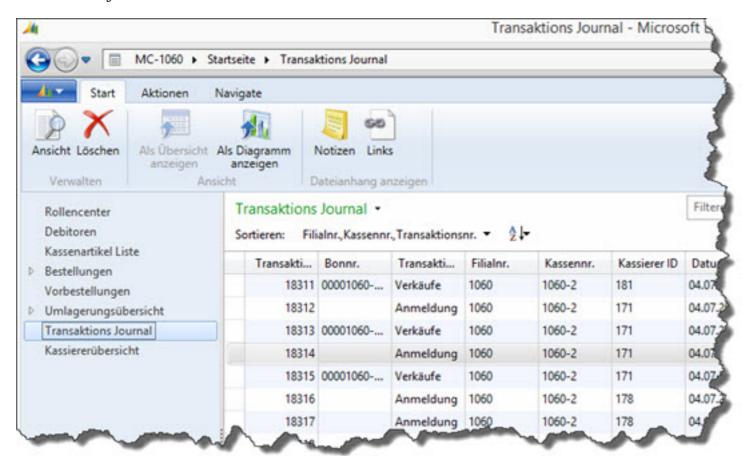
durch Doppelklick auf einen Eintrag wird die Debitor Karte geöffnet:



orn gent gent bed ten: c			

Verkaufshistorie

Transaktionsjournal im Rollencenter:



Transaktionsjournal